16+
Санкт-Петербург

БИЗНЕС И НАШЕ ВРЕМЯ

www.biznes-vremia.net
1 рубль
№2(34)2023

Предпринимательство в зоне особого внимания

Бизнес требует свободы

14 июня 2023 года стартует XXVI Петербургский международный экономический форум

О юриспруденции на языке правды

Герои нашего времени против фашизма

Гость номера

Вера ИЛЬИНА,

управляющая цветочной компанией, владелец бренда «МОМЕНТ»

MOMENT
цветочный маркет

НКО «Фонд содействия кредитованию малого и среднего бизнеса, микрокредитная компания»

15 лет поддерживает развитие предпринимательства в Петербурге

Александра Фёдоровна Пиккинен
исполнительный директор НКО «Фонд содействия кредитованию малого и среднего бизнеса, микрокредитная компания»

Фонд расположен по адресу:
г. Санкт-Петербург,
пер. Гривцова, д. 5, лит. Б
Тел.: +7 (812) 640-46-14
www.credit-fond.ru

Некоммерческая организация
ФОНД СОДЕЙСТВИЯ КРЕДИТОВАНИЮ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА, МИКРОКРЕДИТНАЯ КОМПАНИЯ
Санкт-Петербург

www.credit-fond.ru

ПОДДЕРЖКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ САНКТ-ПЕТЕРБУРГА

Некоммерческая организация «Фонд содействия кредитованию малого и среднего бизнеса, микрокредитная компания» учреждена Правительством Санкт-Петербурга в 2007 году.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ, ОБРАТИВШИСЬ В ФОНД, МОЖЕТ ПОЛУЧИТЬ ПОДДЕРЖКУ ПО СЛЕДУЮЩИМ НАПРАВЛЕНИЯМ:

✓ ПОРУЧИТЕЛЬСТВО ПО КРЕДИТНЫМ ДОГОВОРАМ И БАНКОВСКИМ ГАРАНТИЯМ:
- на сумму **до 100 млн рублей**, но не более 50% от суммы кредита;

✓ МИКРОЗАЙМЫ НА ЛЬГОТНЫХ УСЛОВИЯХ ПОД ЗАЛОГ:
- от **50 тыс.** до **5 млн** рублей на срок от **3** до **24 месяцев***
- Процентная ставка для предприятий, действующих более **24 месяцев**, зависит от вида деятельности:
1% - для СМСП, занимающихся производством защитных и дезинфицирующих средств, спецодежды, медицинских масок, производством изделий медицинской техники;
3% - для производственных, научно-технических и социальных предприятий;
5% - для прочих предприятий – субъектов малого и среднего предпринимательства.
- Процентная ставка для предприятий, наиболее пострадавших в результате распространения новой коронавирусной инфекции: 1% - в первый год, 3% - на второй год.
- Процентная ставка для предприятий, срок со дня регистрации которых не превышает **24 месяцев**: 3% или 5% в зависимости от сферы деятельности компании.

- Микрозаймы для самозанятых граждан от 50 до 500 тыс. руб. – без залога, процентная ставка – 3%, срок предоставления – 24 мес.

✓ ПРОГРАММЫ ПОДДЕРЖКИ СУБЪЕКТОВ МСП БЕЗ ЗАЛОГОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ:
- Для возобновления деятельности и сохранения занятости
- Для концертной и зрелищно-развлекательной деятельности
- Для субъектов МСП, ведущих деятельность в сфере обрабатывающего производства

*В период действия постановления Правительства Санкт-Петербурга № 121 от 13.03.2020, а также иных законодательных актов, вводящих на территории Санкт-Петербурга режим повышенной готовности или режим чрезвычайной ситуации.

Фонд входит в комплекс организаций, образующих инфраструктуру поддержки «Мой бизнес» и участвует в реализации национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы».

26й ПМЭФ
ПЕТЕРБУРГСКИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФОРУМ

XXVI

Петербургский международный экономический форум стартует 14 июня 2023 года под лозунгом:

«Суверенное развитие – основа справедливого мира. Объединим усилия во имя будущих поколений"

В первый день Петербургского международного экономического форума (ПМЭФ) традиционно состоятся Форум малого и среднего предпринимательства, форумы «ПМЭФ Юниор», «Лекарственная безопасность», пройдут мероприятия арктической повестки, начнут работу тематические площадки.

Регистрация на стартовый день Форума открыта с февраля на официальном сайте ПМЭФ. Кроме того, участникам, оплатившим стартовый пакет, будет предоставлен доступ на мероприятия итогового, Молодежного дня Форума 17 июня. В этот день на площадке ПМЭФ состоится Международный молодежный экономический форум, на которой молодые люди обсудят ключевые экономические и социальные вопросы с крупнейшими российскими и международными экспертами.

«Программа Петербургского международного экономического форума выходит за рамки трех дней, а стартовый день ПМЭФ будет полноценным рабочим, участники получат возможность принять участие во всех тематических пространствах. Площадка и сервисы Форума будут работать в полном объеме все четыре дня по 17 июня.

Отдельное внимание в этом году планируется уделить малому и среднему бизнесу. В стартовый день пройдет обсуждение вопросов международной кооперации малых и средних предприятий, что будет содействовать запуску механизмов экономического роста и повышению качества товаров и услуг, а также откроет горизонт перспектив и даст новые возможности предпринимательскому сообществу.

Петербургский международный экономический форум пройдет с 14 по 17 июня 2023 года на площадке КВЦ «Экспофорум».

За дополнительной информацией обращайтесь в информационный центр ПМЭФ-2023: +7 (812) 680 0000 info@forumspb.com ВКонтакте Telegram

Читайте в номере

МЫСЛИ О ГЛАВНОМ
Во дни тягостных раздумий… **5.**

ГОСТЬ НОМЕРА
Вера ИЛЬИНА и секреты успеха ее цветочной айти-компании с элементами творчества **6-9.**

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО
Бизнес требует свободы **10-11.**

Нужен проект развития народного капитализма **12-13.**

ЛИДЕРЫ БИЗНЕСА

Содействуем развитию предпринимательства **14-15.**

О юриспруденции на языке правды **16-17.**

АКТУАЛЬНО
Предпринимательство в зоне особого внимания **18- 19.**

В МИРЕ ФИНАНАСОВ
Успех бизнесу обеспечит кредит **20.**

РЫНОК
Конкуренцию составит искусственный интеллект **21.**

ПРОТИВ КОРРУПЦИИ
Указы издавали, жалованье поднимали, а взятки остались **22.**

Нужны четкие законы и активная позиция общества **23.**

ПРАВО. БИЗНЕС. ЧЕЛОВЕК
Юрист защищает справедливость **24-25.**

ГЕРОИ НАШЕГО ВРЕМЕНИ
Уходя, оставил свет… **26-27**

Нам нужна одна победа **28.**

Они защищали мир и Отечество **29.**

НОВОСТИ
Новости. Правительство меняет стратегию развития бизнеса **30-31.**

ИННОВАЦИИ И ДОСТУПНАЯ СРЕДА
Система «Говорящий город»: качественно новый уровень доступности городских пространств **32-33.**

КУЛЬТУРНАЯ ЖИЗНЬ
Две светлых вести» **35.**

Журнал «БИЗНЕС и наше ВРЕМЯ»
№ 2 (34) 2023

Учредитель, главный редактор
Нина БЕЛОЦЕРКОВЕЦ
ngbpress@mail.ru
8-921-373-28-32
www.biznes-vrevia.net

Издательский дом «ОЛИМП»
Редколлегия
Геннадий ЗАХАРЕНКО
Тел. +7-905-221-32-88
Genzah17@mail.ru
Елена НЕВСКАЯ
ngbpress@mail.ru
www.biznes-vremia.net

Журнал член Санкт-Петербургской торгово-промышленной палаты, член Санкт-Петербургского Союза предпринимателей

Журнал издается при информационной поддержке Межрегиональной общественной комиссии по борьбе с коррупцией, Академии владельцев бизнеса

Телефон редакции:
+7-921-373-28-32
ngbpress@mail.ru
www.biznes-vremia.net

Адрес офиса редакции: ул. Краснопутиловская,12

Юридический адрес редакции: 190000, Санкт-Петербург, ул. Галерная, 22, офис 34.

Отпечатано в типографии
ООО «Типографский комплекс «ЭТАЛОН»,
Санкт-Петербург, ул. Трефолева, 2,лит БН
Тел.: (812)603-79-99
Заказ № 350 Подписано в печать 02.06.2023 г.
Издание зарегистрировано в Управлении Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Санкт-Петербургу и Ленинградской области 13 февраля 2013г. Свидетельство ПИ №ТУ78-01287.
Цена свободная. Тираж 5000. Рукописи и фотографии авторов не рецензируются и не возвращаются.
Перепечатка материалов разрешается с указанием названия, номера и даты выпуска журнала. Мнение авторов может не совпадать с мнением редакции. Все рекламируемые товары и услуги имеют лицензии и сертификаты качества. За достоверность информации, наличие сертификатов и лицензий качества несут ответственность авторы и организации, предоставившие информацию и рекламу.

Во дни тягостных раздумий...

Второй год мы пристально следим за событиями на Украине, молимся о приближении победы в Специальной военной операции и внимательно следим за тем, как оценивают события эксперты. Прислушайтесь, что говорит Евгений Янович Сатановский.

Нина Белоцерковец

МЫСЛИ О ГЛАВНОМ

Политолог сомневается в эффективности такого метода сдерживания, как наличие ядерного оружия.

«В Советском Союзе имелось такое оружие, - говорит он. - И что оно дало? Кроме как в испытаниях, им где-нибудь воспользовались? Нет! Так что само его наличие не даёт никакого ощущения безопасности. Вашингтон действует по-умному, он прямо разыгрывают свою шахматную партию. И СССР американцы смогли уничтожить изнутри. То же самое прямо сейчас они проворачивают с Россией».

«Сегодня перед Западом, - продолжает политолог, - не стоит цель вступить в открытое противостояние с Россией. Коллективному Западу нет никакого смысла вступать в открытое противостояние. Зачем им это надо? У них есть мировые экономические рычаги, причем они подкупают людей даже не деньгами, а просто обещаниями. И всё это прямо внутри России».

Дальше эксперт проводит исторические параллели и напоминает, что подобные события происходят раз в сто лет. В случае с Россией достаточно вспомнить революцию 1917 года. По мнению Сатановского, если дела будут продолжаться в том же духе, она состоится. Ну а дальше он сказал то, о чем в нашей стране не принято говорить ни в верхах, ни в низах. Но эти слова, как никакие другие, наиболее точно отражают сегодняшнюю картину.

«Никто в мире Россию не боится. И это большая проблема. При этом нас считают ещё и посмешищем. Я думаю, не надо объяснять, почему мы для остального мира выступаем в таком амплуа. Но я всё же объясню. Большая часть наших чиновников – это люди прозападные. Олигархи, может, и не прозападные, но деньги для них куда важнее Родины. Неужели вы думаете, что Ельцина и Горбачёва привезли сюда и назначили на пост всем коллективным Западом? Конечно нет, они здесь родились и выросли. Как и их интересы, направленные исключительно в сторону Запада. И таких людей чересчур много – у них начисто отсутствуют принципы, ради экономики они готовы поставить на кон всё».

Затем эксперт затронул очень больную тему, которая чувствительно воспринимается в верхах власти.

«Что происходит? Почему ведутся переговоры по зерну? И не с Китаем, а именно с Западом. Мы что-то продавали Гитлеру, когда он напал на нашу страну? Но к глубокому сожалению, в сегодняшних реалиях экономика превыше любых принципов. Превыше самой Родины, превыше патриотизма», - горько констатирует Евгений Янович.

Подводя итог своему выступлению на телевидении, Сатановский в Telegram-канале высказал мысль, которая поражает точным описанием всего происходящего.

«Наша отечественная «элита» настолько хороша, что, что бы не произошло – она в любом случае заработает. Даже если их страны не останется, они всё равно окажутся в плюсе. И если победим – тоже окажутся в плюсе. Так что им без разницы, что творится вокруг и что происходит с людьми. Полное отсутствие морали и человеческих норм. Один только бизнес», - резюмирует Сатановский.

Но как бы не оценивали эксперты события, этот день приближают и сражаются за мирное завтра на поле боя истинные патриоты, настоящие герои нашего времени.

Она создала цветочный онлайн-маркет нового поколения и за три года построила успешный бизнес. Сегодня Вера гость редакции и рассказывает о старте, развитии и планах творческого проекта.

Вера ИЛЬИНА, управляющая цветочной компанией, владелец бренда «МОМЕНТ»

Вера ИЛЬИНА
и секреты успеха ее цветочной айти-компании с элементами творчества

ГОСТЬ НОМЕРА

- О развитии бизнеса говорю не я, а цифры. Вместе с командой профессионалов мы ведем открытый бизнес и не скрываем результатов. «МОМЕНТ» сегодня - это более 1500 заказов в месяц, более 15 тысяч постоянных клиентов. К точке безубыточности проекта мы пришли за шесть месяцев, а окупаемость проекта составила два года. Мы приросли на 100% к 2021 году по продажам, ожидаемый прирост к концу 2022 года 88%. Конверсия в повторную покупку сейчас у нас 50% по всем каналам продаж и 77% по нашим собственным. Цветочная мастерская – это единое производство, где постоянно трудятся до 15 человек, плюс работающие на аутсорсинге.

С начала запуска у цветочной компании «МОМЕНТ» был хороший фундамент. У меня были знания о флористике, о бизнес-процессах и о покупательском спросе. Но главное, в команде было чутье продуктов, которые хочет рынок. При этом совпали сразу несколько факторов. Продукты, которые завоевывали рынок, в первую очередь, нравились мне. Это было время творческого поиска. Вторым ключевым моментом для развития бизнеса, конечно, был опыт работы в этой сфере. И последнюю, не маловажную роль сыграли инвестиции. На первых порах мы долго отклоняли разные инвестиционные предложения. Но, когда все «пазлы» сложились, у нас был продукт, за плечами колоссальный опыт в цветочном бизнесе, мы, наконец, взяли инвестиции. Возможно, была некоторая самоуверенность в результате, ведь бизнес - это всегда риск, всегда большая ответственность. Однако к началу запуска проекта я была уверена в грядущем успехе бренда «МОМЕНТ».

Первый год был посвящен отработке продуктов, созданию ассортиментной матрицы и аналитике покупательского спроса. Мы внимательно следили за тем, какой выбор делает покупатель. В этом же году устроили презентацию компании на рынке, использовали рекламные каналы и позиционирование. Результат превзошел ожида-

ния. Бренд охотно встретила аудитория, покупатели начали делиться информацией о компании, продвигая нашу продукцию и услуги.

- Неужели все шло так гладко?

- Конечно, нет. В первый год мы собрали все ошибки, какие только могли, при том, что были максимально к этому готовы. Несмотря на то, что хорошо понимали каким должен быть сервис и как должна быть выстроена коммуникация с покупателем, год ушел на построение системных вопросов. Мы пробовали создавать свою службу логистики, которая долго не соответствовала нашим запросам. В конечном итоге подобрали компанию-партнера по доставкам цветов, которая полностью отвечала нашим запросам. Но, прежде чем качество работы партнера по логистике стало соответствовать всем требованиям, потребовалось несколько месяцев двусторонних коммуникаций по налаживанию внутренних процессов.

Также в этом же году мы выстраивали коммуникацию между сотрудниками и покупателями. Пока мы не встроили алгоритм процессов общения с клиентами, менеджерский состав допускал ошибки при взаимодействии с покупателем на этапах оформления заказа. Пока не были созданы инструкции и технические задания для сотрудников, которые формировали и собирали заказы, команда не могла добиться результата, который был презентован клиентам на информационных ресурсах. Только настроив эту работу и производственные процессы, мы добились желаемого результата, а клиенты стали получать букеты, соответствующие 1:1 с заявленным на наших презентациях. К концу 2021 года коллектив мастерской пришел с неплохими результатами по настройке системы, но этого оказалось

недостаточно. Бренд «МОМЕНТ» развивался слишком быстро, наши настройки устаревали быстрее, чем росла компания.

- Как Вы подбирали команду специалистов для развития проекта?

- Профессиональная команда - залог успеха любого бизнеса, и мы не исключение. Сейчас часть сотрудников отвечает за продукт, а также за систему работы - это руководители разных уровней. Наш опыт привел нас к закрытой кадровой политике, мы принимаем в коллектив людей без опыта и растим из них помощников флориста, флористов, менеджеров, руководителей. Каждый сотрудник имеет возможность занять любую карьерную ступень, конечно, при стремлении и желании расти и усердно работать на развитие бренда. К такому методу подбора кадров мы пришли опытным путем, потому что квалифицированных кадров в сфере цветочного бизнеса на рынке недостаточно, выбирать не из кого. Исходя из этого, в конце 2022 года было принято решение открыть свою школу флористики, в которую может прийти любой желающий и получить профессию флориста.

- Получается, начало создания компании пришлось в основном на год завершения пандемии COVID-19, а продолжили развитие бизнеса в 2022 году, обремененном экономическими санкциями?

- Да, действительно, компания стартовала, когда мир приходил в себя после ковида, но именно это нам сыграло на руку, так как онлайн-продажи просто взлетели. Но структура и система онлайн- продаж не были готовы к такому запросу клиентов. На сегодняшний день индустрия продаж сделала большой скачок: развилась службы доставки, появились технические возможности обрабатывать заказы и многое другое. Несмотря на то, что сфера цветочного бизнеса была не готова к такому быстрому росту онлайн-заказов, клиент не хотел это понимать. Доставка могла не приехать вовремя к клиенту не потому, что у службы доставки плохо выстроена логистика, про-

сто ситуация на дороге не позволяла физически привезти заказ быстрее. С товаром также в дороге мог произойти казус, и он попадал ко клиенту в ненадлежащем виде. Хотя это не говорит о том, что мы его плохо собрали или служба доставки отработала плохо. Особенно такая ситуация касается городов миллионников, где у клиентов особенно завышены ожидания. Чтобы рынок онлайн-продаж полностью отвечал запросам сегодняшнего потребителя, необходима совместная работа штата компании и логистического партнера. Но индустрия онлайна быстро развивается, и спрос на доставку будет только расти.

Что касается периода санкций, нас это затронуло наиболее болезненно. В начале 2022 года мы просто не знали, как будем работать дальше, что делать, чтобы не потерять компанию. Наши покупатели – это аудитория преимущественно занятая в социальных сетях, это место, где мы знакомились, принимали заказы. Это была самая быстрая коммуникация с нашими клиентами, там мы могли презентовать и продавать наши продукты. В этот год мы лишились основного канала продаж и, соответственно, новой аудитории. Пришлось начать поиски новых каналов. На этом пути нас ждали только разочарования. К вопросу команды, люди, которые работают у нас на аутсорсинге, занимаются рекламой - профессионалы. Даже несмотря на это, открыть новые рекламные каналы не получалось. Стоимость лида на российских ресурсах неоправданно высокая, заявки некачественные, другие площадки и российские социальные сети не были готовы технически к такому высокому спросу на покупку рекламы от разных сфер бизнеса. В этой ситуации мы стали больше работать со своей клиентской базой, повышать LTV клиента. Особое внимание уделяли CRM-системе, чтобы она работала для нас. Это необходимо для успешной работы бизнеса. Так мы открыли для себя российские маркетплейсы.

- Расскажите подробнее о роли маркетплейсов, ведь покупатель не идет туда для покупки цветов?

- Маркетплейсы в России в последнее время набирают обороты, и некоторые работают очень хорошо, они отвечают современным запросам покупателей, технически оснащены для удобных и быстрых онлайн-сделок. Бренд «МОМЕНТ» присутствует практически на всех маркетплейсах, и клиенты все чаще и чаще покупают цветы через подобные сервисы. Многие площадки выбирают фото наших товаров и ставят на рекламные материалы или как обложки разделов с цветами или букетами, поэтому мы, вероятнее всего, делаем больше продаж, чем другие цветочные бренды. Бренд «МОМЕНТ» - это органический выбор покупателя. Летом 2022 года мы стали первым цветочным брендом, который презентовал свои товары в популярном сервисе быстрой доставки «Самокат». Когда мы говорим, что бренд должен быть везде и иметь большой регион присутствия. Все это огромная работа команды, которая одномоментно занимается размещением, актуализацией, изготовлением, доставкой товара, но которая скрыта за кулисами. И тем, кто планирует начать такую работу, стоит оценить свои силы. Для того, чтобы бизнес работал и работал хорошо, необходимо иметь большое количество ресурсов, слаженную команду, готовую к большому объему работы, деньги и время.

В 2022 году, в самое кризисное время, мы были приятно удивлены, что наши покупатели оставались с нами. Конверсия в покупку от наших постоянных покупателей позволяет и сейчас держать определенный уровень дохода, не прикладывая к этому больших усилий. Конечно, мы планируем расти и дальше, ищем новые каналы, решения… Судя по тому, что мы получили прирост продаж к 2021 году 100%, вероятно, что получим прирост 80% к 2022 году.

- Какой период в 2022 году был самый удачный и успешный?

- Наверное, ожидаете услышать, что самый долгожданный период любого цветочного бизнеса 8 марта? Но в нашем случае это не так. Например, рекорд по количеству продаж мы побили в декабре 2022 года. У нас в линейке есть новогодние товары, которые входят в коллекции из года в год - это декоративные елки, которые мы собираем сами. В декабре месяце приходят все наши покупатели, друзья наших покупателей и большая новая аудитория. Наши елки приходят покупать даже те клиенты, которые в течение года не делают никаких заказов. В этот период наша мастерская превращается в елочный завод. В предновогодний период двадцать второго года мы получили самые большие охваты в наших социальных сетях - более 1,5 миллионов. Для понимания, это охваты блогеров-миллионников, но никак

не коммерческой страницы, продающей товары. Наши покупатели с удовольствием делились своими фото и видео с нашими елками, вовлекались во все наши конкурсы и предновогодние активности. Так происходит и с другими товарами, это один из секретов успешных продаж компании. Многие продукты, которые мы выпускаем, создаются внутри компании. Это второй секрет успеха - мы делаем то, что нравится нам самим, делаем акцент на том, что понравится нашим покупателям.

Многие бренды в России и даже за рубежом копируют наш дизайн, стиль, в том числе элементы бренда, упаковки, помимо самих товаров. Я смотрю на это с юмором, и даже рада, что это вдохновляет большое количество людей создавать новое. Задавая тренды, бренд «МОМЕНТ» повышает уровень сервиса и качество цветочной индустрии.

- Вера, Вы часто говорите «Мы», а кто придумывает коллекции букетов?

- Все коллекции изначально создавала я. Сейчас бизнес вышел за рамки моего личного участия. На сегодняшний день за мной большая команда профессионалов, которая помогает мне, может принимать ключевые решения и понимает проект от и до. Это, видимо, третий секрет успешного бизнеса компании.

- Сейчас середина 2023 года. Какие цели Вы ставили на текущий год? Что в планах на ближайшее будущее?

- Да, идет третий год компании, мы посвящаем его настройкам и автоматизации многих процессов. Автоматизация бизнеса, подготовка его к масштабированию, работа над удержанием клиентов - это три масштабные цели на 2023 год. Я изначально создавала проект и внедряла автоматизацию на разных этапах производства, но при растущей компании этого было недостаточно. Изначально «МОМЕНТ» очень автоматизированная

компания, от получения заказа до его изготовления, и своего рода цветочная айти-компания с элементами творчества. В этом году мы заканчиваем настройки по автоматизации, готовимся к масштабированию проекта. Продажи 8 марта 2023 года показали, что как бы мы не готовились к этой дате, усилий оказалось недостаточно. Покупательский спрос превысил наши мощностные ресурсы. Мы, конечно, рады, что огромное количество людей пришли к нам за цветами, но с другой стороны, 7 марта мы были вынуждены закрыть продажи. Это была недопустимая ситуация, причина которой недоработки автоматизации. Эту проблему обязательно должны решить в этом году, чтобы расширить бизнес.

Также впереди у нас запуск бренда «МОМЕНТ» в Москве. Мы планируем открывать офлайн-магазины, готовим открытие франшизы. Если кто-то захочет стать частью компании «МОМЕНТ», обращайтесь к нам, контакты, указаны в наших социальных сетях и на сайте.

Беседу вела
Татьяна ПЕТРОВА

Цветочная компания «МОМЕНТ»

Санкт-Петербург, 192007
Ул. Боровая, 52 Б
8-931-269-59-40
Сайт: https://moment-flowers.ru
momentflowers.ru@mail.ru
Мы работаем для вас каждый день с 9:00 до 21:00

Бизнес требует свободы

Заседание в Союзе предпринимателей.

В апреле Санкт-Петербургский Союз предпринимателей по традиции отмечает день своего создания. В 2023 году предприниматели отметили 34 годовщину деятельности делового объединения. Принимая поздравления от коллег, друзей, партнеров, представителей власти и общественных организаций города, члены Союза обратили внимание и на ряд важных вопросов развития предпринимательства.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

Открыл встречу основатель и президент Союза Роман Пастухов. Он напомнил собравшимся, как в далеком 1989 году в условиях перехода к рыночной экономике создавалось объединение, перед которым стояла задача развития предпринимательства.

В сложных экономических условиях перестройки владельцы малых предприятий, руководители фирм - первые члены объединения выстраивали взаимоотношения с властью. Актив и совет директоров Союза помогали предпринимателям вести диалог с представителями власти города, отстаивать интересы малого бизнеса в разных инстанциях. Вот и в 2022 году члены Союза участвовали в работе комитетов, рабочих групп, в общественных мероприятиях. За год было проведено около 300 мероприятий, сотни консультаций и круглых столов, создана биржа деловых контактов.

В приемную Союза на площади Стачек, 16 приглашались чиновники, председатели комитетов, вице-губернаторы и губернаторы, здесь за круглым столом обсуждались актуальные вопросы бизнеса, велись поиски истины, которые становились основой для новых решений, способствующих решению поднятых проблем и развитию бизнеса. К услугам предпринимателей создан сайт Союза, информация на котором систематически обновляется, каждый вторник проводится «Китайский час», где предприниматели Санкт- Петербурга встречаются с коллегами из Китая, налаживают связи. Обо всем об этом вспоминали и члены Союза, и гости.

Вице-президент СПБ СП **Сергей Дмитриенко** особо обратил внимание на развитие деловых контактов с предпринимателями Китая, которые также поздравили членов Союза с 34 годовщиной и выразили надежду на продолжение сотрудничества.

С очередной годовщиной Союз поздравили президент Санкт-Петербургской торгово-промышленной палаты **Владимир Катенев**, председатель правления Ассоциации промышленников и предпринимателей **Сергей Федоров**, представители спикера Законодательного собрания Петербурга **Александра**

Выступление вице-президента СПБ СП Сергея Дмитриенко.

Выступление президента Санкт-Петербургской торгово-промышленной палаты Владимира Катенева.

Бельского, председателя Комитета по промышленной политике, инновациям и торговле (КППИТ) **Кирилла Соловейчика**, других организаций и деловых объединений.

Представитель КППИТ **Людмила Белокрыльцева** отметила, что предприниматели всегда критикуют власть. «Но поверьте, мы очень много стараемся сделать, чтобы защищать интересы малого бизнеса, например, перед жестким финансовым блоком Смольного», — сказала Людмила Белокрыльцева и подчеркнула, что она не только чиновница, но и государственная служащая, чем и гордится.

Сергей Федоров в своем выступлении образно сравнил предпринимателей с «солью земли»: «Вы даете рабочие места и пополняете бюджет. Можно сказать, что в этом помещении выросли тысячи предпринимателей нашего города. На совещании Общественного Совета по развитию предпринимательства при губернаторе я делал доклад, из которого можно сделать вывод, что перед нами стоят очень тяжелые задачи. Президент Владимир Путин в своем обращении к гражданам России 16 марта отметил, что «на беспрецедентное санкционное давление нужно ответить максимальной свободой предпринимательства».

Генеральный директор ООО «Балт-Тест Групп», член совета директоров Санкт-Петербургского Союза предпринимателей, Общественного Совета по развитию предпринимательства, эксперт в области товарной экспертизы промышленной продукции РОСС RU.0001.40022426 **Владимир Зубов** сосредоточил внимание собравшихся на вопросах развития предпринимательства в условиях санкций и Специальной военной операции с представителями малого бизнеса в Крыму.

Предприниматель **Ашот Эфендиев** сожалел, что не увидел на заседании Союза Кирилла Соловейчика и не смог задать ему вопрос относительно разрешения на использование выносных столиков со стороны КИО. «Хотелось бы, чтобы представители бизнеса могли оценивать, наконец, работу чиновников, и чтобы губернатор знал об этом», — подытожил Ашот Эфендиев.

Все выступавшие сошлись во мнении, что для преодоления санкционного давления Запада, с которым столкнулся бизнес, нужна максимальная свобода предпринимательства.

Выступление председателя правления Ассоциации промышленников и предпринимателей Сергея Федорова.

Выступление предпринимателя Ашота Эфендиева.

Поздравление китайских предпринимателей.

Нужен проект развития народного капитализма

Выступает Роман ПАСТУХОВ – президент Санкт- Петербургского Союза предпринимателей.

Торжественное собрание, посвященное Дню российского предпринимательства в 2023 году, в Санкт-Петербургском союзе предпринимателей по традиции открыл основатель Союза Роман Пастухов. Он дал краткий анализ экономического развития и поделился мыслями о состоянии малого и среднего бизнеса в условиях санкций.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

Новая экономическая политика действует в России уже более тридцати лет, однако доля государства в бизнесе только растет год от года. Зачастую предприниматели в обществе воспринимаются как неблагонадежные члены общества и должны постоянно доказывать свое право на место под солнцем. А ведь большинство предпринимателей, которых я лично знаю, большие труженики, доноры городского бюджета, работающие без выходных и отпусков не ради собственной наживы, как почему-то некоторые считают, и не побоюсь сказать, а ради благополучия любимого города и нашей великой страны.

К сожалению, еще много случаев выявляется правоохранительными органами по несвоевременной уплате налогов, мошенничества и других нарушений закона. Только за 2022 год в Санкт-Петербурге, по информации главы МВД, зафиксировано свыше 64 тысяч преступлений экономической направленности, в том числе 22,5 тысячи в крупном и особо крупном размере. Но могу с уверенностью сказать, что в СПб СП нарушителей закона нет.

Для того, чтобы бизнес мог стабильно развиваться, а предприниматель избежать нарушений законодательства, мы постоянно проводим образовательные семинары, инструктивные совещания для членов Союза, организуем подготовку и переподготовку предпринимательских кадров, повышаем квалификацию и уровень деловой информированности руководителей предприятий и индивидуальных предпринимателей. В этом году стараемся сосредоточить внимание на важных вопросах по всем направлениям предпринимательской деятельности, на создании наилучших условий для инвестиций и ведения бизнеса. В день предпринимательства для обсуждения актуальных вопросов развития малого бизнеса в современных условиях пригласили членов Правительства Санкт-Петербурга, Законодательного собрания, представителей Комитета по промышленной политике, инновациям и торговле, ряда общественных организаций и других официальных лиц города.

В рамках реализации прямого диалога с властью члены нашего предпринимательского Союза в 2022-23 годах активно участвовали в работе различных комиссий, рабочих групп комитетов Правительства Санкт-Петербурга по государственному заказу, по имущественным отношениям, по образованию, Государственной инспекции труда по Санкт-Петербургу, Управления Федеральной налоговой службы России по Санкт-Петербургу, а также в общественных слушаниях по проблемным вопросам предпринимательской деятельности.

С целью повышения квалификации ежемесячно проводились внутренние мероприятия согласно утвержденному плану. Союзом предпринимателей было проведено около 300 мероприятий: более 150 консультаций по различным направлениям, 40 приемов руководителями отраслевых подразделений. Силами компаний-членов СПб Союза предпринимателей было проведено 80 мероприятий разного формата: общих семинаров–совещаний с участием специалистов из различных ведомств, налоговых органов, ПФР, круглых столов, встреч, собраний актива СПбСП. В декабре 2022 года в очном и заочном формате более 250 членов Санкт-Петербургского Союза предпринимателей приняли участие в XX Форуме малого и среднего предпринимательства Санкт-Петербурга.

С января 2023 года работает новый интернет-сайт СПб Союза предпринимателей, информация на котором постоян-

но обновляется и позволяет расширить возможности получения информации для предпринимателей - членов Союза. Актив СПб Союза предпринимателей много лет ведет благотворительную деятельность.

Возобновил работу «Китайский час», во время которого в очном формате проводятся встречи официальных лиц консульства КНР с предпринимателями СПбСП по различным вопросам международного сотрудничества.

Наведение мостов между властью и бизнесом, ведение конструктивного диалога – одна из наших целей. Нам удалось добиться того, что в Союз с отчетами и для открытого разговора приезжают представители власти, губернаторы, налоговой службы, Роспотребнадзора, правоохранительных органов. Постоянно идет взаимодействие с Фондом содействия кредитованию малого и среднего бизнеса Санкт-Петербурга по вопросам льготного кредитования и участия предпринимателей в государственных программах поддержки малого и среднего бизнеса.

Однако власть слушает предпринимателей, но не всегда слышит их, производит множество документов, законов, постановлений, которые часто оказываются невостребованными. Как, например, Закон о выкупе арендуемых помещений, принятый в 2008 году. Его подзаконные акты говорят, что после заказа оценки помещения, предприниматель уже не может отказаться от его выкупа, даже если цена объекта окажется выше, чем он ожидал. При отказе же предприниматель теряет право выкупа. Поэтому не все предприниматели смогли выкупить свои помещения и продолжают платить за них аренду.

Очень хорошо, что уже десять лет в Санкт-Петербурге действует уполномоченный по защите прав предпринимателей, но его возможности тоже весьма невелики. Он может докладывать о проблемах руководителю страны или губернатору в регионе, но никто не обязан поднятые им проблемы решать. И это, не говоря о постоянно растущих налогах и взносах. Думаю, что гораздо полезнее дать бизнесу подрасти, окрепнуть, а уж потом использовать его достижения в интересах государства. Было бы замечательно, если бы развитие бизнеса стало не просто национальным проектом, какой есть сейчас (Национальная предпринимательская инициатива), а проектом создания в стране «народного капитализма». Такая большая и богатая Россия может это себе позволить.

Х Х Х

Выступавшие члены Союза подняли ряд важных проблем, тормозящих развитие предпринимательства, выслушали приветственные речи официальных лиц города. Президент СПБ СП **Роман Пастухов** и вице-президент Союза организаций и партнеров газовой отрасли «Газовый союз» **Виталий Сысоев** подписали соглашение о сотрудничестве. Вехи биографии СПБ Союза напомнил собравшимся фильм «Говорит и показывает Союз…». Завершили День предпринимательства исполнением гимна СПб Союза предпринимателей.

Предприниматели приветствуют подписание В. Сысоевым и Р. Пастуховым договора о сотрудничестве СПБ СП с Союзом организаций и партнеров газовой отрасли «Газовый союз».

ФАКТЫ

Малый бизнес Санкт-Петербурга в цифрах и фактах

Гибкость и высокая приспосабливаемость, присущие малому и среднему бизнесу, способны снижать негативные последствия в результате неблагоприятной внешней экономической конъюнктуры. Именно эти качества малого и среднего бизнеса делают его ключевым игроком в процессе развития экономики страны. Ряд цифр официальной статистики состояния малого и среднего предпринимательства в Санкт-Петербурге был озвучены и выступающими в Союзе предпринимателей. На некоторые из них стоит обратить внимание.

Петербургские предприниматели в 2022 г. стали реже открывать и закрывать бизнес. В прошлом году в Петербурге, по данным ФНС, на 8% сократилось количество вновь созданных коммерческих организаций, но вместе с тем бизнес стал существенно реже закрываться. По сравнению с 2021 г. число компаний, прекративших работу, снизилось на 26%.

За 2022 г. в городе были созданы 37 885 индивидуальных предпринимателей (ИП) и 16 100 юрлиц. По сравнению с 2021 г. показатель юрлиц упал на 17%, а по сравнению с доковидным 2019 г. – на 35%. Тогда как количество открытий ИП упало всего лишь на 4% и на 7% – по отношению к 2019 г.

В малом и среднем бизнесе Петербурга занято около 2 млн человек. Это более 60% всей занятости Северной столицы. Средний показатель по стране составляет примерно 30-40%. Большинство предприятий малого и среднего бизнеса работает в сфере торговли, общественного питания и бытовых услуг.

В 2022 году объем налоговых поступлений в бюджет Петербурга от субъектов малого и среднего бизнеса составил 276,3 млрд рублей.

Содействуем развитию предпринимательства

ЗУБОВ Владимир - генеральный директор ООО «Балт-Тест Групп», эксперт в области товарной экспертизы промышленной продукции РОСС RU.0001.40022426, член совета директоров Санкт-Петербургского Союза предпринимателей, Общественного Совета по развитию предпринимательства при администрации Кировского района, член Санкт-Петербургского клуба моряков-подводников.

Владимир Яковлевич Зубов более двадцати лет работает в области технического регулирования, ведёт активную работу по развитию малого и среднего бизнеса. Об услугах и о работе в сфере предпринимательства Владимир Яковлевич рассказывает на страницах журнала.

ЛИДЕРЫ БИЗНЕСА

ДОСЬЕ

ЗУБОВ Владимир Яковлевич из рода кадровых офицеров. Родился и вырос в семье офицера-фронтовика, участника Великой Отечественной войны. Имеет государственные награды. За активную общественную и предпринимательскую деятельность неоднократно поощрялся губернатором, Правительством Санкт-Петербурга, Общественным Советом поощрения предпринимательства при Государственной Думе РФ. В 2010 г. компания под руководством Владимира Яковлевича была удостоена высшей награды - знака качества «Сделано в Санкт-Петербурге». Женат, воспитал двух дочерей.

- Наша компания ООО «Балт-Тест Групп» (с 1999-2020 годы ООО «Балт-Тест») профессионально занимается оформлением разрешительных документов в области технического регулирования РФ и ЕАЭС: сертификация (декларирование) продукции, услуг, систем качества, товарная экспертиза. Наши специалисты разрабатывают и оформляют нормативные документы, оказывают содействие в поиске рынка сбыта продукции предпринимателей.

Преимуществом нашей компании считаю качество, оперативность, электронный документооборот, доступные цены, профессиональные консультационные услуги, а также авторитет и доверие в бизнес-среде.

Приоритетное направление нашей деятельности – содействие отечественным товаропроизводителям в выпуске безопасной, качественной новой продукции и её успешное продвижение на рынке с последующим подтверждением производства промышленной продукции на территории РФ. Сегодня это очень актуально в условиях западных санкций, введенных в отношении России. Предприниматели хорошо понимают, что в этих условиях нужно рассчитывать на сственные силы. Поэтому мы активно расширяем сферу нашей деятельности в новых регионах страны, активно сотрудничаем с партнёрами-единомышленниками.

Так, с 2014 г. по нашей инициативе были установлены прочные деловые отношения с Ассоциацией предпринимателей Республики Крым и города Севастополя. Подписаны соответствующие соглашения о сотрудничестве с Санкт-Петербургским

Преимущество нашей компании качество,оперативность, электронный документооборот, доступныецены, профессиональные консультационные услуги, а также авторитет и доверие в бизнесе.

Союзом предпринимателей. Наша компания оказала содействие партнёрской компании ООО «Сантехника-Тут» в открытии филиала в г. Симферополе.

На прошедшем XX Форуме субъектов малого и среднего предпринимательства Санкт-Петербурга я публично заявил о поддержке проведения Специальной военной операции, привёл примеры участия предпринимателей.

И сегодня мы приглашаем представителей бизнеса к взаимовыгодному сотрудничеству. Наша компания предлагает широкий спектр услуг для развития предпринимательства в сфере производства.

ООО «Балт-Тест Групп»
198095, г. Санкт-Петербург,
ул. Ивана Черных, д.29А (Эскада)
т./ф.: (812) 363-30-52, 363-30-53
моб. тел.: +7(921) 349-78-35
E-mail: zvj@balt-test.spb.ru

КОНКУРС

«Лучший предприниматель Санкт-Петербурга – 2023»

Под таким названием стартовал ежегодный конкурс лучших представителей малого бизнеса. Приглашаем предпринимателей принять участие в конкурсе.

Основная цель Конкурса - выявление предприятий малого и среднего бизнеса, производящих качественную продукцию, динамично развивающихся и представляющих лучшие образцы бизнес-моделей для дальнейшего эффективного внедрения в экономику Санкт-Петербурга. Организатор конкурса – Общественный Совет по развитию малого предпринимательства при губернаторе Санкт-Петербурга.

В конкурсе могут принять участие индивидуальные предприниматели и юридические лица, имеющие в соответствии с федеральным законодательством статус субъекта малого и среднего предпринимательства, зарегистрированные и осуществляющие предпринимательскую деятельность на территории Санкт-Петербурга.

Конкурс проводится в два этапа. Первый - районный этап конкурса. Заявки на участие принимаются Общественными Советами по малому предпринимательству при администрациях районов Санкт-Петербурга с 13 марта по 13 июня 2023 года. Городской этап конкурса стартует 1 августа 2023 года, а определение победителей конкурса завершается к 1 сентября текущего года.

В этом году в конкурсе появилась новая номинация - «Легкая промышленность». Участником данной номинации может стать субъект малого и среднего предпринимательства, зарегистрированный в Санкт-Петербурге и ведущий свою деятельность в текстильной, швейной, кожевенной, меховой и обувной отрасли.

Номинации конкурса: промышленное производство, инновационная деятельность, торговля и общественное питание, услуги населению, туристический бизнес, легкая промышленность, стабильность и устойчивость бизнеса.

Торжественная церемония награждения состоится на ежегодном Форуме субъектов малого и среднего предпринимательства Санкт-Петербурга в декабре 2023 года. Победители будут поощрены благодарственными письмами губернатора Санкт-Петербурга и памятными наградами Общественного Совета по развитию малого предпринимательства при губернаторе Санкт-Петербурга.

С положением о конкурсе и условиями участия в нем, можно ознакомиться в разделе «Конкурсы» на сайте Общественного Совета по развитию малого предпринимательства при губернаторе Санкт-Петербурга: **http://osspb.ru/activity/contest/bestbus/index.php, по телефону: 777-89-87 (доб. 1075) и по e-mail: press@osspb.ru**

Победители конкурса «лучший предприниматель Санкт-Петербурга».

О юриспруденции на языке правды

ГУЗАНОВА Наталья – основатель, генеральный директор ЮК «Северо-западный правовой альянс», юрист, член экспертного совета Санкт-Петербургского союза предпринимателей, член Международного юридического клуба, выпускница MINI-MBA, лауреат премии «Влиятельные женщины Петербурга» 2017 года

ДОСЬЕ

ГУЗАНОВА Наталья Владимировна имеет два высших образования, 26 лет стаж юридической практики. Первый профессиональный опыт получала в коллективе торгового порта в ЛАООТ «РосМясоМолторг» в должности юриста-претензиониста, ведущего юрисконсульта. С 2007 года ведет собственную юридическую практику. Имеет сертификат бессрочного действия, дающий право руководить компанией, занимающейся ведением реестра акционеров.

Северо-Западный Правовой Альянс» – юридическая компания, 15 лет оказывает правовую помощь и юридические услуги организациям, гражданам, ведущим бизнес в разных сферах предпринимательства экономической и хозяйственной деятельности. О профессиональной компетенции команды и о личном отношении к делу Наталья Владимировна рассказывает на языке правды и чисел.

- В 2023 году наша компания отметила 15-летие. 25 лет я с коллегами защищаю бизнесменов от недобросовестных заказчиков, обычных граждан от проблем с законом «по незнанию», помогаем организовать выход в онлайн так, чтобы не было проблем в офлайне, учим составлять документы, которые помогают развитию бизнеса. Вот уже пятый год я веду консультационную работу в экспертном совете Санкт–Петербургского Союза предпринимателей. Это подразделение Союза, созданное с целью оценки и выдачи рекомендаций соответствия как проектов нормативно-правовых актов, готовящихся к принятию и требующих оценки предпринимательского сообщества, так и действующих норм, уже обязательных к применению на территории Санкт–Петербурга. Кроме того, совет анализирует наи-

более частые запросы, просьбы предпринимательского сообщества, инициирует работу (в том числе разъяснительную) по заявкам. Огромная работа ведется по линии аппарата уполномоченного по правам предпринимателей.

На экспертном совете мы рассматриваем реальные ситуации из жизни предпринимателей, анализируем конкретные сложные кейсы, оказываем помощь в составлении обращений, заявлений в органы исполнительной власти. Думаю, многие разделят мое мнение о том, что диалог бизнеса с властью не всегда получается. Позиция отдельных должностных лиц о том, что они не могут комментировать, консультировать и тем более советовать применение норм закона, не выдерживает критики.

Часто предприниматель остается один на один со своей проблемой и вынужден терять месяцы на получение информации, которая необходима для решения его задачи. А если это связано с уплатой каких-либо денег, то и неизбежно платить пени по итогу. За последние два года на рассмотрение экспертного совета поступило более 50 заявок для рассмотрения. И это, не считая консультаций, за которыми обращаются члены Союза и предприниматели, ищущие помощи для решения своих вопросов.

Как член экспертного совета я возглавляю еще и правовой центр в Союзе предпринимателей. Правовых вопросов поступает очень много, поэтому на базе Союза и был организован консультационный центр для решения актуальных вопросов поддержки бизнеса. По юридическому направлению большинство проблем по-прежнему связано с арендой, поставками, с оплатой за ТБО, с недоразумениями с 15 ФНС России по Санкт-Петербургу. Приходится рассматривать вопросы принудительного взыскания, споры между коммерческими компаниями, обжалованием предписаний… Этот список можно продолжить.

За 25 лет своей работы, 4 из которых я совмещаю с деятельностью в Союзе, могу сказать, что законодательство наше настолько далеко от однозначного толкования норм, что приведение в порядок нормативной базы займет еще много времени. Так уж сложилось на сегодня, что наш предприниматель обязан, раз уж назвался таким, знать все о законах. В лучшем случае, иметь возможность спросить совета у того, кто знает больше, чем он сам. И вроде самым правильным вариантом получить компетентный ответ является обращение к власти, но в жизни часто такое действие не всегда приносит положительный результат. Направленный запрос порой приходится ждать от чиновников 30 дней. А полученный ответ содержит информацию о чем угодно, только не конкретный ответ на вопрос. При этом, обязательно будет приписка: «Если вы не согласны с ответом, можете обжаловать данный ответ в установленном законом порядке».

Юриспруденция для меня – это не только профессия, это мое любимое дело. Обеспечением защиты предпринимателей и бизнеса я занимаюсь в компании, которую сама создала, которая успешно развивается. Но два последних года выдались тяжелыми, многих предпринимателей просто «стерло» из списка ЕГРЮЛ.. Конечно, это добавило работы. Мы ежедневно ведем переговоры, готовим для бизнеса коммерческие договоры, о заключении сотрудничества, ведем корпоративный блок, разъясняем вопросы трудового права, представляем интересы предпринимателей в суде, решаем земельные и сложные семейные споры, сопровождаем сделки с недвижимостью, в том числе коммерческой, помогаем в вопросах лицензирования. Наши специалисты всегда готовы прийти на помощь предпринимателю. Лично я занимаюсь сопровождением деятельности онлайн, провожу консультации для представителей бизнеса любого региона.

ЮК «Северо-западный правовой альянс»

196105, Санкт – Петербург, ул. Севастьянова, 2 оф. 209
8-800-707-81-44,
8-911-953-71-07
szpaspb.ru pravo@szpaspb.ru

ФАКТЫ

В прошлом году прокуроры выявили свыше 214 тысяч нарушений в отношении предпринимателей

Генеральная прокуратура отчиталась о защите прав предпринимателей. Органы прокуратуры на постоянной основе ведут деятельность по защите прав бизнес-сообщества. В прошлом году прокуроры выявили и пресекли свыше 214 тысяч нарушений, что позволило восстановить права более 24 тысяч хозяйствующих субъектов, сообщили в пресс-службе ведомства.

Генпрокурор Игорь Краснов регулярно проводит личные приемы, на которых предприниматели получают возможность обратиться за защитой своих прав непосредственно к руководителю надзорного ведомства. К примеру, по результатам вмешательства Генпрокуратуры России заявителю предоставлено разрешение на экспорт продукции, в выдаче которого ранее необоснованно отказывалось.При согласовании планов контрольных (надзорных) мероприятий на 2023 год реализовано поручение главы государства о планировании проверок исключительно в отношении объектов, создающих высокую и чрезвычайно высокую угрозу причинения вреда охраняемым законом ценностям. В результате отклонено две трети предложений контролеров, а количество запланированных на текущий год проверочных мероприятий (около 90 тысяч) стало минимальным за весь 14-летний период формирования планов.При реализации полномочий по согласованию внеплановых контрольных (надзорных) мероприятий в минувшем году прокуроры отклонили свыше 65 % заявок контролеров. Это позволило предотвратить вмешательство в деятельность более 40 тысяч хозяйствующих субъектов. В тех случаях, когда незаконные проверки все же были проведены, прокуроры принимали меры для восстановления нарушенных прав. Только в прошлом году на основании актов прокурорского реагирования отменены результаты более 1,2 тысячи контрольных (надзорных) мероприятий, к дисциплинарной и административной ответственности привлечено свыше 10,5 тысячи должностных лиц органов контроля (надзора).

Предпринимательство в зоне особого внимания

Первое в 2023 году заседание Общественного Совета по развитию малого предпринимательства при губернаторе Санкт-Петербурга было посвящено проблемам малого и среднего предпринимательства в сфере тарифной политики, взаимодействию с монополистами и мерам поддержки.

АКТУАЛЬНО

Во вступительном слове вице-губернатор Кирилл Поляков отметил, что 2022 год из-за внешних экономических санкций оказался непростым для всех отраслей экономики, но развитие малого и среднего предпринимательства по-прежнему остается одним из ключевых условий развития экономки и социальной сферы.

«При реализации национального проекта в прошлом году были перевыполнены все показатели, а в рамках финансовой поддержки Фондом содействия кредитованию малого и среднего бизнеса было выдано 983 микрозайма и предоставлено поручительств на сумму 12,9 млрд рублей», - сообщил Кирилл Поляков.

О деятельности Общественного Совета за первый квартал текущего года рассказала советник **губернатора Санкт-Петербурга, председатель Общественного Совета по развитию малого предпринимательства при губернаторе Санкт-Петербурга Елена Церетели.**

На данный момент в Санкт-Петербурге ведут свою деятельность порядка 360 тысяч субъектов малого и среднего предпринимательства и более 400 тысяч самозанятых. Малый бизнес обеспечивает занятость порядка 2 млн человек, а объем налоговых отчислений в консолидированный бюджет Санкт-Петербурга в 2022 году составил 276 млрд рублей.

В январе 2023 года на расширенном заседании Общественного Совета с участием представителей комитетов по тарифам, по энергетике и инженерному обеспечению, природопользованию, охране окружающей среды и обеспечению экологической безопасности, АО «Невский экологический оператор» были рассмотрены проблемы в сфере тарифной политики и взаимодействии с монополистами, возникающие у субъектов МСП при осуществлении своей деятельности. По итогам заседания Общественный Совет направил обращение в Комитет по природопользованию с просьбой рассмотреть возможность внесения изменений в методику определения отходов с точки зрения расширения видов деятельности и понижения тарифов. Комитетом в рамках взаимодействия с региональным оператором были сделаны сезонные замеры. В результате перечень категорий МСП был расширен до 40. В настоящее время Комитетом по природопользованию готовится комплект документов, содержащий сведения о нормативах ТКО, подлежащих установлению, сведения о результатах замеров отходов и произведенных на их основе расчетах по определению нормативов ТКО , который будет направлен в адрес российского экологического оператора для рассмотрения и подготовки им соответствующих рекомендаций.

2 марта на площадке Общественного Совета состоялось заседание комиссии по развитию частного образования. В обсуждении актуальных вопросов приняли участие члены комиссии - руководители частных образовательных учреждений и представитель Комитета по образованию Санкт-Петербурга. По итогам заседания предложено в связи с задержкой подготовки документов на предоставление субсидии рекомендовать Комитету по образованию подготовить обращение в Юридический комитет Смольного о возможности ускорения подготовки документов по предоставлению субсидий в целях финансового обеспечения затрат для реализации основных общеобразовательных программ и дополнительных общеобразовательных программ

частным образовательным организациям. Кроме того, Комитету по образованию предложено рассмотреть возможность внесения изменений в порядок предоставления субсидий с целью максимального охвата частных образовательных организаций и подготовить обращение к вице-губернатору Санкт-Петербурга И.П. Потехиной о создании рабочей группы по поддержке и развитию частного образования в Санкт-Петербурге.

В 1 квартале 2023 года Общественный Совет принял участие в конференции, организованной Союзом малых предприятий Санкт-Петербурга, посвященной презентации научно-исследовательской работы «Анализ реализации в Санкт-Петербурге постановления Правительства Российской Федерации от 12.03.2022 N353 «Об особенностях разрешительной деятельности» в части продления сроков действия договоров на размещение нестационарных торговых объектов без проведения торгов», подготовленной факультетом глобальных процессов Московского государственного университета имени М.В. Ломоносова. В итоге было подтверждено, что продление договоров с предпринимателями на срок до 7 лет, рекомендованное министром промышленности и торговли, как мера имущественной поддержки МСП в период санкционных вызовов является экономически выгодным для города.

«Комитет имущественных отношений не возражает против увеличения данного срока. Однако, в настоящее время этот срок увеличен с 1 года до 2 лет, что никак нельзя рассматривать как поддержку», - заметила Елена Церетели.

Председатель правления Ассоциации промышленников и предпринимателей Сергей Федоров напомнил, что в 2022 году был подписан закон №12 ФЗ «О внесении изменений в закон «Об электроэнергетике». Принятие закона в трех чтениях в Государственной Думе, одобрение Советом Федерации и подписание Президентом заняло менее месяца. Закон лишает МСП льготного присоединения к сетям сетевого монополиста мощностью до 150 КВт и разрешает монополисту, включать в тарифы по передаче электроэнергии расходы, произведенные на строительство объектов электроэнергетики с 01.10.2015 года по 31.12.2022 года. Кроме того, принятые изменения в ФЗ о «Твердых бытовых отходах» ввели единственного регионального оператора в Санкт-Петербурге, монополизировав и этот сектор экономики. «Государственные компании Санкт-Петербурга продолжают монополизировать сектор ЖКХ. Водоканал, Теплоэнерго, Ленгаз, Ленэнерго укрепили свои монопольные позиции. Монополизация ведет к удорожанию стоимости оказываемых услуг и понижению их качества», - заметил Сергей Федоров.

О мерах поддержки малого и среднего бизнеса Санкт-Петербурга в 2023 году рассказали директор Санкт-Петербургского государственного бюджетного учреждения «Центр развития и поддержки предпринимательства» Лев Кузнецов и директор некоммерческой организации «Фонд развития субъектов малого и среднего предпринимательства в Санкт-Петербурге» Валерий Береснев.

Предложения, озвученные на заседании, будут проанализированы, проработаны, проблемы предпринимательства останутся в зоне особого внимания Общественного Совета. «Мы будем принимать все необходимые решения, чтобы малый и средний бизнес продолжал развиваться», - резюмировал Кирилл Поляков.

В мероприятии приняли участие главы администраций районов Санкт-Петербурга, председатели ключевых комитетов города, члены Общественного совета – руководители отраслевых ассоциаций, союзов и объединений предпринимателей.

ФАКТЫ

Сможет ли малый бизнес стать большим?

Обновленная стратегия поддержки малого и среднего бизнеса, предложенная правительством, планирует до 2030 года сосредоточить ресурсы на помощи недавно созданным фирмам, растущим микропредприятиям, фирмам из приоритетных отраслей и тем, кто «перерос» МСП.

В Едином реестре субъектов малого и среднего предпринимательства по состоянию на 10 мая зарегистрировано около 6,25 млн субъектов. Подавляющее большинство из них относятся к микропредприятиям — 6 млн, из них 1,4 млн — вновь созданные фирмы, действующие менее года.

Малых предприятий в реестре около 211 тысяч, средних — 18 тысяч. В целом весь малый и средний бизнес в России можно разделить на две категории: самозанятые (более 7 млн по состоянию на 30 апреля 2023 года) и ИП без сотрудников (около 3 млн); ИП с сотрудниками (0,6 млн), юрлица (2,3 млн).

Первая группа вносит незначительный вклад в макроэкономические показатели, но обеспечивает решение социальных задач по самотрудоустройству отдельных категорий граждан и увеличению уровня доходов населения.

Вторая группа предприятий включает продуктивные субъекты МСП, которые обеспечивают эффективную занятость и своей деятельностью способствуют повышению эффективности экономики. Предлагаемые стратегией меры поддержки могут быть направлены на все категории МСП, кроме самозанятых. По мнению разработчиков, значительная доля самозанятых «не имеет потенциала к переходу к полноценному предпринимательству, так как фактически они продолжают состоять в трансформированных трудовых отношениях».

По мнению гендиректора Национального института системных исследований проблем предпринимательства Владимира Буева, несмотря на все существующие с 1990-х годов программы поддержки малого и среднего бизнеса, его доля в ВВП не менялась. Тезис о том, что малый бизнес должен стремиться вырасти в средний, а средний — в крупный, Буев назвал большой иллюзией. Перехода с одного налогового режима на другой пока не получается, многие предприниматели не торопятся расти и увеличивать обороты.

Успех бизнесу обеспечит кредит

С 2020 года российская экономика подвергается существенной трансформации, которая коснулась и сферы малого предпринимательства. В сложившейся ситуации эффективной показывает себя финансовая помощь региональных гарантийных фондов и микрофинансовых организаций с государственным участием. О работе петербургского Фонда Александра Федоровна рассказывает нашим читателям.

Александра ПИТКЯНЕН - исполнительный директор Фонда содействия кредитованию малого и среднего бизнеса, микрокредитная организация

- Основными задачами, стоящими перед предпринимателями в новых реалиях, являются налаживание связей с новыми партнерами, поиск путей замещения импортных комплектующих отечественными аналогами, разработка резервных стратегий и бизнес-решений. За прошедшие месяцы 2023 года бизнесу было предоставлено 215 поручительств на сумму 3,2 млрд рублей. При этом размер привлечённых средств составил 8,2 млрд рублей. За весь период деятельности Фонда к нам за поддержкой обратились более 5,9 тыс. субъектов МСП. Сумма поручительств составила более 47,4 млрд рублей, а объем обеспеченного финансирования достиг 116 млрд рублей.

В рамках программы микрофинансирования услугами Фонда в текущем году воспользовались более 160 предпринимателей и самозанятых граждан Санкт-Петербурга, получив финансовую поддержку в размере 542 млн рублей. За весь период действия программ мы предоставили порядка 2,8 тыс. займов и оказали финансовую поддержку в размере более 7,2 млрд рублей

- Кто может рассчитывать на финансовую помощь и достаточно ли средств на реализацию антикризисных программ?

- Фонд, являясь частью инфраструктуры поддержки «Мой бизнес», активно помогает представителям малого и среднего предпринимательства. На текущий момент объем активов Фонда составляет 10,5 млрд рублей. В целях устойчивого развития экономики Санкт-Петербурга в 2020-2023 годах Фонд был докапитализирован на 5,9 млрд рублей. Это позволило внедрить новые программы поддержки в виде займов без залогового обеспечения субъектам МСП, ведущим деятельность в сфере обрабатывающего производства, а также займов без залогового обеспечения для возобновления деятельности в размере до 5 млн рублей на срок до 24 месяцев.

Как участник национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» Фонд оказывает финансовую помощь начинающим предпринимателям и самозанятым гражданам, предоставляя заемные средства под 3% или 5% годовых в зависимости от вида деятельности на срок до 24 месяцев. Займы до 500 тыс рублей в случае самозанятых и до 1 млн рублей для начинающих предпринимателей выдаются Фондом под поручительство физических лиц, залогового обеспечения не требуется.

- Действуют ли в Фонде специально разработанные под новую экономическую реальность программы поддержки? Каковы их условия?

- Фондом осуществляется поддержка субъектов МСП по двум направлениям: предоставление поручительств по кредитам, банковским гарантиям и лизингу; выдача микрозаймов. Поручительства предоставляются в размере до 100 млн рублей, но не более 50% от суммы обязательств заемщика. При этом необходимо наличие собственного обеспечения в размере не менее 30%. Вознаграждение за поручительство Фонда составляет не более 0,75% от суммы поручительства, что гораздо ниже средних ставок по банковским гарантиям коммерческих банков.

Начиная с 2010 года Фонд предоставляет займы с залоговым обеспечением в размере до 5 млн рублей на срок до 24 месяцев под ставку 3-5% годовых в зависимости от сферы деятельности заемщика. В 2020 году была разработана и внедрена программа предоставления займов без залогового обеспечения в размере до 5 млн рублей на срок до 24 месяцев. В настоящий момент Фонд выдает под поручительства физических лиц займы субъектам МСП, ведущим деятельность в сфере обрабатывающего производства, под процентную ставку равную 1% годовых, а также займы для поддержки и возобновления деятельности по ставке 2-5% годовых.

Для компаний сферы концертной и зрелищно-развлекательной деятельности предоставляются займы без залогового обеспечения в целях сохранения занятости в размере до 5 млн рублей на срок до 24 месяцев под процентную ставку 1-2% годовых.

- Сложна ли процедура предоставления поддержки Фонда?

- В настоящий момент нами оптимизирован пакет документов, упрощена процедура рассмотрения заявки, срок принятия решения составляет 3–5 дней, что позволяет своевременно оказать помощь. Процесс получения поддержки в Фонде достаточно прост по сравнению с существующим порядком в коммерческих банках. Мы находимся в постоянном диалоге с бизнес-сообществом Санкт-Петербурга и, основываясь на потребностях предпринимателей, постоянно актуализируем программы поддержки

г. Санкт-Петербург,
пер. Гривцова, д. 5, лит. Б.
тел.: 8 (812) 640-46-14
info@credit-fond.ru

Конкуренцию составит искусственный интеллект

Александр ВЕДЯХИН, первый заместитель председателя правления Сбербанка

В ближайшие пять лет самыми востребованными на рынке труда станут эксперты по искусственному интеллекту и машинному обучению, бизнес-аналитики и инженеры по робототехнике. Тему «Роль искусственного интеллекта в современном мире» развивает Александр Ведяхин.

РЫНОК

Искусственный интеллект меняет будущее, применяется во всех сферах экономики и жизни и активно развивается. Есть несколько ключевых трендов в области искусственного интеллекта, которые определяют наше дальнейшее развитие.

Так, наблюдается бум генеративного контента. Примерно раз в две недели в мире выпускается новая нейросеть. Многие люди уже используют ChatGPT, который прошёл предобучение на 175 млрд параметров. У сети много плюсов, но есть и минусы — например, она может «галлюцинировать», придумывать несуществующие факты.

Одна из последних разработок Сбера нейросеть Kandinsky 2.1. Она обучалась на дополнительном датасете из 170 млн пар «текст — изображение» высокого разрешения, принимает запросы на 101 языке и генерирует высококачественное изображение в различных стилях. Kandinsky 2.1 стала самой быстрорастущей нейросетью в мире: она набрала уже 4,5 млн пользователей и 55 млн генераций. Ещё один тренд — гонка вычислений. Без супермощных компьютеров не было бы бума нейросетей. Причём только за последние 5 лет мощность суперкомпьютеров выросла в 10 раз и наступила эра экзафлопсных суперкомпьютеров. Суперкомпьютер Сбера Christofari Neo — один из мощнейших в России. Чтобы двигаться дальше, мы обязательно должны развиваться в этой сфере.

Как показывают опросы, 94% компаний уверены, что искусственный интеллект способствует успеху организации, применим абсолютно во всех сферах, внедряется в сервисы и создаёт новые миры. Например, генерирует дизайн (двигателей, зданий и др.), синтезирует новые материалы, создаёт 3D-карты городов, презентации и лекарства, занимается расшифровкой генома и мониторингом урожая. Будущее за искусственным интеллектом. Если человек сегодня интересуется технологиями искусственного интеллекта, он будет востребован на рынке труда и выиграет конкурентную гонку. Я говорю не только о программистах, а о специалистах во всех сферах экономики. При этом успешным будет тот, кто будет учиться всю жизнь. За 10 лет требования в вакансиях знаний Data Science выросли почти в 40 раз, навыков программирования Python — в 7 раз.

Как утверждает Александр Ведяхин, в топ-7 специальностей, по которым ожидается наибольший рост спроса в 2023–2027 годах, вошли специалисты по искусственному интеллекту и машинному обучению, эксперты по ESG, бизнес-аналитики, аналитики по информационной безопасности, FinTech-инженеры, дата-аналитики и инженеры по робототехнике. В долгосрочной перспективе будут востребованы и новые навыки, связанные с искусственным интеллектом.

ФАКТЫ

Шахматы на ПМЭФ-2023: Карякин, Раджабов и искусственный интеллект

15 июня чемпион мира по быстрым шахматам и блицу Сергей Карякин и обладатель Кубка мира Теймур Раджабов из Азербайджана впервые на Петербургском международном экономическом форуме сыграют против 12 участников Форума.

Шахматистам будет помогать недавно созданная российская программа Mendeleev Chess, разработанная по инициативе Сергея Карякина и Теймура Раджабова под эгидой компании «Иннопрактика». «На фоне уже имеющихся программ российский IT-продукт выделяется наличием искусственного интеллекта. Проект призван подчеркнуть развитие отечественных инновационных разработок, созданных на благо шахмат, способствовать их популяризации», – отметил Сергей Карякин. Программа названа в честь выдающегося химика Дмитрия Менделеева, который успешно совмещал научную деятельность с занятиями шахматами.По регламенту сеанса одновременной игры программа будет давать любителям подсказки каждый второй ход. Встреча с Карякиным и Раджабовым пройдет в павильоне, посвященном 100-летию Министерства спорта, на площадке Форума в КВЦ «Экспофорум».

В рамках спортивно-зрелищной программы ПМЭФ-2023 состоится еще один шахматный турнир. 13 июня в частном клубе «Профессор Фрейд» за шахматной доской встретятся бизнесмены, политики и общественные деятели. В этом году Кубок Росконгресса на призы Спортивной федерации шахмат Санкт-Петербурга впервые пройдет в двух разных зачетах: среди любителей и участников с международным рейтингом.

Указы издавали, жалованье поднимали, но взятки остались

ПРОТИВ КОРРУПЦИИ

Первый документ, который был создан для борьбы с коррупцией в России – это указ Петра I от 1714 года, который ужесточил наказание за корыстные злоупотребления на службе государству. Одной из мер по борьбе с мздоимством тогда стало ограничение нахождения в должности воевод – не более 2 лет. Указ вводил уголовную ответственность тем, кто был пособником в совершении корыстных злоупотреблений по службе.

До 1917 года. Долгое время коррупция для чиновников была законным видом деятельности: до XVIII века государственные чиновники жили благодаря «кормлениям», то есть на средства, поступающие от лиц, заинтересованных в их деятельности. С 1715 года получение взятки в любой форме стало считаться преступлением, так как чиновникам стали платить фиксированную зарплату. Однако количество чиновников при Петре Первом возросло так, что жалование выплачивалось нерегулярно, и взятки, особенно для чиновников низших рангов, вновь стали основным источником дохода. Вскоре после смерти Петра система «кормлений» была восстановлена, и к фиксированному жалованию вернулась лишь Екатерина II. Жалование чиновникам выдавали бумажными деньгами, которые в начале XIX века начали сильно обесцениваться по сравнению с металлическими деньгами. Необеспеченность бюрократии вновь привела к повышению коррупции.

XIX век. Александр I. Указы Александра I 1809 и 1811 гг оставляли в силе законодательные акты Петра I и Екатерины II. Тем не менее, рост должностных преступлений в Империи показывал, что реформирование законодательства необходимо. Взяточничество и лихоимство прочно обосновалось не только в центре, но и в губерниях, и в судебной системе. К концу первой четверти XIX века у высших государственных сановников не существовало разномыслия по поводу того, что необходимо в кратчайшие сроки выявить причины и найти ближайшие способы к искоренению должностных преступлений, и в особенности, лихоимства.

XIX век. Николай I. Решение этой сложной задачи, имеющей своей конечной целью «истребление сей язвы», было возложено Николаем I на особый Комитет, учрежденный императором в мае 1826 года при Общем собрании Санкт-Петербургских департаментов Сената. В том же 1826 году было создано Третье отделение Собственной Его Императорского Величества Канцелярии – для борьбы со злоупотреблениями должностных лиц и контроля за их деятельностью. В середине XIX века в правительственных кругах наблюдалась непоследовательность в борьбе с должностной преступностью. Несмотря на общее негативное отношение к взяточничеству, к отдельным лихоимцам правительство было снисходительно. С 1845 г. основным законодательным актом, регулировавшим ответственность чиновников за мздоимство и лихоимство, стало «Уложение о наказаниях уголовных и исправительных». Однако при этом законодательное определение этих понятий отсутствовало. Если действие, за которое получен дар, не составляло нарушения обязанностей службы, то получение вознаграждения являлось мздоимством, если же обязанности службы были нарушены – лихоимством. По Уложению, чиновник, уличенный в мздоимстве, подвергался либо только денежному взысканию, либо денежному взысканию, сопряженному с отрешением от должности. За лихоимство законодатель установил более суровые санкции, чем за мздоимство, вплоть до отдачи в исправительные арестантские отделения. Высшей степенью лихоимства законодателем было названо вымогательство.

При Александре II в общей сложности к 1857 году около 5-6% чиновников ежегодно попадали под различные расследования уголовных палат и Сената. Однако, по обвинениям в мздоимстве и лихоимстве проходило гораздо меньшее число. Если в 1847 г. число чиновников государственной службы, судимых в палатах Уголовного суда за мздоимство и лихоимство, составляло 220 чел., то к 1913 г. достигла 1 071 человек. Тем не менее, власти всегда понимали, что попадают под суд за взяточничество далеко не все, и искали пути для профилактики и уменьшения этой язвы. Важным фактором борьбы с «воровством» на государственной службе стала начавшаяся в правление Александра II система публикации имущественного положения чиновников империи. Периодически, как правило – раз в год, выходили книги, которые так и назывались: «Список гражданским чинам такого-то ведомства». Серьезная борьба с коррупцией в России началась, как в других странах Европы и в США, в последней четверти XIX века.

При Александре III 22 апреля 1881 года был учрежден Комитет для выработки проекта уголовного Уложения. Одним из дискуссионных в 1893 стал вопрос об ответственности за взяточничество (лихоимство). За злоупотребления служебными полномочиями грозило заключение в тюрьму на срок не ниже шести месяцев. Полностью Уголовное уложение вступило в силу при Николае II.

Нужны четкие законы и активная позиция общества

Мурад ОМАРОВ – председатель Общественной организации по борьбе с коррупцией в Санкт-Петербурге

Федеральный закон «О противодействии коррупции» действует в России с 2008 года. Настоящим законом установлены основные принципы противодействия коррупции. О том, что мешает решению проблемы, рассказывает председатель Общественная организации по борьбе с коррупцией в Санкт-Петербурге, которая все эти годы оказывает помощь органам правосудия.

ПРОТИВ КОРРУПЦИИ

- Сегодня коррупция представляет серьезную угрозу для безопасности страны. Она наносит обществу большой вред, посягает на основы государственной власти, снижает эффективность деятельности государственных и муниципальных органов, подрывает авторитет правосудия, затрудняет экономическое развитие страны. Поэтому разработка правовых механизмов противодействия коррупции становится значительной и актуальной.

Одной из основных причин возникновения коррупции в Российской Федерации я бы назвал несовершенные или двусмысленные законы, незнание или непонимание сути законов населением, что позволяет должностным лицам произвольно препятствовать осуществлению бюрократических процедур, завышать надлежащие выплаты. Свою роль играет и нестабильная политическая ситуация в стране. Прокуратура Российской Федерации - единственная федеративная централизованная система органов, осуществляющих надзор за соблюдением Конституции Российской Федерации и исполнением законов, действующих на территории страны. Следственный комитет Российской Федерации проводит расследование преступлений коррупционной направленности, оперативно-розыскную деятельность, что также является чрезвычайно важным элементом расследования преступлений.

Наша комиссия по мере возможностей оказывает помощь в противодействии коррупции и в раскрытии коррупционных преступлений. Юристы нашей организации всегда готовы выслушать тех, кто сталкивается с нарушением закона. Если вам предлагают дать взятку или, тем более её вымогают, не раздумывая обращайтесь на горячую линию ФСБ или МВД. Именно ФСБ и МВД осуществляют оперативно-розыскную деятельность, направленную на выявление преступлений коррупционной направленности. Также всегда можно обратиться за содействием и в нашу Комиссию по борьбе с коррупцией. Напомню, к коррупционным деяниям относятся следующие преступления: злоупотребление служебным положением – статья 285 и 286 УК РФ. Дача взятки – статья 291 уголовного кодекса РФ. Получение взятки – статья 290 уголовного кодекса РФ. Злоупотребление полномочиями – статья 201 уголовного кодекса РФ, коммерческий подкуп – статья 204 уголовного кодекса РФ.

Мы же выступаем за правовые и организационные основы предупреждения коррупции и борьбы с ней, минимизацию и ликвидацию последствий коррупционных правонарушений. Обращение за содействием к нашим юристам будет важным фактором профилактики коррупции, предупреждение, выявление и последующее устранение причин коррупции. Активная позиция петербуржцев и соблюдение законодательства позволят не только пресечь преступления, но и обеспечить безопасность ведения бизнеса и благополучие в обществе.

Обсуждаются вопросы о коррупции с юристом.

Межрегиональная общественная организация КОМИССИЯ ПО БОРЬБЕ С КОРРУПЦИЕЙ
Региональное отделение по Санкт-Петербургу и Ленинградской области
198152, Санкт-Петербург, ул. Краснопутиловская, дом.12
Телефоны: +7(999)666-66-98, +7 921 946 03 39
576-77-65 - горячая линия
Email: moo.kbk.rf @gmail.com
www.komis-korrup.ru

Юрист защищает справедливость

Юлия СОЛОДКОВА, управляющий партнёр компании Legal Status Group Yulia Solodkova, руководитель практики «Правовое сопровождение бизнеса», юрист общей практики по гражданским делам. Выпускница Российской академии правосудия при Верховном и Высшем арбитражном суде РФ (сейчас РГУП)

Научиться профессиональной и личной смелости, умению заявлять о себе, о своих знаниях, опыте и брать за это ответственность, не бояться рисковать – такие цели она ставила перед собой в начале подъема по карьерной лестнице юриста. Сегодня сама делится приобретенным опытом.

— Юлия, что необходимо знать и уметь юристу, чтобы его услуги были востребованными?

— Прежде всего нужно уметь анализировать поступки и ошибки, исправлять их и работать, не останавливаясь на достигнутом. При этом неизменными остаются усидчивость, внимательность, профессионализм, мониторинг изменений в законодательстве и судебной практике, трудолюбие, последовательность, навыки тайм-менеджмента, нетворкинг. Юрист — интеллектуальная профессия, нужно постоянно повышать своё мастерство, следить за динамикой изменений законодательства и правоприменительной деятельностью, читать профессиональную и бизнес-литературу, изучать решения высших судебных инстанций, постоянно повышать квалификацию. Безусловно, при этом необходима разносторонняя юридическая практика.

— С какими проблемами приходится сталкиваться будущим юристам в России?

— В системе образования будущим юристам необходимо расширить специализацию. Современный юрист должен не только знать и применять право, но и обладать знаниями из разных областей, таких как: социология, психология, экономика. Он должен разбираться в первичных цифровых технологиях, иметь представление о legal design (способ оформления юридических документов, который делает их понятными и упрощает коммуникацию), иметь навыки переговоров, знать основы медиации и применять её, обладать софт-скиллсами. (Soft skills — надпрофессиональные гибкие навыки, которые помогают решать жизненные задачи и работать с другими людьми).

Вторая проблема – это переход от пятилетнего к четырёхлетнему обучению. Считаю, что времени на обучение будущим юристам недостаточно, четырёх лет мало, чтобы получить фундаментальные знания и прочные навыки. В результате сокращённого обучения теоретические знания преподаются в сжатом объёме, а практические навыки не формируются, так как отдаётся предпочтение теории. Отсутствие практики осложняет приём на работу. В частности, от юриста требуется умение подготовить процессуальные документы, владеть навыками письма, и не только юридического. Будущих юристов необходимо учить свободно ориентироваться в системе правовых актов, уметь анализировать изменения правоприменительной практики и критически мыслить, аргументированно отстаивать свою точку зрения, опираясь на нормативно-правовую базу.

Сегодня работодатель предъявляет высокие требования к молодым специалистам. У каждой компании существуют свои требования к подбору сотрудников. Самые основные из них: наличие опыта работы, профессионализм, умение применять полученные теоретические знания на практике, способность принимать решения. Понятно желание работодателей иметь в штате грамотного, компетентного и ответственного сотрудника, но возникает вопрос, как наработать и при-

обрести профессионализм начинающему специалисту, если без опыта работы его никуда не берут?

Проблемы трудоустройства и образования взаимосвязаны и требуют усовершенствования этой системы. Также необходимо желание самого специалиста учиться и получать знания по профессии, по которой он будет работать. Все вместе и станет решением проблем.

— Зачем юристу необходимо разбираться в римском праве?

— Римское право для юриста является своеобразным теоретическим базисом, содержащим в себе основные правовые принципы, понятия и методы, которые находят применение в настоящее время как в правовых системах отдельных государств, так и в международных, межгосударственных правоотношениях. Римское право необходимо рассматривать как пример точности и лаконичности. Знания в области римского права позволят современному юристу не только правильно трактовать нормативные правовые акты, но и, самое главное, правильно их применять. Изучение римского права — самый простой и самый надёжный путь к юридическому образованию, как и изучение судебной практики, что всегда служило достижению главной цели правосудия — принятию законного и обоснованного судебного акта.

— Что Вы считаете важным при формировании профессионализма в области юридического и правового консалтинга?

— Умение анализировать ситуацию и в последующем на основании имеющихся знаний и навыков успешно решать сложные задачи. Всему этому способствует учёт множества факторов, оценка ситуации на основе критического мышления, что позволяет принимать оптимальные решения в сложных ситуациях. Немаловажную роль для достижения успеха играет работа с большими объёмами правоприменительной практики. Я, к примеру, имею дело с огромным количеством сложной информации, чаще всего написанной специфическим языком. Поэтому навыки отбора, проверки и анализа особо актуальны. В частности, сюда относится анализ позиций судов и госорганов в случаях, когда законодательство не содержит ответов на интересующие вопросы.

— Юлия, у Вас большой опыт работы в крупных российских и международных компаниях. Работа в каких подразделениях оставила самые яркие впечатления?

— Я получила высшее образование юриста в единственном вузе страны, который специализируется на подготовке высококвалифицированных специалистов для судебной системы. После окончания РГУП я семь лет работала юристом в крупной мебельной компании, занятой производством и реализацией продукции. За это время выиграла значительную часть судебных заседаний в арбитражных судах и судах общей юрисдикции. Участвовала в запуске линейки новых товаров, помогала с оформлением лицензий и патентов, оказывала полное сопровождение собраний акционеров — от подготовки до успешного проведения и внесения изменений в ЕГРЮЛ.

Самым ярким эпизодом было представление интересов и сопровождение сделки международной компании по производству и продаже климатического оборудования перед ведущей газодобывающей компанией РФ, которая состоит в рейтинге крупнейших частных компаний по версии Forbes. Я курировала подготовку договора и его заключение. Эта многомиллионная сделка была реализована успешно.

Чтобы совершенствоваться дальше, я перешла на работу к одному из ведущих российских поставщиков ингредиентов для производства кисломолочной продукции и сыров на территории РФ. В течение всей юридической практики, а это более одиннадцати лет, я помогала гражданам и организациям в защите их прав, включая судебную защиту, и всегда радовалась успехам в решении сложных задач своих клиентов.

— Что нужно, чтобы профессия юриста стала делом его жизни?

— На мой взгляд, у каждого юриста имеется стремление совершенствовать своё мастерство, и в определённый момент, после достижения профессиональных высот и накопления опыта, появляется желание не ограничиваться задачами, которые перед ним поставил работодатель, а максимально разнообразить деятельность, попробовать себя в других отраслях права. Для этого нужно иметь большие амбиции, чувствовать потребность в переходе на новую ступень профессионального роста, любить свое дело, учиться и пробовать новое. Мне всегда хотелось расти как в профессиональном плане, так и в финансовом, брать на себя ответственность.

— Кто клиенты Вашей компании Legal Status Group Yulia Solodkova? С какими вопросами они обращаются?

— Клиенты компании юридические лица, индивидуальные предприниматели, частные лица. Руководители предприятий и бизнесмены обращаются за правовой поддержкой. Юристы нашей компании дают письменные и устные консультации по всем вопросам, касающимся деятельности организации и индивидуального предпринимательства, разрабатывают правовые заключения по вопросам ведения бизнеса, выявляют нарушения при составлении документов, выполняют анализ текущей ситуации, дают оценку коммерческих рисков и рекомендации по их минимизации, осуществляют правовое сопровождение сделок. К нам обращаются за разработкой договорных схем любой сложности и гражданско-правовых договоров, за помощью при ведении переговоров, досудебном урегулировании конфликтов, за консультациями по оптимальному решению вопросов. Мы представляем интересы организаций и индивидуальных предпринимателей в контролирующих органах, предоставляем юридические услуги при сопровождении сделок, разработке договоров, при решении разногласий и регистрации документов в уполномоченных органах. Специалисты нашей компании ведут претензионную работу, при взыскании дебиторской задолженности, штрафных санкций и т. д.

Физические лица обращаются к нам за правовым сопровождением при семейных спорах. Мы защищаем права потребителей, готовим претензии, исковые заявления, отзывы, возврат денежных средств, уплаченных за товар, работу или услугу, выполненную ненадлежащим образом, через суд, при взыскании неустойки, штрафа.

— Что самое главное в профессии юриста?

— Самообладание и профессиональная выдержка. Юристам часто приходится разбираться в экстремальных ситуациях, где эти качества необходимы для принятия справедливого решения.

Юрист всегда должен защищать справедливость.

Ольга БЫКОВА

Уходя, оставил свет…

Такие люди, каким был Андрей Печников, всегда в поиске нового, способны вызвать восхищение, постоянно ищут свое место в жизни, новые вызовы, склонны считать себя частью вселенной. О том, насколько остро ощущал он течение времени и чрезвычайные события, почему оказался на Украине, делится воспоминаниями учительница Татьяна Быстрякова, в семье которой он прожил небольшую часть жизни.

ГЕРОИ НАШЕГО ВРЕМЕНИ

Что можно написать о молодом человеке, который погиб, не достигнув 29 лет? Сухие сведения биографии: родился 17 марта 1994 года в небольшом городке Сегеже в Карелии. Учился в музыкальной школе, очень любил петь. Окончил техникум по специальности гостиничный бизнес и туризм, хотя эта сфера была выбрана просто потому, что не было в маленьком городке большого выбора учебных заведений. Не найдя себя в Сегеже, он перебрался в Питер. Здесь и познакомился с моим сыном на занятиях вокалом. После службы в Армии решил попробовать себя в большом городе и на время обосновался у нас в доме. И стал родным, моим третьим сыном.

Есть такие люди, которые как солнце согревают, освещают путь, отдают себя всего, сгорают, таким был наш Андрюша. Пишу слово «был» потому, что отдаю дань условности, но для меня он живой, все в нашем доме наполнено его теплом, его жизнью. Такие люди, как Андрей, в принятии решений обычно руководствуются логикой, и вступить в ряды добровольцев после объявления мобилизации, он принял вполне обдуманно, хотя по натуре был скорее романтичным и утонченным человеком. В жизни он стремился обрести гармонию с внешним миром, но в сложной ситуации становился практичным, выносливым, умел проявить твердость духа и усердие в любой работе.

В армию он мог не идти, поскольку здоровье было аховое, не знаю всех точных диагнозов - гаймориты, бесконечные воспаления легких и прочие недуги, но он твердо был уверен, что должен и хочет отдать долг Родине, как настоящий мужчина. У него не было никаких сомнений, тем более беганий по врачам для отмазок, просто сам пошел в военкомат, и все!

Откуда это благородство в простом карельском пареньке, который рос в трудных условиях, поскольку мама одна поднимала четверых детей. Андрюшик вырос любящим сыном, добрым, утонченным, понимающим, человечным, откуда?!

Высшие силы наделили его титанической работоспособностью, которая позволила ему реализовывать отчаянные проекты. Он был настоящим бойцом, сражающимся со сложностями жизненного пути. У него были золотые руки. После службы в Армии, приехав к нам в пустой дом, он сотворил из него прекрасное уютной жилье! Андрюша делал ремонт всем своим знакомым бесплатно и так красиво! От него всегда веяло спокойствием и надежностью, к нему в первую очередь я обращалась, когда случалось что-то экстраординарное. Он спокойно, по-житейски мудро расставлял все точки, определял приоритеты, и становилось спокойно. Он был светом для других, но безжалостно отдавал себя. Когда случилась пандемия, людей косил ковид, он пошел работать в больницу медбратом, помогал тяжело больным, выносил трупы. Когда в стране объявили Специальную военную операцию (СВО), он первого сентября пошел добровольцем. Его отговаривали, но Андрей считал, что, как медбрат, он обязан спасать от смерти людей.

А еще, он в любых обстоятельствах замечательно пел! Песня была спутницей всей его короткой, но яркой жизни. Не верил он только в то, что сможет пробиться на большую сцену, хотя очень об этом мечтал. Андрюшик остался для всех нас близким и дорогим человеком, который, уходя оставил после себя незабываемый Свет, о котором в свое время, на переломе эпох, писал поэт П. Вегин, которое по сей день звучит из уст наших современников. И это про него.

«Уходя, оставьте Свет!
Это больше, чем остаться,
Это лучше, чем прощаться
И важней, чем дать совет.
Уходя, оставьте Свет!
Перед ним отступит холод!
Свет собой заполнит город,
Даже если вас там нет.
Уходя, оставьте Свет,
Как маяк в туманном море,
Как лекарство против горя,
Как сердечности привет.
Кто-то скажет: «Чушь и бред!
Нет лекарства против горя!»
Я ни с кем не стану спорить,
Я дарю вам свой секрет.
Уходя, оставьте Свет,
Свет любви средь серых буден,
Как надежду: «Будем! Будем!»
В час, когда надежды нет.
Уходя, оставьте Свет,
Даже если расстаётесь,
Даже если не вернётесь,
Уходя, оставьте Свет.
Уходя, включите Свет!
Кто ошибся, тот вернётся.
Пусть не гаснет ваше Солнце!
Уходя, оставьте Свет.
Приходя, несите Свет!
Тот, кто светел, тот и вечен!
Путь со Светом бесконечен...
Приходя, несите Свет!

x x x

Жаль, что неизбежна смерть,
Но возможна сатисфакция:
Уходя, оставить свет -
Это больше, чем остаться.»

Озеро СЕГЕЖА. Карелия

Зевс на позиции

Нам нужна одна победа…

Выполнять задачи Специальной военной операции, мой собеседник, позывной Зевс, ранее служивший в Армии России, отправился добровольцем сразу после объявления мобилизации. В декабре 2022 года был ранен в боях под Артемовском, лечился. Во время реабилитации согласился дать интервью.

ГЕРОИ НАШЕГО ВРЕМЕНИ

- С чего началось Ваше участие в Специальной военной операции(СВО)?

- После объявления мобилизации я понял, что события развиваются стремительно, рано или поздно мне принесут повестку. Я же в прошлом кадровый военный, поэтому не стал ждать призыва, сам поехал в известное мне подразделение и добровольно вступил в его ряды. К сожалению, в декабре получил осколочное ранение под Артемовском, попал в госпиталь. Сначала лечился в Ростове-на-Дону, потом в госпитале им. Бурденко в Москве. Сразу скажу, лечат у нас хорошо, чувствуется, врачи трудятся по зову сердца. Помогают и волонтеры, самые разные люди приносят раненым фрукты, средства гигиены, еду, лекарства… Это приятно, когда оказываешься в такой ситуации. Мне есть с чем сравнить современное медобслуживание.

Я лечился в госпитале десять лет назад, и могу заверить, что сейчас никакого сравнения с тем, какие были условия. Сейчас колоссальное улучшение и в оборудовании, и в качестве лечения как в Ростовском госпитале, так и в Москве. Помню, раньше врачам порой не хватало даже обезболивающих препаратов, сейчас все есть. Отношение врачей очень внимательное. Этот момент со стороны медицинского персонала особенно приятен. Кроме того, помощь общественных организаций реально помогает во время восстановления. Могу только выразить благодарность лечащему персоналу и нашим волонтерам.

- Вы были на передовой, как там живут солдаты?

- Могу говорить только о том, что влияет на успех, на эффективность военных действий, на боевой дух, на настроение солдат. Проблемы, конечно, есть. На войне, говорят, побеждает тот, кто эффективен в управлении. Чем эффективнее командование, тем успешнее солдат выигрывает бой. Очень важно принятие решений высшего руководства в армии.

- Бизнес тоже развивается успешно, если управление эффективно.

- У нас же, как мне кажется, не всегда командование на поле боя достаточно эффективно. Не всегда доклады о реальной ситуации на передовой доходят до высшего руководства. Чтобы успех сопутствовал в боях, командирам добровольческих подразделений не надо «пускать пыль в глаза» высшему командованию, а чаще бывать на позициях. На передовой не нужна показуха, нужно лучшее оружие, качественные обмундирование, бронежилеты, тепловизоры, квадрокоптеры, современная техника, все это может в разы поднять эффективность боя и сохранить жизни военных. Все техническое оснащение должно быть в окопах, а не на продажных сайтах «Авито», что, кстати, легко проверить. Современный бой нельзя выиграть стрелами и копьями. На выставках мы показываем лучшие образцы оружия, такое же должно быть и на позициях. Недопустимо, чтобы обмундирование, техника, оружие, изготовленное не для продажи, продавалось, когда оно необходимо солдатам.

- Неужели находятся люди, которые пытаются делать бизнес на войне?

- К сожалению, находятся. Но торговля, это не тот бизнес, который требуется для победы. Почему китайцы могут делать тысячи коптеров, а наш бизнес разве не может? На передовой сегодня нужна, к примеру, четкая связь. А у нас в интернете навигатор продают за 25 тысяч рублей, а для армии его официальная цена 300 тысяч. Понятно, какая будет эффективность, если одни воюют, а другие торгуют. Чтобы победить, надо воевать эффективнее, чем противник. Кстати, противнику сегодня из-за рубежа поставляют боеприпасы, обмундирование, современное оружие... Нашему командованию для победы надо усиливать подготовку личного состава, особенно пехотинцев И у них на передовой должно быть лучшее обмундирование, лучшее оружие, самая современная техника...

- Зевс, Вы сейчас на реабилитации, какие планы на завтра?

- Думаю, вернусь на передовую. Несмотря ни на что, нам нужна одна победа, мы за ценой не постоим…

- Благодарю Вас за откровенность, желаю здоровья и скорейшей победы!

Нина ЗЕМНОВА

Они защищали мир и Отечество

Александр Мальцев, Герой России

Правительство Санкт-Петербурга рассказывает о героях, которые сражаются в ходе Специальной военной операции. Так, мобилизованный житель города на Неве Александр Мальцев в одиночку захватил опорный пункт ВСУ.

ГЕРОИ НАШЕГО ВРЕМЕНИ

Видео о героическом подвиге петербуржца, сержанта Александра Мальцева, который в одиночку захватил опорный пункт Вооруженных сил Украины (ВСУ) в зоне проведения спецоперации, разлетелось по Сети 16 марта, однако 47-летний мужчина погиб в бою за три дня до этого.

Как сообщили в Министерстве обороны РФ, 10 марта 2023 года Мальцев, оставив группу огневой поддержки для прикрытия основных наступательных сил подразделения, принял решение обойти противника с тыла и в составе группы из трех человек начал штурм пункта. Проявив стойкость и мужество, боец вытащил из-под огня раненых товарищей и этим спас их жизни. После этого сержант, несмотря на превосходящие силы противника, в одиночку атаковал опорный пункт и уничтожил нескольких военнослужащих ВСУ, некоторых взял в плен. Остальной личный состав противника в результате бежал.

В течение трех суток личный взвод под командованием сержанта Мальцева неоднократно отражал контратаки противника, стойко удерживая стратегически важный рубеж обороны. Это был не первый бой мобилизованного. О подвиге Александра Мальцева стало известно благодаря рассказам раненых, которых он спас. А вообще в зоне СВО много примеров такого героизма.

Через три дня после взятия опорника Александр Мальцев ушел на свое последнее задание. В бою с превосходящими силами противника он получил смертельное ранение. За свой невероятный подвиг он представлен к званию Героя России.

Петербуржец отправился в зону СВО в сентябре 2022 года. По словам жены, еще в самом начале спецоперации он рассказал о своих намерениях защищать страну.

«Если позовут, пойду защищать Родину», — сказал он ей.

Героический поступок был характерен для него. «Он из тех, кто готов последнюю рубаху отдать, а самого нужно заставлять лечиться, пить таблетки, следить, чтобы он выздоровел. Он себя не жалел, все для других», — вспоминает она.

X X X

Награды за героизм, отвагу и мужество, проявленные в ходе специальной военной операции (СВО) получили 54 военнослужащих из Петербурга, сообщил в интервью РИА «Новости» губернатор Александр Беглов.

Он уточнил, что речь идет о тех, кто призывался из Петербурга, служил в воинских частях на территории города или жил здесь.Он назвал поименно только троих героев. Капитану Алексею Жихареву посмертно присвоено звание Герой России. Его рота 10 часов держала оборону, уничтожила более сотни живой силы противника и четыре единицы бронированной техники. Покидая позицию последним, он прикрыл собой подчиненного и погиб. (Имя Героя России Жихарева, погибшего в зоне СВО, присвоили Лицею №369. Жихарев - выпускник лицея, а скоро сюда в первый класс пойдёт его сын Николай).

Подполковник медицинской службы Алексей Дружинин, несмотря на контузию и ранения кистей рук, прооперировал трех сослуживцев, спас им жизни и организовал эвакуацию в тыл под огнем противника. Награжден медалью Суворова.

Рядовой Денис Нечай в составе минометного подразделения занял выгодный рубеж и семь дней в упорных боях отражал атаки противника, пока не получил тяжелое ранение. Награжден самой почетной солдатской медалью «За отвагу», — отметил градоначальник.

Перед Днём защитника Отечества были также открыты памятные доски погибшим в ходе СВО бойцам из Колпино Тимофею Ведуте, Артёму Трифонову и Максиму Смирнову.

Правительство меняет стратегию развития малого бизнеса

«Малый бизнес будет драйвером не только экономики, но экономического и промышленного суверенитета», — заявил премьер Михаил Мишустин на заседании правительственной комиссии, где обсуждались поправки в Стратегию развития малого и среднего предпринимательства до 2030 года.

Есть ощущение, что речь не просто о поправках, а об изменении подхода в целом, по крайней мере, стремлении решить с помощью малого бизнеса задачи такого уровня, которые никогда с ним не связывались. Но так это или нет, смогут — или нет — сказать вскоре сами предприниматели, у которых, впрочем, ситуация заметно отличается по отраслям.

Михаил Мишустин закончил обсуждение таким обещанием: «Я услышал много предложений, мы их проанализируем и подготовим конкретный план действий, как поддержать пятилетку предпринимательства, предложенную президентом». По словам премьера, доля малого и среднего бизнеса в ВВП пока еще не велика, но в нем заняты уже миллионы граждан, и это очень важно.

«Все необходимо сделать, чтобы количество предпринимателей росло, и им было удобно работать, потому что я абсолютно уверен: малый бизнес станет катализатором, драйвером не только экономического развития России, но и экономического и промышленного суверенитета нашей страны», — сказал Михаил Мишустин.

Глава Минэкономразвития назвал приоритеты в развитии МСП

В Минэкономразвитии на основе данных ФНС, Корпорации МСП и итогов господдержки в рамках нацпроекта «Малое и среднее предпринимательство» проанализировали сектор МСП. Приоритетные направления развития малого бизнеса выделил глава ведомства Максим Решетников.

Первым приоритетом министр назвал начинающих предпринимателей. «Задача - помочь им пережить первые два года. По статистике, именно в этот период закрывается половина начинающих предпринимателей», - отметил он, предложив обеспечить этим предприятиям доступ к специализированным финансовым мерам поддержки. Второй приоритет - растущие МСП. По данным Минэкономразвития, лишь 3% микропредприятий переходят в малые, поскольку не могут справиться с повышением налоговой нагрузки, более сложной бухгалтерской отчетностью и более серьезными проверками контрольно-надзорных органов. Третий приоритетный момент — переход предприятия в производственные отрасли растущего спроса. На этом этапе требуется закупать оборудование, нанимать квалифицированных работников. «Для льготного кредитования нужно использовать новый, очень эффективный механизм зонтичных поручительств, который не требует в моменте больших бюджетных затрат, но позволяет расширить кредитование за счет того, что мы делим риск вместе с банками, и в результате банки начинают кредитовать те предприятия, которые без этого никогда бы до кредитов не добрались», — говорит Решетников. «Еще один, четвертый новый приоритет: предлагаем ввести понятие категории МСП+. Это юридические лица, которые уже выросли из сектора МСП и продолжают развиваться. Но если они выйдут из категории МСП, то сразу лишатся всех мер поддержки, льгот, преференций, и могут деградировать, — отмечает министр экономического развития. — Таких предприятий не так много, можно сохранить им поддержку и дать возможности для роста, продолжая считать их МСП. Поэтому предлагаем в нашу Стратегию до 2030 года этот сегмент отдельно включить».

Самозанятые смогут регистрировать товарный знак

Закон, разрешающий самозанятым регистрировать товарный знак, вступает в силу с 29 июня 2023 года.

В России свою деятельность ведут 7,4 млн самозанятых, это большой экономический сегмент, для которого важно создать комфортные, полноценные условия для ведения бизнеса. Регистрация товарного знака – одно из таких условий. Теперь самозанятые наравне с предпринимателями смогут регистрировать свои права на названия, логотипы, доменные имена, упаковку товара. Это важно для позиционирования бренда, создания за ним репутации, конкурентноспособности бизнеса. Самозанятым будет легче запускать рекламу, сайты, социальные сети, выходить на маркетплейсы. Кроме этого, они смогут в случае возникновения спорных ситуаций обратиться в суд. Помочь в регистрации товарного знака могут в центрах «Мой бизнес».

В Невской ратуше обсудили развитие молодежного предпринимательства

Предприниматели говорили о популяризации предпринимательства среди молодежи. Собралось более 200 представителей бизнес-сообщества Санкт-Петербурга.

Конференцию организовал Общественный совет по развитию малого предпринимательства при губернаторе Петербурга. В этом году тема встречи – «Год педагога и наставника». Собравшиеся отметили, интерес молодежи к бизнесу растет с каждым годом, и особое внимание стоит уделить школьным стартапам.

«Мы во всех школах Петербурга, во всех 18 районах, встречаемся с ребятами из старших классов и рассказываем им, что нужно заниматься бизнесом, несмотря на все катаклизмы, перипетии, сложности», – отметила советник губернатора, председатель Общественного совета по развитию малого предпринимательства при губернаторе Санкт-Петербурга Елена Церетели. Встреча предпринимателей была посвящена Дню российского предпринимательства, который в городе отмечали 26 мая.

Предприниматели ждут поддержки

В этом году более значительных мер поддержки ожидают и предприниматели, осуществляющие производство и продажу непродовольственных товаров.

Например, бизнес в сфере легкой промышленности остро нуждается в субсидировании участия в международных выставка (стоимость стенда может составлять около 700 тысяч руб.), рассказала президент «Союза производителей изделий легкой промышленности», директор компании ООО «Шарм» Валентина Миронова. Но средства выдаются только при условии того, что компания поставляет продукцию на экспорт в определенном объеме. Комментируя опыт участия в проекте «Петербургский дизайн» Миронова добавляет, что, по ее наблюдениям, пока не все алгоритмы отлажены, есть нюансы с возвратом товара и качественной работой персонала.

Еще одной из основных проблем МСБ остается размещение НТО, как отмечает председатель совета Союза малых предприятий Санкт-Петербурга Владимир Меньшиков, предприниматели ожидают меры поддержки, согласно постановлению Правительства РФ №353 «Об особенностях разрешительной деятельности в Российской Федерации в 2022 году». Речь идет о продлении сроков договоров на размещение нестационарных торговых объектов без проведения торгов сроком на 7 лет, но в документе уточняется, что субъекты РФ могут корректировать сроки действия договора аренды. Таким образом, 14 декабря Законодательное собрание Петербурга в первом чтении приняло законопроект о продлении сроков лишь на два года, в то время как предприниматели рассчитывали на семь лет.

Глава Сбербанка назвал стыдной долю малого бизнеса в ВВП России в 20%

Доля малого и среднего бизнеса в ВВП в размере 20% — это стыдно, полагает глава Сбербанка Герман Греф.

Он сравнил показатели России с тем, что говорят цифры в других странах. К примеру, в Китае доля малого и среднего бизнеса в ВВП страны составляет 60-70%, в США и Финляндии — по 60%, в Италии — более 70%. А в России — 20%, что стыдно, приводит слова Грефа с форума «Опоры России» РИА Новости. Оценку, которую обсуждает Греф, привёл «Росстат» по данным на 2021 год. Реализация проекта «Малое и среднее предпринимательство» должна помочь поднять этот показатель до 32,5% к 2024 году. Накануне стало известно, что российское руководство намерено поменять подход к налогообложению предпринимателей, сообщил глава Федеральной налоговой службы Даниил Егоров. Дело касается тех предпринимателей, кто самостоятельно ведёт бизнес через специализированные платформы, чтобы перевести агентские обязанности по уплате налогов на эти платформы.

На Невском проспекте появились декоративные яблони

На главной прогулочной улице Санкт-Петербурга появились вазоны с декоративными яблонями двух сортов, известных своим пышным цветением.

По информации сайта госзакупок, Центр комплексного благоустройства Петербурга объявил 31 марта конкурс на размещение на Невском проспекте 68 вазонов с декоративными яблонями. Цена контракта составляет 14,7 рублей. Предполагается, что яблони простоят до 15 ноября 2023 года. Исполнителю же предстоит обустроить дренаж в вазонах, посадить деревья, удобрить их, покрыть грунт декоративной щепой и в дальнейшем поливать посадки.

Мюзик-холл сменил имя

Топонимическая комиссия согласилась с предложением руководства театра «Мюзик-холл» и разрешила переименовать его. Теперь учреждение культуры называется Музыкальным театром имени Федора Шаляпина.

В качестве аргумента упоминается, что великий оперный певец любил выступать в народном доме имени императора Николая II, в здании которого располагается театр. Кроме того, в театре объяснили, что его нынешний репертуар, «охватывающий различные виды музыкальных постановок», уже не соответствует формату «классического» мюзик-холла.С августа 2013 года художественным руководителем театра является маэстро Фабио Мастранджело, с сентября 2014 года директором стала Юлия Стрижак. В репертуаре учреждения — постановки для детей и взрослых: мюзиклы, оперы, музыкальные сказки, симфонические концерты.

Социальному приюту «Детский ковчег» требуется помощь

Миссия этого проекта: вернуть радость детства оказавшимся в трудной жизненной ситуации, создать условия для духовного, нравственного и гармоничного развития ребенка в атмосфере любви и доверия. Но в последнее время приют испытывает финансовые трудности.

С предложением оказать помощь приюту первый вице-президент Санкт-Петербургского Союза предпринимателей, генеральный директор ООО «Транзит» Сергей Дмитриенко обратился к предпринимателям. Сергей Алексеевич и его компания много лет оказывают шефскую поддержку «Детскому ковчегу». Сделать добровольные пожертвования может каждый предприниматель. Для этого нужно лишь отсканировать QR- код и отправить любую сумму пожертвований на счет в Северо-Западный банк ПАО «Сбербанк» г. СПБ на расчетный счет 40703810455100101824. Доставить подарки детям можно также по

адресу: Санкт-Петербург, ул. Прибрежная, дом 10, корпус 1.

Сайт приюта: **detskij-kovcheg.com**

Телефон: **8(812) 700-55-56**.

Почта: **info@detskij-kovcheg.com**

Система «Говорящий город»: качественно новый уровень доступности городских пространств

Система «Говорящий город» - это отечественный продукт, созданный специально для помощи людям со сниженной мобильностью при самостоятельном использовании городской инфраструктуры. Как работает система на практике? На вопрос отвечает специалист компании.

ИННОВАЦИИ И ДОСТУПНАЯ СРЕДА

Разработка способна решать проблемы самых разных групп маломобильных граждан: незрячих и слабовидящих, людей на инвалидных колясках, пожилых, мам с маленькими детьми и пр.

Работает система так. На транспортные средства или здания устанавливаются радиотрансиверы и звуковые маяки, с которыми можно взаимодействовать с помощью смартфона или абонентского устройства. Таким образом, если незрячий или слабовидящий человек близко подходит к какому-либо объекту, то он получает уведомление о его названии, будь то больница, магазин, ресторан, театр, музей и т.д. Также пользователю доступны подробные текстовые подсказки, которые помогут добраться до нужного входа максимально просто и безопасно. Ну, и наконец, человек активирует звуковой маяк, ориентируясь на который найти интересующую дверь не составит особого труда. То же самое касается и внутренних пространств здания: продуманная комбинация из текстовых подсказок и сигналов звуковых маяков не даст незрячему посетителю заблудиться.

В случае с транспортом система «Говорящий город» подскажет его тип, номер, а также укажет направление движения, наличие низкого пола и аппарели. При этом водитель получит сообщение об особом пассажире и сможет при необходимости ему помочь безопасно совершить посадку. В случае с инвалидами на колясках также может потребоваться помощь водителя в опускании аппарели. Определить, где же остановился трамвай, троллейбус или автобус, найти нужную дверь незрячему человеку теперь несложно благодаря тому же звуковому маяку.

Наконец, людям на инвалидных колясках и другим маломобильным гражданам система «Говорящий город» еще даст возможность вызвать ответственного сотрудника для оказания прямой помощи без необходимости добираться до обычных кнопок вызова, которые порой встречаются в максимально труднодоступных местах.

Система «Говорящий город» - это эффективное решение обеспечения легкого и безопасного доступа к различным элементам городской инфраструктуры и не только. Совсем недавно приложение «Говорящий город» научилось еще и рассказывать пользователю более подробно об объектах, которые он посещает.

У музеев, театров, библиотек и даже ресторанов подчас богатая история, и им есть чем поделиться с гостями. Важно, что все эти материалы будут предоставлены пользователю в максимально удобном и доступном виде.

Так, например, Санкт-Петербургская филармония воспользовалась этой опцией, и теперь ее посетители получают описания интерьеров, архитектурных особенностей здания и, конечно же, историческую справку об этом учреждении.

Уникальная система «Говорящий город» способна повысить не только комфорт и безопасность маломобильных граждан, но и рассказать им об истории и красоте мест, где они бывают.

СИСТЕМА «ГОВОРЯЩИЙ ГОРОД»®

помогает людям с инвалидностью самостоятельно пользоваться городской и транспортной инфраструктурой

Где используется система:

- наземный общественный транспорт
- остановки общественного транспорта
- все виды зданий и сооружений
- внутренние помещения зданий
- метрополитен
- наземный ж/д транспорт
- регулируемые пешеходные переходы
- подземные и надземные переходы

Как работает система:

«Говорящий город»® - система радиоинформирования и звукового ориентирования. С ее помощью люди с инвалидностью или ограниченной мобильностью могут комфортно и самостоятельно передвигаться в городской среде.

Благодаря системе благополучатели могут самостоятельно:

- Найти остановку общественного транспорта.
- Понять, какой вид транспорта подошел к остановке, его направление движения и где у него дверь.
- Безопасно перейти улицу и включить ночью звуковое дублирование сигналов светофора на два цикла работы.
- Узнать, какие здания находятся рядом, где у нужного здания вход и как безопасно подойти к нему

https://vk.com/speakingcity

https://www.facebook.com/SpeakingCity

Канал Говорящий город

speaking_city

197374, г. Санкт-Петербург, дор.Торфяная, д.7,литера Ф

e-mail: info@stp-ing.com

+7 (812) 207-12-83

www.speakingcity.org

Доступно в Google Play

Загрузите в App Store

Приложение «Говорящий город»

Мёдом НАМАЗАНО

ОТКРОЙ БИЗНЕС ПО ФРАНШИЗЕ!

В ассортименте обязательно должны быть:

- Мед разных производителей: башкирский, алтайский, орловский...
- Мед разных сортов: гречишный, цветочный…
- Вощина, дымари, рамки для ульев, проволока и лицевые сетки
- Швейные изделия: сетки, перчатки, куртки, костюмы.
- Весь набор инвентаря для пчеловода: утеплительные подушки, кормушки, роевни, медогонки, стамески, щетки
- Продукты пчеловодства: прополис, обножка, перга, маточное молочко, пыльца и др.
- Косметические средства: кремы, лосьоны, эмульсии, маски…
- Книги о пчеловодстве

ФРАНШИЗА «МЕДОМ НАМАЗАНО» - АКТУАЛЬНЫЙ И ВОСТРЕБОВАННЫЙ БИЗНЕС

Вы решили создать бизнес по франшизе,
звоните: +7-910-939-30-10

Магазины «Пчеловодство» в Санкт-Петербурге:

ул. Садовая, 51	тел. 315-42-52
Удельный проспект, дом, 21	тел. 293 31 39
Балканская площадь, 5, павильон «Пчеловодство»	тел. 953-38-78
@pchelaspb_ru	pchelaspb.ru

«Две светлых повести»

Александр Покидченко

Наталья Русу-Козулина

Под таким названием за несколько дней до празднования 320-летия Санкт-Петербурга случилось еще одно, не столь грандиозное, но весьма достойное внимания искушенной питерской публики событие – два замечательных музыканта двух столиц на сцене музея-квартиры «БЕНУА» на Васильевском острове дали концерт.

КУЛЬТУРНАЯ ЖИЗНЬ

Композитор Наталья Русу-Козулина (Санкт-Петербург) и **Александр Покидченко** (Москва) выступили со своими произведениями и показали высокий профессиональный уровень. Оба члены Союза композиторов России, лауреаты международных и всероссийских конкурсов.

Наталья – обладатель звания «Мисс романс», председатель жюри конкурса «Волшебная феерия». Ее песни – в репертуаре таких замечательных эстрадных певцов, как Сергей Зыков и Петр Захаров, хорошо известный публике как победитель шоу «Голос». Она открыла концерт песней «Я выберу любовь» на стихи московской поэтессы Татьяны Петровой-Латышевой, которая приехала на день рождения Натальи с дирижером хора Людмилой Овчинниковой. Наталья восхитила гостей своим исполнением. Ее доверительный и душевный вокал никого не оставил равнодушным.

Александр – заслуженный артист России, приглашенный педагог международной программы Большого театра России, к сожалению, не частый гость на сценах Санкт-Петербурга. Но каждое его выступление проходит с аншлагом. И в этот раз высокие ожидания публики оправдались!!! Он создавал бстановку непринужденного и доверительного общения. Его моноспектакль на стихи Николая Гумилева захватил внимание всех зрителей, а неподражаемый темперамент просто взрывал спокойную и чинную атмосферу удивительного концерта. Александр после мелодекламации поэтов серебряного века стремительно садился к роялю и покорял слушателей блестящей джазовой импровизацией. Следом выходила Наталья, и зритель растворялся в чистейшей интонации ее романсов и песен, заслушивался мелодиями, радовался сценками из написанного ею для детского театра мюзикла.

Композиторы, великолепно поющие и владеющие роялем, сменяя на сцене друг друга, исполняли свои произведения – песни, романсы, джазовые композиции. С каждым выходом исполнительский градус поднимался все выше и выше. Заключительным номером концерта стал яркий цыганский дуэт обоих исполнителей на музыку Русу-Козулиной и стихи С. Лаевского (перевод с цыганского).

Публика вознаградила артистов бурными аплодисментами. В конце вечера Наталья призналась, что отметила таким замечательным образом свой день рождения. Оба композитора пообещали представить понравившуюся программу в Москве.

Слушатели желали замечательным артистам почаще радовать публику обеих столиц своими выступлениями. А радушную хозяйку музея-квартиры «БЕНУА» праправнучку известного архитектора Леонтия Николаевича Бенуа Анастасию благодарили за интересную экскурсию по историческим интерьерам музея-квартиры, где хранятся фотографии и картины выдающихся художников рода Бенуа, за трогательный рассказ о своей знаменитой семье и за прекрасную игру на арфе, что создала особую волшебную атмосферу петербургского вечера.

Ольга ХОМЕНЧУК,
Ольга АВДЕЕВА-МОКРАК

Концертный зал в музее-квартире Бенуа

Анастасия Мурзина-Бенуа

32-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА

АГРОРУСЬ

30 АВГУСТА – 1 СЕНТЯБРЯ 2023

ufi Approved Event

ВЫСТАВКА-ПРОДАЖА АГРОПИЩЕВОЙ ПРОДУКЦИИ | ЭКСПОЗИЦИИ РЕГИОНОВ | ЦЕНТР ДЕЛОВЫХ КОНТАКТОВ | ДЕЛОВАЯ, ФЕСТИВАЛЬНАЯ И КОНКУРСНАЯ ПРОГРАММА

КОНГРЕССНО-ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
ЭКСПОФОРУМ
ПЕТЕРБУРГСКОЕ ШОССЕ, 64/1

AGRORUS.EXPOFORUM.RU
ТЕЛ.: +7 (812) 240-40-40, ДОБ. 2980, 2427

@AGRORUS1

0+