

Санкт-Петербург

БИЗНЕС

и наше время

www.biznes-vremia.com

№1(10) 2015

**Тайны
богатых**

**Кто
сегодня
в авангарде?**

**Инвестируйте
доходы в золото**

**Жанна БАЗАНОВА,
независимый аналитик,
трейдер**

16+



САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКАЯ
ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА

I специализированная конференция **АНТИКОРРУПЦИОННАЯ ПРАКТИКА: ДОСТИЖЕНИЯ, ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ**

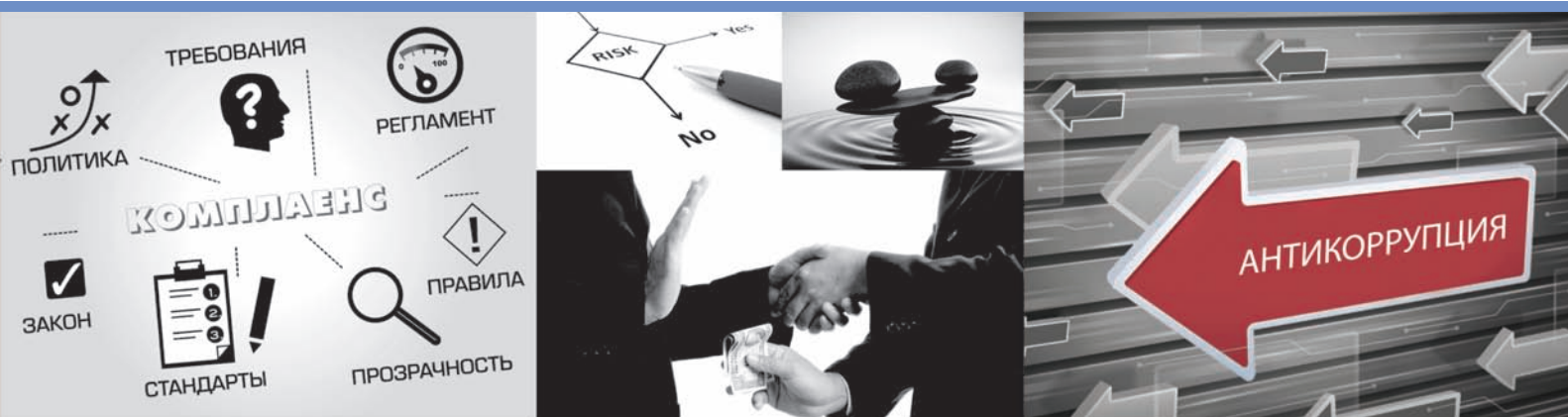
9 декабря 2015 года

Санкт-Петербург, ул. Чайковского, 46-48
Санкт-Петербургская торгово-промышленная палата

ВСТРЕЧА ПРОФЕССИОНАЛОВ
НАСЫЩЕННАЯ ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА И ПОЛЕЗНЫЕ КОНТАКТЫ
ДОКЛАДЫ РЕГУЛЯТОРОВ И РАЗРАБОТЧИКОВ
ОПЫТ ВЕДУЩИХ ЭКСПЕРТОВ
ОБМЕН МНЕНИЯМИ, СОВМЕСТНЫЙ ПОИСК РЕШЕНИЙ

Основные темы:

- Создание эффективного правового механизма по профилактике и противодействию коррупции и предотвращению нарушений антимонопольного законодательства
- Успешные стратегии по управлению коррупционными рисками: программы комплаенс
- Практические кейсы



Информационные партнеры:



Спонсор:

BAKER & MCKENZIE

При организационной поддержке

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ИНСТИТУТ
ОРГАНИЗАЦИОННОГО МЕНЕДЖМЕНТА**

**INTERNATIONAL INSTITUTE
OF ORGANIZATIONAL MANAGEMENT**

Дополнительная информация:

www.conf.miomspb.ru

E-mail: miomspb@spbcci.ru

(812) 272-71-36

(921) 956-05-14

МАСТЕРСКАЯ «РУССКАЯ ОБУВЬ»

предлагает в широком ассортименте:

- мужские валенки и унты
- повседневную уличную обувь
- домашнюю обувь
- женские и детские модели
- резиновые сапоги
- валенки с вышивкой
- чуни
- бурки
- женские платки
- принадлежности для русской бани
- сувениры



*Валенки согревают -
Здоровье сохраняют!!!*

Адрес магазина «Русская обувь»:
Россия, Санкт-Петербург, ул. Нахимова, 1 (1 этаж)
Метро «Приморская»

телефон: (812) 352-73-16

сайт: valenkipitere.ru



Журнал «БИЗНЕС и наше время»
№1(10)-2015

Издатель, учредитель,
главный редактор
Нина БЕЛОЦЕРКОВЕЦ
ngbpress@mail.ru
8-921-373-28-32

Пиар-директор
Елена НЕВСКАЯ
8-921-373-28-32

Верстка
Анна КОПЬЕВА
Телефон редакции:
Факс: (812) 784-40-87
www.biznes-vremia.com

Юридический адрес редакции:
190000, Санкт-Петербург,
ул. Гончарная, 22, офис 34.

Отпечатано в
ООО «Типографский комплекс «Девиз»,
Адрес типографии:
Санкт-Петербург,
ул. Трефолева, 2, лит. БЕ
Тел/факс +7(812)335-18-30
Заказ №
Подписано в печать 28.10.2015

Журнал «Бизнес и наше время»
Член Санкт-Петербургского
Союза предпринимателей,
Санкт-Петербургской
торгово-промышленной палаты,
НП Содружество».

Издание зарегистрировано в управлении Фе-
деральной службы по надзору в сфере свя-
зи, информационных технологий и массовых
коммуникаций по Санкт-Петербургу и Ленин-
градской области 13 февраля 2013г. Свиде-
тельство ПИ №ТУ78-01287.

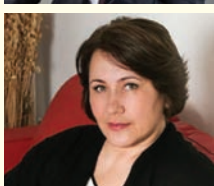
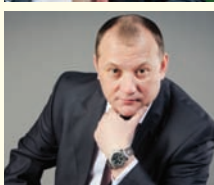
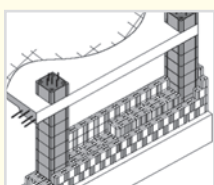
Цена свободная. Тираж 5000.

Рукописи и фотографии авторов не рецензи-
руются и не возвращаются. Перепечатка ма-
териалов разрешается с указанием названия,
номера и даты выпуска журнала.

Мнение авторов может не совпадать с мнени-
ем редакции.

Все рекламируемые товары и услуги имеют
лицензии и сертификаты качества.

За достоверность информации, наличие сер-
тификатов и лицензий качества несут ответ-
ственность авторы, организации и предпри-
ниматели, предоставившие информацию и
рекламу.



5. Пока спасает оптимизм.

ГОСТЬ НОМЕРА

6-9. Жанна БАЗАНОВА: Кризис - время возможностей.

ВЛАСТЬ

10-11. Эльгиз КАЧАЕВ: Будут каникулы и помощь в развитии.

МАЛЫЙ БИЗНЕС

12-13. Власть советовалась с бизнесом.

14. Что мешает развитию бизнеса.

15. Всемирная неделя предпринимательства.

ЛИДЕРЫ

16-17. На службе науки и отечества

ИННОВАЦИИ

18-19. Дом каждому россиянину.

20. Лев КАПЛАН: Строительный бизнес на пути перемен.

БИЗНЕС - ДЛЯ ТЕБЯ

21. Позвоните, и вам помогут.

ПЕРСОНА

22-23. Жорес АЛФЕРОВ: Наука и экономика повержены политикой.

МИР ФИНАНСОВ

24-26. Во власти доллара: как это случилось.

27. Познайте тайны мыслей богатых!

ЭКОНОМИКА

28. Тормоз - качество управления.

29. Григорий ЯВЛИНСКИЙ: Россию ждет тяжелый и опасный кризис.

30-31. Планируйте финансовое благополучие.

32-33. МВА: «Нам есть куда расти!»

ЖЕНЩИНЫ и УПРАВЛЕНИЕ

34-35. Пусть всегда будет мир.

ШКОЛА БИЗНЕСА

36-37. Ольга ЯГУДИНА: Стань отличником продаж!

ЮБИЛЕИ

38-39. Поздравляем юбиляров!

НОВОСТИ

40-41. На пути к новому политическому диалогу...

ЭТО ИНТЕРЕСНО

42. Предсказания Курцвейла.

КУЛЬТУРНАЯ ЖИЗНЬ

43. Счастье не имеет национальности.

В Россию можно только верить

МЫСЛИ ВСЛУХ

Нефть. Санкции. Война. Беженцы - эти темы остаются в центре внимания и не прибавляют оптимизма ни экономистам, ни бизнесу, ни обычному россиянину. Актуальным остается вопрос - Что делать?

Инфляция 1923 года в Германии привела к тому, что за один американский доллар давали 4.7 триллиона немецких марок. До кризиса 2008 года, лишь 18 стран в мире были богаче Билла Гейтса. За 70 лет в СССР не было миллиардеров, не было безработных, повышались зарплаты и пенсии.

В России в 2015 году рубль падал и укреплялся, одной из причин называли дешевеющую нефть. Как следствие снижение денежной массы повлекло снижение темпов развития бизнеса. Отдельные предприятия сократили штат сотрудников, другие уменьшили заработную плату, третьи вообще вынуждены были свернуть деятельность. В Санкт-Петербурге пришлось приостановить издание сразу трех газет. Работающим пенсионерам власть пообещала прекратить выплату пенсий. Вероятно, посчитав, что именно этот класс общества наиболее обеспечен.

Сегодня некоторые экономисты и политики предрекают стране еще более тяжелый экономический кризис, который, по сравнению с 1998 годом, будет гораздо опаснее и более непредсказуем. Однако, если верить президенту Америки, «разорванная в клочья» экономика России продолжает функционировать, несмотря на то, что обесценились вклады граждан, продолжается рост цен на продовольствие и промышленные товары, на грани банкротства целый ряд предприятий... Люди пытаются преодолеть кризис.

Правительство и власти на местах говорят об импортозамещении, развитии малого и среднего бизнеса. Но на деле, если верить предпринимателям, новаторам и изобретателям, их идеи в большинстве остаются на бумаге. В Санкт-Петербурге создали Центр импортозамещения, проходят многочисленные семинары, конференции, выставки.

К примеру, экспозиция НПО ВОЛО в Центре импортозамещения демонстрировала целый ряд медицинских приборов, которые необходимы в здравоохранении. Но запустить новые разработки в производство на предприятии не могут, нужны дополнительные средства, которых у новаторов нет.

Немало новшеств у строителей, которые могли бы заменить дорогостоящие импортные материалы, но и здесь нужны инвестиции и дополнительные субсидии. О поддержке малого бизнеса говорят сегодня на всех трибунах и пишут программы поддержки. Проблема же, видимо, в реализации поставленных задач и планов.

Попытки предпринимателей вписаться в эти программы и получить субсидии на развитие бизнеса и новых технологий порой заканчиваются плачевно. На днях генеральный директор одной петербургской фирмы, создающей деревообрабатывающие станки, после долгих хождений и переписывания документов, необходимых для получения субсидий, получил скромный чиновничий ответ, что финансирование якобы закончилось.

Катастрофы пока не произошло. Страна живет, строятся дороги, прокладываются газопроводы, растет число миллиардеров... Но при этом продолжают оставаться невостребованными идеи новаторов, больные не могут купить дорогостоящие лекарства, люди вынуждены собирать деньги на лечение по всему миру. Малоимущие и молодые семьи не могут получить доступное социальное жилье. Не лучшим образом идут реформы в системе образования. Зарплаты из-за повышения доллара и евро уменьшились в вдвое. Многие россияне вынуждены были отказаться от туристических поездок и отдыха у моря.

▶ В 2014 году в России резко снизился показатель чистых активов на душу населения, говорится в ежегодном обзоре Global Wealth Report, подготовленном компанией Allianz. Если в 2013 году на каждого жителя страны приходилось €1808, то в 2014 году — только €902.



Нина БЕЛОЦЕРКОВЕЦ - главный редактор

Стоило ли ради всего этого разваливать СССР, чтобы жить в постоянной нестабильности, год от года теряя веру в лучшее будущее? А ведь в Конституции провозглашено, что Россия - социальное государство. Причины неудавшихся перемен, видимо, надо искать не в санкциях и не в заявлениях Обамы, ни в цене нефти и даже не в войнах, развязанных не Россией, причины стоит поискать в рядах законодателей, чиновников и олигархов. При сокращении доходов трудоспособного населения богатство российских миллиардеров странцам образом растет, зарплаты народных избранников и чиновников увеличиваются. Словом, есть повод для размышления. Главное, не утратить оптимизм и веру в то, что наступят другие времена, когда то, что записано в нашей Конституции, будет реальностью. К сожалению, пока в «Россию можно только верить».

▶ Объем созданного для финансирования импортозамещающих производств Фонда развития промышленности составил всего 20 миллиардов рублей. Это в 50 раз меньше суммы, выделенной в антикризисной программе на докапитализацию крупнейших банков (1 трлн. рублей).

Кризис - время возможностей

ГОСТЬ НОМЕРА

выбран инвестиционный инструмент - физическое инвестиционное золото в слитках 999,9.

▶ Золото – это актив проверенный временем, который не обесценивается и не теряет своей актуальности. Золото – это надежно, безопасно и прибыльно. Факты всегда выглядят убедительней любых слов. Достаточно взглянуть на график золота за последние 22 года.

- Продажа инвестиционных слитков осуществляется банками, не так ли?

- Покупая инвестиционное золото, важны такие критерии, как цена и качество. Мониторинг внутреннего рынка продавцов, имеющих лицензию на продажу драгметалла, показал, что они не подходят, под заданные нами критерии. При продаже слитков населению взимается НДС в 18%, кроме того, банки, продавая слитки золота, назначают цену грамма золота самостоятельно, и она может существенно отличаться от учетной цены Центробанка РФ.

- В итоге, вы нашли выгодные варианты покупки слитков золота?

- Я руководствуюсь правилом, кто ищет, тот всегда найдет и поиск мой увенчался успехом. Предложение было неожиданным и привлекательным. Ирония всей ситуации заключается в том, что информацию я получила не из тех аналитических источников, которые тестируются на данный момент, а сидя за чашкой кофе в милой беседе с дизайнером одежды Ланой Ахтареевой.

В очередной раз хочу сделать комплимент всем женщинам России. Не перестаю удивляться огромному потенциалу саморазвития и готовности брать все в свои руки. Лана не только талантливая женщина и профессионально реализующая свой творческий процесс, а высокоорганизованная личность, что позволяет ей находиться в гармоничном потоке



Жанна БАЗАНОВА - независимый аналитик, трейдер

Жанна по образованию переводчик английского и немецкого языков, увлекалась литературой, поэзией, искусством. Точные науки, экономика и финансы были для нее из области фантастики. Но в ее жизни, как у Андрея Макаревича в песне: «Вот новый поворот, и мотор ревет.

Что он нам несет - пропасть или взлет, омут или брод.

И не разберешь, пока не повернешь за поворот» Про свои новые «повороты» в судьбе Жанна рассказала нашему корреспонденту.

В 2011 году мир финансов развернул меня на 180 градусов и захватил целиком, это был настоящий «взрыв мозга». За три года я проштудировала огромное количество информации. Сегодня я уже смело могу заявить о своей новой профессии - я трейдер. Мои торговые операции связаны с золотом и рядом валютных пар, электронные торги Forex..

Помогал мне освоить новую профессию учитель с большой буквы, известный финансовый аналитик, управляющий активами на фондовом рынке, гуру инвестиций. Обучение под его руководством позволило мне уже через 3 года управлять активами крупных инвесторов. В рамках стабилизации прибыли инвесторов, на более длительный срок, был

развития 21 века.

- Сегодня жизнью правит техника и товаром выступает информация. Недаром же говорят, что 21 век - век информационных технологий.

- Да, как говорится все гениальное просто. Ценная и важная для меня информация была получена за 40 мин, в отличие от моих 3 месяцев глубинного поиска и анализа. Информационный пакет ALL INCLUSIV (все включено) и модель бизнеса 21 века, одновременно решили мою проблему, даже не пришлось тратить время на поиск подтверждающих легальность документов, слитков в сертифицированной упаковке, выступил гарантом надежности. Лана на протяжении 2-х лет закупает инвестиционные слитки золота 999,9 через интернет - магазин «AT GOLDEN».

▶ ...Пока не было интернета, продавцы управляли миром. Эра продавцов закончилась, началась эра образованных покупателей...

- С каждым годом все больше пользователей Рунета предпочитают совершать покупки онлайн, не вставая с любимого кресла, в удобное для себя время. Благодаря этой тенденции интернет - магазины в настоящее время переживают фазу бурного развития.

- Специализированный, лицензированный интернет-магазин «AT GOLDEN» позволяет физическим лицам осуществлять закупку инвестиционных слитков 999,9 от 1 -100гр., монет 999,9 - 31.1гр от «EMIRATES GOLD DMCC». Концерн «EMIRATES GOLD DMCC» — это крупнейший производитель драгоценных металлов на Ближнем Востоке, расположенный в Дубае, является членом



Лондонской торговой ассоциации LBMA. Ежегодно концерн обеспечивает производство и поставку до 200 тонн золота.

Концерн «EMIRATES GOLD» входит в DMCC – BEST FREE ZONE IN THE WORLD (лучшая в мире свободная зона), поэтому продажа золотых слитков осуществляется без НДС.

«EMIRATES GOLD DMCC» утвердил новую программу сертификации источников на золото. Процессы производства соответствуют мировым стандартам и сертифицированы экспертами отрасли.

- В нашем государстве идет переоценка сложившихся экономических моделей, и все отчетливее выделяется Восток. Арабские страны, в том числе, ОАЭ – традиционный партнер, который пользуется большим доверием и расположением Москвы. В рамках этого курса открываются дополнительные возможности на обширном российском рынке.

- Модель современного интернет – магазина «AT GOLDEN» предлагает полный

пакет услуг и сотрудничество с компаниями международного уровня:

1. Покупка: Индивидуальная (разовая, полная оплата товара). Частичная (поэтапная оплата, товар в рассрочку). Совместная закупка (накопительная программа, оплата 5% от суммы закупки.)
2. Доставка (компания BRINKS, VIA MAT)
3. Хранение (компания BRINKS, VIA MAT)
4. Обратный выкуп (currency exchange)

- Что значит совместная закупка? 10 человек купили инвестиционный слиток весом 1000гр. цена естественно ниже, и разделили его на части, я правильно понимаю?

- Этот дедовский метод давно в прошлом. Интернет магазин «AT GOLDEN» предлагает уникальную программу совместных закупок «AT BONUS». Участие в программе объединяет покупателей





всех стран, тем самым обеспечивая высокую доходность. Простой алгоритм действий доступен каждому. Самые главные критерии оценки: **ЛЕГАЛЬНОСТЬ, ДОСТУПНОСТЬ, ДОХОДНОСТЬ.**

За 3,5 года безупречной деятельности программы более 170 000 участников активировали совместные контракты по закупке инвестиционных слитков. В цифрах это выглядит так:

38764 контрактов на 100.000 евро;
11172 контрактов на 60.000 евро;
75845 контрактов на 16.000 евро;
44514 контрактов предварительного участия в накопительной программе.

Изучив все тонкости и детали, я провела экономический анализ доходности, используя участие в данной программе, накопительная часть в золоте превышает в разы по сравнению с одноразовой закупкой.

С декабря 2014 года я и мои инвесторы стали участниками данной, накопительной программы «AT BONUS». На данный момент у меня уже 70 партнерских контрактов, за счет увеличения их численности, накапливается и мой инвестиционный капитал в золоте.

- А что значит обратный выкуп?

- Интернет-магазин «AT GOLDEN» имеет лицензию, как на продажу, так и выступает в роли обменного пункта (currency exchange). Инвестиционное золото – это валюта. Клиенты могут использовать предоставленную им услугу как обмен на евро, по курсу дня, со спредом в 3%. Вывод средств в евро осуществляется на карту «LOYAL BANK», и карты платежных систем. Услуга для тех покупателей, кто не забирает сразу свое золото, а оставляет на хранение позволяет купить золото по низкой цене, а продать по более выгодной, тем самым увеличивая свои инвестиции в золоте. Все предоставляемые интернет магазином услуги обеспечивают высокую надежность проведения сделок.

- Я правильно понимаю, что полученная информация в приятной беседе в октябре 2014 года - это результат вашего



Партнеры из Новосибирска.

интервью сегодня, в октябре 2015 года. За год вы освоили еще один жизненный курс мастерства в финансовой сфере.

- Главное – это актуальность моего интервью. Сегодня для российского бизнеса не самые лучшие времена. Экономика России под влиянием внешних и внутренних причин входит в период затяжного кризиса. Но кризис позволяет извлечь немало полезных уроков для управления личным благосостоянием. В кризис происходит массовое осознание личной финансовой образованности и необходимости ее совершенствования.

▶ Для одних - это проверка на прочность, для других - время возможностей. Мы зарабатываем на жизнь тем, что получаем, но творим жизнь тем, что отдаем.

Уинстон ЧЕРЧЕЛЬ

Финансы финансами, но главное, я познакомилась с огромным кругом интересных людей разных профессий. Общение — это необходимый обмен опытом, знаниями, мыслями, чувствами. Без общения человек не может познать ни окружающий мир, ни себя самого. Не может также оценить свои поступки, мысли. Только благодаря сотрудничеству с другими людьми человек обретает новые идеи. Без общения человек заболевает странной болезнью, которую можно обозначить как «сенсорный голод» — дефицит впечатлений, информации, эмоций. Происходит так потому, что человек испытывает потребность в

общении так же, как в еде или движении.

Мои партнеры это неординарные и счастливые люди, которые за счет получаемых доходов, за короткий срок реализовали свои самые заветные мечты. Для многих участников – это уже доходный консалтинговый бизнес.

Катасонов Валентин Юрьевич - профессор, доктор экономических наук, член-корреспондент Академии экономических наук, оценивая в своем интервью экономическую ситуацию в России, дал простой совет россиянам:

«Мы на пороге глубинного кризиса, и для многих встанет вопрос не как прожить, а как выжить. В тяжелые времена должно происходить объединение людей, это доказывает история.»

Помните, один в поле не воин, пока мы вместе – мы сила.

- Главным параметром, по которому определяется процесс объединения – информационный обмен.

- Да, именно простая форма передачи информации позволяет участникам программы «AT BONUS», решать свой ключевой вопрос дня – финансы, расширять свой круг единомышленников, что в итоге и приводит к объединению.

- Вернемся к интернет – магазину. Вопрос о компаниях, с которыми сотрудничает интернет – магазин. Надежность - главная составляющая. Как говорить, скажи, кто твой друг и я скажу кто ты.

- «BRINKS», «VIA MAT», – это надежное партнерство.

«BRINKS» является специализированной транспортной организацией по перевозке ценностей и занимает ведущие позиции, связанные с перевозкой наличных денег, иностранной валюты, монет, драгоценных металлов и многих других ценностей. Многолетний опыт, 156 лет

на международном рынке, позволяет максимально быстро и качественно выполнять порученную работу любой сложности. «BRINKS» имеет богатый опыт сотрудничества с ведущими банками России, добывающими и гранильными предприятиями алмазно-бриллиантового комплекса, аффинажными заводами, ювелирными предприятиями, компаниями, занимающимися реализацией ювелирных изделий. «BRINKS» выполняет перевозки ценностей в кратчайшие сроки с выполнением всего комплекса мер по безопасной транспортировке ценностей и соблюдением полной конфиденциальности.

«AT GOLDEN» предлагает своим покупателям эксклюзивную услугу – надежное хранение на длительный срок (до 10 лет) по европейским ценам. Международные сертифицированные хранилища компании «VIA MAT» и «BRINKS» расположены по всему миру.

«VIA MAT» – это швейцарская компания с депозитариями в Швейцарии (Цюрих, Женева, Чиассо) и в других городах по всему миру (Лондон, Дубай, Сингапур и т.д.). Основана в 1945 и является самым крупным и наиболее авторитетным в мире золотым сейфом, используемым как частными, так и юридическими лицами.

«VIA MAT» является партнером ряда ведущих золото добывающих компаний, а также частных трастовых фондов физического золота, включая и такие крупные как «GOLDMONEY» и «BULLION VAULT».

- И все же инвестиции в физическое золото для россиян малоизвестный инструмент.

- Вы правы. Рыночная экономика России достаточно молода, поэтому серьезные вопросы инвестирования средств, для большинства россиян, сводятся к трем основным схемам:

Инвестирование в недвижимость. Депозитные счета в банках. Инвестирование в мелкий и средний бизнес. Надо признать, что в последнее время все новое к нам приходит из-за рубежа, банкоматы, пластиковые карты и т.д. Мы постоянно отстаем от стран Европы и Запада. Пример – это наличие на улицах городов Европы банкоматов по продаже золотых слитков. Сегодня «домохозяйки» в Европе знают, зачем покупать золотые инвестиционные слитки, во что инвестировать свободные деньги, или же сохранить накопленные средства во времена нестабильной экономики. Недавние события в

Еврозоне с Грецией повысили закупку инвестиционного золота частными лицами на 20 процентов. Примерно такая же реакция, когда мы бежим закупать доллар после «черного» понедельника. А сейчас на минутку задумаемся, они, европейцы, не доверяя своей собственной валюте, закупают золото, а мы, россияне, не доверяя рублю, покупаем евро и доллар. Вопрос? Зачем мы это делаем?...

Золото - это реальные честные деньги, которые придумало человечество за время своего существования. Золото всегда сохраняет свою ценность во времена социальных и политических потрясений, войн и стихийных бедствий. Золото никогда не теряет своей ценности, в отличие от бумажных денег. Золото является редким драгоценным металлом с годовой добычей в пределах 2500 тонн. Воссоздать запасы данного металла нельзя искусственно.

▶ Вникните в суть слов древних японцев. Существует три силы: сила меча, сила золота и сила зеркала. Меч - символизирует силу оружия. Золото - силу денег. Зеркало - это сила знания о себе. Истина: «Помни золотое правило - правила создаются теми, у кого золото».



Деловая встреча с надежным партнером с Любовью ЮКУМС.

Контактная информация:

Тел. 9297397
 email: bazanovaganna@gmail.com
<http://vk.com/bazanovazhanna>
<http://vk.com/zdesestzoloto>
Информационные сайты:
www.atgolden.com AT GOLDEN
www.emiratesgold.ae EMIRATES GOLD DMCC
www.dmcc.ae DMCC
www.brinks.com BRINKS
www.viamat.com VIA MAT



Москва. Гостиница «SAVOY». Компании 3 года. Участники конференция партнеров программы «AT BONUS» интернет магазина «AT GOLDEN».

Будут каникулы и помощь в развитии

ВЛАСТЬ



Эльгиз КАЧАЕВ, председатель комитета по развитию предпринимательства и потребительского рынка

На вопросы о взаимоотношениях малого и среднего бизнеса с властью, о поддержке предпринимательства и о проблемах, которые тормозят частный бизнес, отвечает Эльгиз КАЧАЕВ.

- Развитие предпринимательства - одно из приоритетных направлений деятельности Правительства Санкт-Петербурга - на период с 2015 по 2020 годы. Постановлением Правительства Санкт-Петербурга утверждена государственная программа развития предпринимательства и потребительского рынка. Структура поддержки предпринимательства разнообразна и охватывает малый бизнес любого возраста, опыта и размера. Активно действуют организации инфраструктуры поддержки бизнеса. В 2016 году откроет свои двери Единый центр предпринимательства, в котором предприниматели смогут получать поддержку по принципу «единого окна». В городе действуют Центр поддержки экспорта и Региональный интегрированный центр.

▶ В Санкт-Петербурге осуществляют свою деятельность более 367 тысяч предприятий малого и среднего бизнеса, в которых занято более 1 миллиона 250 тысяч жителей города - т.е. порядка 45% от экономически активного населения Санкт-Петербурга. Более 40% субъектов малого и среднего предпринимательства заняты в области оптовой и розничной торговли.

- Участвует ли частный бизнес в импортозамещении?

- Перспективы в области импортозамещения несколько оживили рынок. Пример тому швейное и обувное производство. Магазины стали заполняться нашими товарами. Пусть это совместное производство, пусть по зарубежным лекалам, но люди взялись за расширение бизнеса - те, кто не завязан на большие компании. Мы увидели, где есть рост, и создали под эту отрасль программу поддержки, которая предусматривает, в том числе, компенсацию ставки арендной платы, а также предполагаем создание бизнес-инкубатора, оснащённого оборудованием для коллективного пользования. Так что есть осторожный оптимизм. Малый бизнес гибок, все понимают, что надо переориен-

тироваться в новых условиях. 36,7% предприятий в нашем городе - торговые. И развитие во многом идёт за счет них.

- Будут ли введены налоговые каникулы для малых предприятий?

- С января 2016 года, по закону Санкт-Петербурга, вводится нулевая налоговая ставка на два года для впервые зарегистрированных индивидуальных предпринимателей, работающих по упрощенной системе налогообложения и осуществляющих деятельность в производственной, социальной и научной сферах. Это касается тех, у кого не более 15 человек наёмных работников. Воспользоваться налоговыми послаблениями смогут, по некоторым оценкам, более двух тысяч впервые зарегистрированных предприятий. Да, поступления в бюджет уменьшатся - примерно на 400 миллионов рублей, но бизнес нарастит мощность, и через какое-то время поступления увеличатся. Инициативные люди всегда пробьют себе

дорогу, просто надо дать им возможность дышать. Ситуация позволяет предпринимателям вздохнуть полной грудью. Я надеюсь, что будет прорыв.

- Как реализуется доступ малых предприятий к закупкам госкомпаний?

- Процесс идёт полным ходом. Создаётся система производственной кооперации крупных компаний и представителей малого бизнеса. И впереди всех - «Водоканал», который недавно провёл конференцию по вопросам импортозамещения, в результате подписал пять соглашений о сотрудничестве с малыми предприятиями Петербурга. Мы работаем над тем, чтобы госкомпании переориентировались на закупки продукции петербургских производителей. Заказы всё больше уходят на внутренний рынок. Двенадцать ведущих компаний Санкт-Петербурга начали серьёзное сотрудничество с малым бизнесом. В марте этого года Центр развития и поддержки предпринимательства организовал крупнейшую в регионе биржу субконтрактов. Кризис

стал напоминанием о том, что надо развивать своё, отечественное. Страна живёт, пока работают заводы. Значит, есть рабочие места. Например, замечено, что, когда предприятие выводит за рубеж, а так делают многие страны, вокруг всё умирает. Снижается деловая активность, люди теряют работу, начинается распад семей.

▶ Поэтому наша задача не столько субсидиями поддержать, сколько создать условия для развития и обучения, помочь выйти на определенный уровень за счёт просвещения и образования - экономики знаний.

ФАКТЫ

Кому предлагают субсидии

В комитете по развитию предпринимательства и потребительского рынка Санкт-Петербурга предпринимателям рассказали о специальных программах господдержки: «Выставочно-ярмарочная деятельность» и «Субсидирование части арендных платежей субъектов малого и среднего предпринимательства, осуществляющих производственную деятельность в сфере легкой промышленности».

Прием документов и заявки будут приниматься со 2 по 20 ноября 2015 года. Уже сейчас предприниматели могут приступить к подготовке основной части пакета документов. Для этого на официальном сайте Комитета <http://crppr.gov.spb.ru> в разделе «Развитие предпринимательства», а также на сайте Центра развития и поддержки предпринимательства <http://www.crpp.ru> в разделе «Господдержка» представлена вся необходимая информация: проекты программ, общий перечень документов, общие критерии конкурсного отбора, показатели эффективности и прочее.

На семинаре сотрудники комитета представили предпринимателям проекты спецпрограмм, разъяснили условия участия в них, порядок подачи

и рассмотрения пакета документов на получение субсидий. Большое внимание было уделено вопросу подготовки пакета документов для участия в программах и распространенным ошибкам предпринимателей.

В соответствии с проектом, специальная программа «Субсидирование части арендных платежей субъектов малого и среднего предпринимательства, осуществляющих производственную деятельность в сфере легкой промышленности» предоставляет возможность бизнесменам возместить 50 % затрат, связанных с уплатой арендной платы по договорам аренды (субаренды) объектов нежилого фонда, используемых для осуществления производства товаров и реализации товаров собственного

производства, но не более 500 000 руб. без НДС. Затраты должны быть произведены в течение 2014 года.

Вторая же специальная программа «Выставочно-ярмарочная деятельность» предполагает возмещение 50 % затрат, произведенных не ранее 01.01.2014 года, связанных с уплатой регистрационных сборов, арендой выставочных площадей, выставочного оборудования и иные расходы связанные с участием в выставках (ярмарках). Максимальный размер субсидии - 350 000 руб. без НДС.

Напомним, что прием документов на получение субсидий осуществляется в Центре развития и поддержки предпринимательства. Предварительно каждый желающий сможет проверить свой пакет документов на комплектность и под руководством компетентных специалистов Центра выявить первичные ошибки перед подачей заявок. Получить консультацию или записаться на прием можно по телефону горячей линии

985-50-09, 372-52-90.

Власть советовалась с бизнесом

В Санкт-Петербургском Союзе предпринимателей совместно с комитетом по развитию предпринимательства и потребительского рынка города в начале года провели опрос членов Союза на тему: «Как помочь предпринимателям выжить в кризис и чем власть реально могла бы помочь бизнесу в новых экономических условиях». Что сегодня скажут предприниматели?

МАЛЫЙ БИЗНЕС



Обсудить проблемы и новые возможности развития малого бизнеса в условиях сложной экономической обстановки в городе и стране в общественной приемной Санкт-Петербургского Союза предпринимателей собрались представители различных отраслей малого и среднего бизнеса - члены союза, от торговли и услуг до производства, агентств недвижимости и транспортных структур, более ста человек. Власть представляли Эльгиз Качаев, председатель КРППР, Александр Абросимов, уполномоченный по защите прав предпринимателей в Петербурге, районные чиновники, депутаты и помощники депутатов, а также только что назначенный на должность руководителя регионального исполкома партии «Единая Россия» Игорь Федотов.

Среди предпринимателей распространяли анкету из четырех вопросов: С какими проблемами столкнулся ваш бизнес из-за кризиса? С какими пробле-

мами вы ожидаете столкнуться в 2015 году? Какая поддержка должна быть оказана петербургским предпринимателям и предприятиям со стороны администрации Петербурга? Какая поддержка должна быть оказана предпринимателям и предприятиям на федеральном уровне?

Больше всего вопросов у представителей бизнеса вызвали действия Центробанка, повышение учетной ставки до 17%. «Кто будет брать кредиты под 30%?», - спрашивали бизнесмены. «Власть дает понять, что бизнес должен бежать в два раза быстрее, - сказал Сергей Дмитриенко, первый вице-президент Союза, генеральный директор ООО «Приборы «ЛЭК». С ним был согласен Вячеслав Панкратов, владелец станкостроительной компании «Ориент-ЭТЦ».

- В Америке, когда был кризис, учетную ставку снизили до 0,25% и деньги раздали реальному сектору, фермерам,

чтобы они могли рассчитаться с банками, и таким образом очистить балансы. Экономика пришла в норму, - рассуждал Вячеслав Панкратов. - А у нас помогают банкам, раздают им деньги, на которые они немедленно покупают валюту, и результаты в виде падения курса рубля налицо.

Кроме того предпринимателей приводит в трепет угроза отмены ЕНВД (намечается до 2018-ого года) и введение торгового сбора. «Губернатор Георгий Полтавченко обещал, что сбор в 2015-ом году в городе вводиться не будет, - говорили предприниматели, - но год закончится быстро, а маховик кризиса может раскрутиться, и вот тогда с введением сбора и отменой ЕНВД настанет всем конец».

Пессимистические настроения подкреплялись обрисовкой текущих проблем, которые бизнес хотел бы решить с помощью власти. Прежде всего, это касалось проверок. Несмотря на то, что создается единый реестр проверок, а на сайтах ведомств есть списки проверок, проверяющие ведут себя совсем не дружелюбно по отношению к бизнесу.

«Приходит трудовая инспекция, - рассказывает Татьяна Белкина, владелица компании «Клининг-профи», - инспектор может после проверки составить один протокол или акт нарушений, а может 25 - все зависит от личного мнения проверяющего». Соответственно штрафы, которые суммарно могут составить от 30 тысяч до 1,5 млн. рублей, существенно повлияют на бизнес, если не поставят его на грань закрытия. Сейчас, например, на сайте Трудовой инспекции, запланированы проверки 900 петербургских предприятий, и здесь же есть калькулятор штрафов.

То есть ведомство априори готовит руководителей компаний к уплате штрафов. Рассказывая об этом, собравшиеся вспоминали послание президента Путина, где говорилось об отмене всех проверок малого и среднего бизнеса на время кризиса, за исключением тех, продукция которых может нанести вред здоровью и жизни граждан. Тем не менее, проверяющие строят свои собственные планы. Для них проведение проверок давно стало бизнесом. Предприниматели предлагали на время действия моратория на проверки сократить отделы проверок в ведомствах и уволить проверяющих.



Александр Ольховский, помощник депутата Госдумы РФ, и эксперт комитета Госдумы по экономической политике, инновационному развитию и предпринимательству рассказал о пяти принципах, без которых невозможно сохранение экономики в кризис: это наличие антикризисной программы (должна содержать стабильные нормативы для ведения бизнеса, стимулы для инвесторов и пр.). Предсказуемость действий власти, снижение тарифов госмонополий за счет снижения затрат их производства. Реальная борьба с коррупцией, приня-

тие федерального закона, который бы приравнивал к уголовному преступлению превышение расходов чиновника над его официальными доходами, и ввел бы конфискацию незаконно нажитого имущества. Также необходима господдержка для импортозамещающих производств, ресурсосберегающей и инновационной продукции. «Без этого любая реальная деятельность по выходу из кризиса не возможна», - считает Александр Ольховский.

Лев Каплан, член Совета директоров СПб Союза предпринимателей, прези-

дент Союза строительных организаций призвал резко повысить дисциплину чиновников и назвал Фонд капитального ремонта, недавно созданный в городе, который активно собирает деньги с граждан. Тем не менее, - отметил Лев Каплан, - у Фонда нет никакой программы освоения этих денег, а строительные компании малого и среднего бизнеса замерли в ожидании на низком старте. Они хотят участвовать в ремонте кровли и фасадов петербургских зданий!».

Предприниматели также обсуждали кризис неплатежей, возможность снижения НДС до 8%, земельные аукционы на продление договора аренды. Вспомнили о продлении договора аренды нежилых помещений без торгов. Верховный суд встал на сторону Росреестра, который настаивал именно на продлении договора через конкурс. Это означает высокую вероятность того, что аукционы войдут в жизнь арендаторов земельных участков.

Председатель КРППР Эльгиз Качаев обещал корректировку антикризисной программы поддержки малого бизнеса, увеличение программы субсидирования кредитной ставки и лизинга. В 2015 году на помощь малому бизнесу выделяется более 1 млрд рублей. Сам Эльгиз Качаев будет вести прием предпринимателей не один раз в неделю по понедельникам, а два раза и проводить регулярные приемы предпринимателей в общественной приемной Санкт-Петербургского Союза предпринимателей.

От редакции:

Год подходит к завершению. В декабре представители малого и среднего бизнеса по традиции будут подводить итоги сделанного на очередном форуме. Приглашаем предпринимателей рассказать об итогах года на страницах журнала и дать оценку советам и обещаниям властей.



Что мешает развитию бизнеса?

Предприниматели составили шорт-лист проблем, препятствующих развитию бизнеса и требующих процедурных и нормативно-правовых реформ.

МАЛЫЙ БИЗНЕС

В Агентстве стратегических инициатив (АСИ) предприниматели рассказали, какие проблемные ниши не были охвачены «дорожными картами» Национальной предпринимательской инициативы (НПИ) и требуют кардинального улучшения.

- По поручению президента РФ реализация «дорожных карт» должна завершиться до 1 декабря этого года, - отметил директор направления «Новый бизнес» АСИ, председатель всероссийского предпринимательского объединения «Клуб лидеров» Артем Аветисян. - Теперь нужно определиться, по каким картам можно уже завершить работу, оставив их только на мониторинге, а какие «дорожные карты» требуют продолжения работы. Кроме того, ко мне неоднократно обращались сами предприниматели - с новыми нормативными инициативами и предложениями о расширении направлений «дорожных карт».

Спектр выявленных и обнародованных предпринимателями проблем впечатляет - от сложности процедур подключения к сетям инженерно-технического обеспечения до проблем доступности кредитных ресурсов. Так, в качестве ключевой угрозы была выделена проблема доступности финансов, в частности, высокая стоимость кредитования и сложность получения кредитов, а также недостаток финансовых инструментов для поддержки малого и среднего предпринимательства (МСП).

- Для того чтобы получить доступ к инвестиционным кредитам, компании требуется собрать и предоставить в банк большое число различных документов - при этом у каждого банка свои требования, - подчеркнул член всероссийского предпринимательского объединения «Клуб лидеров» Александр Любосердов.

- Нужно унифицировать формат проектного финансирования.

Необходимость расширения возможностей получения инвестиционных кредитов была заявлена и в официальной позиции Торгово-промышленной палаты. Так, предлагается сформировать инвестиционно-банковскую систему с опорными банками развития для обеспечения доступа к инвесткредитам.

Еще одну проблему предприниматели видят в сложности процедур подключения к сетям инженерно-технического обеспечения, прежде всего к газовым сетям и сетям тепло- и водоснабжения, а также стремительный рост затрат на энергоресурсы.

- Эта связано, в том числе, и с конкурентоспособностью нашей промышленности по отношению к глобальным конкурентам на мировой арене, - отметил директор Фонда энергетического развития Сергей Пикин. - Одним из решений по снижению темпов роста стоимости энергоресурсов могла бы стать либерализация рынка энергетики. Она позволит повысить конкуренцию на рынке потребителей, которые смогли бы выбирать лучших поставщиков ресурсов, снижая тем самым их стоимость. К сожалению, до сих пор энергетика весьма монополизированная отрасль.

- Подключение к инженерной инфраструктуре - одна из ключевых трудностей, с которой сталкивается почти любой бизнес, - подчеркнул руководитель компании «Ленпромгаз» Андрей Зыков.

- И проблема даже не в длительных сроках, а в том, что они абсолютно не прогнозируемы. Бизнесу нужны гарантированные сроки - пусть даже и более длительные. При этом огромный объем бюрократических процедур, которые раньше приходилось проходить пред-

принимателю для подключения к электроэнергии, сейчас в прошлом... Однако до сих пор сохраняются трудности, когда необходимо строить объекты сетевой инфраструктуры, при этом срок между заключением договора с сетевой компанией и выходом подрядчика на объект может составлять от нескольких месяцев до нескольких лет.

Также среди сдерживающих факторов предприниматели выделили высокую неопределенность фискальной политики, включая рост налоговой базы.

- Очень сложно планировать фискальные затраты, - заметил глава «Фининвестконсалтинг» Константин Гусельников. - Одним из ярких примеров можно назвать налог на торговую недвижимость в Москве. Нужна четкая, простая и понятная схема налогообложения, которая бы не менялась на протяжении хотя бы 10 лет. Кроме того, сейчас неэффективно управление государственными ресурсами - начиная с территориальных единиц и заканчивая госкомпаниями. Это приводит и к росту налогов, и к снижению темпов развития экономики.

По мнению представителей РСПП, в ситуации, когда доступность заемных средств ограничена, снижение избыточной фискальной нагрузки на бизнес становится одним из эффективных способов стимулирования инвестиционной активности. Кроме того, необходимо продолжить работу над «дорожной картой» по совершенствованию налогового администрирования, в частности, подготовить концепцию и проект федерального закона о предварительных налоговых разъяснениях. Не менее важной считают промышленники дальнейшую работу по снижению совокупной суммы уплаченных налогов, учитываемой при получении права на применение заявительного порядка возмещения НДС.

Подводя итоги, предприниматели подчеркнули, что в перечень выявленных проблем вошли только самые «наболевшие». Это начало большой работы по определению «узких мест», препятствующих развитию бизнеса и требующих нормативно-правового регулирования.

АСИ

Как Всемирная неделя предпринимательства пройдет в Петербурге



В рамках Всемирной недели предпринимательства с 16 по 22 ноября 2015 года Санкт-Петербургское отделение общероссийской общественной организации малого и среднего предпринимательства «ОПОРА РОССИИ» и Северо-Западное бюро по защите прав предпринимателей организуют мероприятия, направленные на формирование предпринимательской культуры и развитие предпринимательского потенциала.

Предприниматели нашего города и гости из регионов на безвозмездной основе примут участие в круглых столах по актуальным проблемам бизнес-общества, образовательных программах, встречах с экспертами, деловых завтраках с топ-менеджерами успешных компаний Санкт-Петербурга, «игровых» дебатах «Власть vs Бизнес». В ходе кон-

курсного отбора лучшие предприниматели в IV номинациях будут отмечены бизнес-премией «Бабочка».

В рамках Всемирной недели предпринимательства 16 ноября в 4 павильоне ЛЕПНЭКСПО состоится конференция «Бизнес Петербург».

О получении подробной информации о времени, месте и участниках меро-

приятий может проконсультировать заместитель исполнительного директора Санкт-Петербургского отделения общероссийской общественной организации малого и среднего предпринимательства «ОПОРА РОССИИ» Баранова Тамара Александровна по тел.: 592 81 58, и e-mail: oporaspb@mail.ru

Программы финансовой поддержки



Комитет по развитию предпринимательства и потребительского рынка Санкт-Петербурга осуществляет реализацию специальных программ поддержки среднего и малого бизнеса:

«Кредитование коммерческими банками субъектов малого и среднего предпринимательства»; «Поддержка социального предпринимательства»; «Предоставление основных средств в лизинг»; «Сертификация»; «Субсидирование затрат субъектов малого и среднего предпринимательства, осуществляющих деятельность в сфере ремесленничества и

народных художественных промыслов»; «Субсидирование затрат субъектов малого и среднего предпринимательства на создание и (или) развитие групп дневного времяпрепровождения детей дошкольного возраста».

Кроме того в разработке находятся следующие специальные программы поддержки СМСП: «Выставочно-ярмарочная деятельность»; «Субсидирование части арендных платежей субъектов ма-

лого и среднего предпринимательства, осуществляющих производственную деятельность в области легкой промышленности».

В течение года СМСП может принимать участие в разных специальных программах государственной поддержки, если он соответствует их условиям. В случае, если СМСП получил субсидию на возмещение затрат в рамках одной из программ поддержки, он не может возмещать эти же затраты в рамках других программ.

На службе у науки и отечества



Виктор САВВАТЕЕВ - генеральный директор Научно-производственного объединения «ПОЛЮС».

- Оборонное предприятие «НПО «ПОЛЮС» с 2002 года проектирует и производит автономные подвижные медицинские комплексы на автомобилях повышенной проходимости (КамАЗ). Это специализированная продукция, которая к тому же выполняет и важную социальную роль - стоит на страже здоровья военнослужащих и членов их семей. Виктор Анатольевич, 18 ноября вы отметите 55-летие. Поздравляю Вас с этой замечательной датой! С какими результатами Вы встречаете юбилей?

- Живу по принципу самоорганизации: ставлю перед собой цели, определяю сроки и пути их достижения, уверенно двигаюсь вперед по намеченной дороге, невзирая на трудности. Работаю над диссертацией по экономике. 55-летие встречаю с оптимизмом и с верой в отечество, которому служу на своем поприще.

Партнерами и основными заказчиками НПО «ПОЛЮС» в настоящее время являются Министерство обороны РФ и Министерство внутренних дел РФ. Наша медицинская техника применяется для оперативного оказания доврачебной и первой врачебной медицинской помощи раненым и больным в полевых условиях при обеспечении боевых действий войск. Используется техника для лечения военнослужащих и членов их семей, находящихся в отдаленных гарнизонах, для проведения плановых диспансеризаций военнослужащих, при ликвидации медико-санитарных последствий стихийных бедствий и промышленных катастроф.

Согласитесь, когда речь идет о спасении людей, дорога каждая минута, и чем быстрее и ближе к пострадавшему будет медицинская помощь, тем выше вероят-

Воронежское Научно-производственное объединение «ПОЛЮС» тесно взаимодействует с военно-медицинским сообществом Санкт-Петербурга, из года в год расширяя рамки сотрудничества. С генеральным директором объединения Виктором Савватеевым, накануне его 55-летия встретился наш корреспондент.

ЛИДЕРЫ

ность сохранить им жизнь. Оберегая здоровье военнослужащих, мы сохраняем их боевой дух. В этом году на международном военно-техническом форуме «Армия» заместитель министра обороны РФ Руслан Цаликов отметил нашу продукцию высокой наградой в номинации «Обеспечение медицинской службы Вооруженных Сил РФ».

МЧС и Министерство здравоохранения



РФ проявляют интерес к продукции, ведь благодаря своей автономности, хорошей пропускной способности и возможности работать вне стен стационарных медицинских учреждений, подвижные комплексы позволяют обслужить население в сельской местности, там, где нет достойно оснащенных лечебных центров.

- Какая медицинская техника вашего предприятия используется в Санкт-Петербурге и Ленинградской области? Есть ли новинки?

- Буквально на днях состоялось заседание общественного совета при Минобороны РФ с участием министра обороны РФ Сергея Шойгу, где отмечались позитивные перемены в обеспечении войск. Начальник Национального центра управления обороной РФ, генерал-лейтенант Михаил Мизинцев отметил, что военнослужащие нашей армии стали намного меньше болеть. В

2015 году заболеваемость в войсках сократилась в два раза, благодаря применению современных вакцин и медицинского оборудования. Отношу эти достижения и к НПО «ПОЛЮС». Практически во всех регионах страны эксплуатируется наша медицинская техника: Волгоград, Воронеж, Екатеринбург, Камышлов, Кострома, Кызыл, Москва, Московская область, Новочеркасск, Ростов-на-Дону, Свердловская область, Североморск, Смоленская область, Улан-Удэ, Феодосия, Хабаровск, Челябинск...

Не исключение Санкт-Петербург и Ленинградская область. Нашу технику используют в ГОУ ВПО «Военно-медицинская академия им. С.М.Кирова», ЗАО «НПО «Центр профессионального снаряжения», МБУЗ «Тосненская ЦРБ» и в других учреждениях.

Помимо медицинских передвижных комплексов петербургских специалистов заинтересовала автономная установка для утилизации опасных медицинских и биологических отходов. Уже создано 10 экземпляров этой установки, и сейчас начинается этап государственных испытаний, которые одновременно будут проходить в различных природно-климатических и географических условиях России.

Также специалисты Военно-медицинской академии (ВМА) отмечают необходимость экстренного лечения гинекологических заболеваний военнослужащих-женщин и женщин, членов семей военнослужащих. Выявлен ряд проблем. Это и отсутствие акушерско-гинекологической помощи в большинстве военных лечебных учреждений, отсутствие патронажа беременных, нехватка врачей. Совместно с ВМА планируем разработать гинекологический подвижный комплекс, с помощью которого будут проводиться своевременные гине-



Оборудование передвижных медицинских комплексов.

кологические обследования (профилактические осмотры) и диагностика женских заболеваний.

- В чем же заключается эксклюзивность вашей медицинской техники, как проходит лечение?

- Всего на сегодняшний день нами разработано шесть автономных передвижных комплексов различного медицинского назначения. Любой врач знает, что болезнь лучше предупредить, чем потом лечить. Чтобы своевременно выявлять патологии заболеваний, необходимо проводить плановые диспансерные обследования. Мы предлагаем специальные диспансерные группы, в состав которых входят: рентгенодиагностический комплекс, стоматологический комплекс и клинично-диагностическая лаборатория. На международной выставке «Интерполитех-2015» (средства обеспечения безопасности государства) я как раз делал об этом доклад в рамках международной конференции, посвященной спецавтотранспорту для органов внутренних дел.

Такие комплексы готовы к работе в среднем уже через час, они не требуют большого количества обслуживающего персонала и могут эксплуатироваться без пополнения расходными материалами 30 дней. При этом общеклиническое исследование крови можно сделать 75 пациентам в сутки, биохимическое - 20. Терапевтический прием у стоматолога могут пройти 4 человека в час, рентген можно сделать 6 пациентам в час, а ортопедический прием возможен для 2 человек в час. Комплекс оснащен ортопантомографом, такое оборудование не в каждой стоматологии крупного города найдешь. А еще с помощью нашего оборудования можно провести металлокерамическое протезирование прямо в поле.

Военные учения в армии проходят регулярно. В таких ситуациях для оказания

медицинской помощи, когда войско находится в полевых условиях, применяется мини-госпиталь.

Пропускная способность госпиталя 125 раненых и пораженных в сутки. Вместимость больных госпиталя - 52 человека. Госпиталь полностью размещен на автомобилях КамАЗ и в случае крайней удаленности может транспортироваться автомобильным, железнодорожным, водным и воздушным транспортом в любую точку земного шара.

- Используются передвижные комплексы НПО для оказания медицинской помощи гражданскому населению?

- Осенью министр здравоохранения РФ Вероника Скворцова в одном из своих выступлений констатировала, что работу профильных подразделений Министерства осложняет процесс урбанизации. Соответственно, увеличилось количество населенных пунктов, в которых проживает менее ста человек. На сегодняшний день таких населенных пунктов - 83.000. Для Министерства здравоохранения, как отметила глава ведомства, это имеет катастрофические последствия. В опустевших селах невозможно наладить работу стационарных лечебных учреждений. Тогда на помощь приходят передвижные мобильные медицинские комплексы или мобильные госпитали.

Для гражданских нужд мы предлагаем медицинский комплекс «Диагностика», в состав которого включены: диагностический кабинет врача общей практики с маммографом, аппаратом УЗИ, электрокардиографом, офтальмоскопом, отоскопом, смотровой кабинет врача-гинеколога, лабораторный кабинет. Получить медицинскую помощь или пройти полноценное обследование могут до 100 человек в сутки.

Фактически, мы предлагаем пациентам сделать скрининг здоровья, позволяющий

выявить на первоначальных стадиях развитие серьезных заболеваний, в том числе онкологических, сердечно-сосудистых, хронических, инфекционных.

Надо отметить, что комплексы НПО «ПОЛЮС» являются изделиями российского производства. Для их изготовления используются сырье, материалы и комплектующие отечественных производителей, что совпадает с директивами Правительства РФ и поручениями Президента РФ по замещению импорта.

- Виктор Анатольевич, каковы Ваши планы на будущее?



- Мои планы тесно связаны с НПО «ПОЛЮС». Надо сказать, что объединение является образцом того, как успешно в стране развивается российское предпринимательство. Коллектив НПО не стоит на месте. Мы диверсифицируем производство. Появилась новая линейка продукции: медицинская складная мебель. Все эти годы, более 10 лет на рынке, мы ощущаем поддержку со стороны государства в организации бизнес-процессов, продвижении заказов, привлечении кредитных ресурсов, обеспечении безопасности бизнеса.

Сегодня с гордостью можно сказать, что мы определили и устойчиво заняли свою нишу в отрасли. Отечественный рынок, как никогда, нуждается в продукции российских производителей, и мы готовы ее предоставить по первому требованию для укрепления национальной безопасности Российской Федерации.



Передвижной мини-госпиталь.

Дом каждому россиянину



ИННОВАЦИИ



Абдулгахид АХМЕДОВ - генеральный директор ООО «МИА», образование высшее, кандидат экономических наук, мастер восточных единоборств.

Скромная экспозиция стенда предлагает познакомиться с проектом жилого дома, построенного по оригинальной технологии с применением целого ряда инноваций, разработанных в фирме «МИА». Автор ноу-хау Абдулгахид показывает посетителям кирпич с романтическим названием «Полька» весом в 4 килограмма.

- Необычен экспонат тем, что снабжен пазами и гребнями для удобства рядовой кладки, надежного соединения блоков в любом месте кладки и возможностью выведения в замок углов строения, - рассказывает Абдулгахид. Тут же он представляет следующее изобретение - кубик «ГИСА» (Технология Индивидуального Строительства Ахмедова), который используется при возведении стен для создания несущих колонн. Пространство между несущими колоннами заполняется кирпичами «Полька», которые благодаря конструктивной особенности, укладываются в любую конфигурацию, образуя воздушные каналы, обеспечивающие надежное сохранение тепла и улучшающие внутреннюю вентиляцию стенового пространства.

О строительстве Абдель (так его зовут друзья и близкие ему люди) может говорить бесконечно. В то время, когда его конкуренты тяжело переживают кризис и санкционный период, думают, чем заменить импортные материалы, Ахмедов реализует все новые и новые идеи. На выставочном стенде лишь часть его изобретений, но и эти инновационные проекты привлекают внимание. Причем не только новизной, что особенно важно, но и ценой строительства, и материалов. Как утверждает сам Абдулгахид, его организация может строить жилые дома намного дешевле цен, предлагаемых сегодня на рынке.

▶ - Я знаю, что значит не иметь жилья, и хочу, чтобы каждая российская семья могла иметь свой очаг, где будет мир, благополучие и счастье, - говорит АХМЕДОВ.

На строительном рынке Санкт-Петербурга фирма «МИА» появилась относительно недавно, но сразу же привлекла внимание новаторскими идеями. С учредителем, идеологом компании и его инновациями наш корреспондент знакомился в Центре импортозамещения.

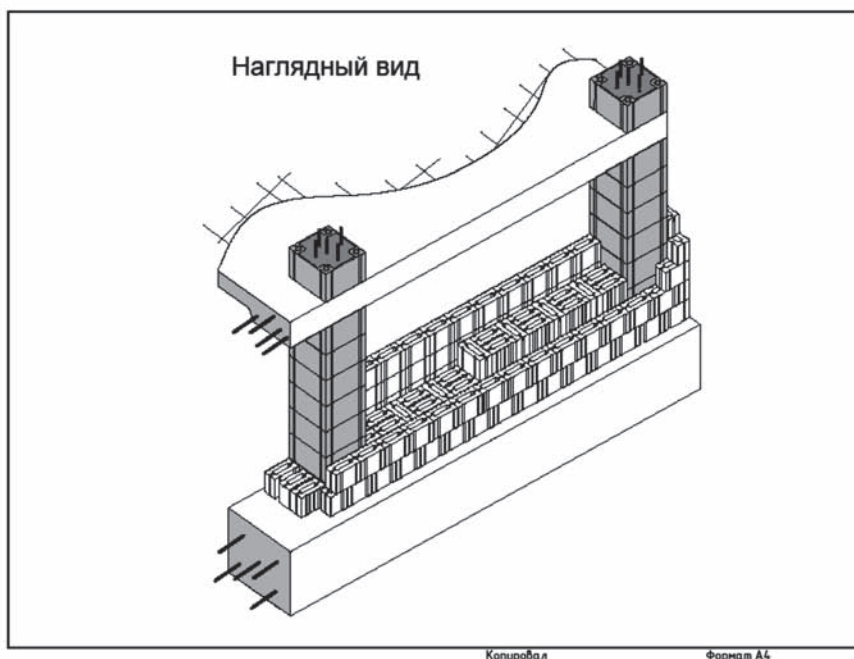
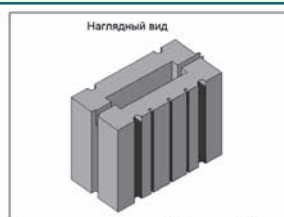
Интерес к строительному делу Абдель Ахмедов унаследовал с детства. В семье все мужчины умели строить. Отец с самых ранних лет брал его в качестве помощника на подрядные строительные работы. Такой метод воспитания не прошел даром. Полученные навыки с годами переросли в профессию, а приобретенные знания и опыт стали отличной основой для новых проектов и идей, которых у изобретателя немало.

- Современный строительный рынок насыщен огромным количеством материалов, но наиболее остро стоит вопрос стоимости исполнения работ, - говорит Абдулгахид. - Решение этой задачи при создании технологии экономичного строительства с использованием оригинальных элементов конструкции стен для нашей компании с самого основания остается приоритетным. Особенности кладки стен из наших материалов можно использовать при реализации системы отопления. Воздушные каналы, которые образуются под всей поверхностью стены, нагреваются теплым воздухом от батарей, а благодаря постоянной циркуляции воздуха, обеспе-



ООО «МИА»

Инновационные технологии индивидуального строительства



Вид сверху (Top view)



чивают минимум затрат на отопление помещения и снижают влажность стен, возникающую при разнице температур, что в нашем северном климате особенно важно.

Предлагаемая Ахмедовым технология строительства обеспечивает возможность быстро смонтировать и залить практически любое перекрытие, так как при возведении строения можно применять любую схему армирования колонн, стен, перекрытий. Проект может быть востребован и в сейсмически неустойчивых районах в различных климатических зонах.

Это лишь один из методов инновационного строительства, предлагаемый Ахмедовым и осуществляемый его фирмой. Новатор не останавливается на достигнутом, постоянно совершенствует строительный процесс, методы работы, применяет новые технологии и материалы. Все его проекты находят одобрение специалистов. Сам изобретатель продолжает получать за новаторские идеи патенты и сертификаты качества.

Остается надеяться, что инновации Ахмедова заметят не только журналисты и посетители Центра импортозамещения, но и те, кто сегодня призывает производителей и предпринимательское сообщество заменить импортные товары отечественными.

Возможно, тогда сбудется мечта Ахмедова, потомка древнего рода строителей, ученого - нашего современника - о том, чтобы каждый россиянин имел свой теплый, уютный и доступный по цене дом. А он готов строить много, качественно, надежно и недорого.

Редакция журнала будет следить за тем, как строительные инновации ученого-технолога будут заменять импортные материалы и технологии.



Адрес эл.почты
ООО «МИА»:
abdeliw@mail.ru

Телефон
+7(911)784-63-98

▶ Любое изобретение и открытие оставляет в сознании людей неизгладимый след, а это позволяет надеяться, что в поколениях, которые придут нам на смену, будет больше тех, кто способен изменить культуру, сделать её лучше и совершенней.

Альфред НОБЕЛЬ



Лев КАПЛАН, вице-президент Санкт-Петербургского союза строительных компаний.

Строительный бизнес на пути перемен

ИННОВАЦИИ

В условиях экономических санкций развитие строительного комплекса России во многом зависит от импортозамещения. Об основных проблемах, которые тормозят процесс внедрения новых технологий, Лев КАПЛАН делился с трибуны конференции «Импортозамещение, качество, инновации в реализуемых и перспективных строительных проектах».

В условиях сложной макроэкономической ситуации, вызванной целым рядом причин, остро встает проблема импортозамещения или импортовытеснения. К строительному комплексу это имеет прямое отношение, хотя в меньшей мере, чем в других отраслях. Это связано с тем, что основные строительные материалы производятся по мелкостроительству локализации строительства.

По некоторым расчетам получается, что до кризиса в строительстве использовалось 26 процентов импортных материалов, конструкций, изделий, инженерного оборудования зданий и некоторых других компонентов. Это касалось в основном высококачественных отделочных материалов и части инженерного оборудования зданий. Значительно острее стоит проблема со строительной техникой. В связи с постперестроечным упадком машиностроения практически было прекращено производство отечественных строительных машин и механизмов. Поэтому в ближайшей перспективе видится весьма сомнительным полное импортозамещение в данной сфере.

Следет отметить, что после кризиса 2008 года в российской промышленности стройматериалов произошли существенные изменения. Во-первых, изменился рост производства отечественных отделочных материалов. Если до этого времени удельный вес импорта в этой сфере составлял 70 процентов, то к 2014 году он упал до 30 процентов. Во-вторых, за эти годы ряд предприятий промышленности стройматериалов успел провести существенную модернизацию оборудования, что также положительно сказалось на производстве материалов в России.

Тем не менее проблема остается достаточно острой, ибо невозможно быстро наладить производство как строительной техники, так

и самого оборудования для предприятий стройиндустрии. За 8 месяцев 2015 года, по данным Петростата, инвестиции в модернизацию предприятий строительной индустрии снизились на 38, 6 процента. Участники круглого стола, прошедшего недавно в «Союзпетрострое» заявляли, что на падающем рынке потребностей в стройматериалах проводить модернизацию не только нецелесообразно, но и невозможно.

Кроме того, в проблеме импортозамещения остро встает вопрос качества продукции, выпускаемой взамен импортной. Нередко бытует мнение, что импортозамещение можно осуществить путем реанимации старого советского производства. Это очень опасная тенденция, поскольку она ведет не к возрождению отечественной промышленности, а к усилению ее технического отставания от передовых технологий. Поэтому очень важно, чтобы импортозамещение проводилось, или, в крайнем случае, в виде копирования зарубежных аналогов, или, что гораздо важнее, на основе современных отечественных разработок. Но для этого надо возрождать систему научно-исследовательских конструкторских работ - то есть возрождать научные институты, которые на сегодняшний день практически прекратили свою деятельность.

Также требуется значительное повышение производительности труда в отрасли, которое невозможно без применения современной техники, автоматизации производства продукции, налаживания системной подготовки повышения квалификации кадров, а также организационной перестройки менеджмента - управления предприятиями и организациями. Большое значение имеет и переход на инновационные пути развития

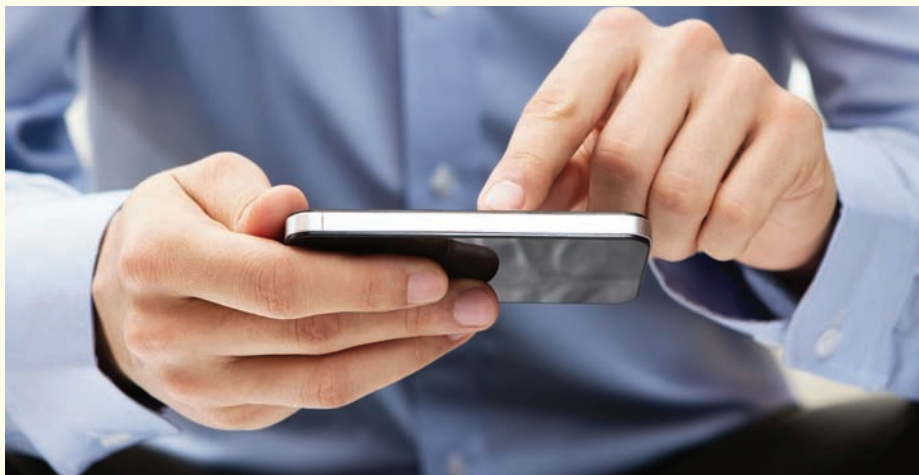
отрасли. По данным гостатистики, инновационный характер имеет всего лишь 8 процентов производственной продукции российской строительной индустрии.

Импортозамещение, инновации во многом завязаны от включения в проект тех или иных строительных материалов. Именно на стадии проектирования требуется предусматривать возможность применения отечественных материалов, техники, оборудования взамен импортных. Кроме того, остро стоит вопрос о необходимости разработки отечественного программного обеспечения проектной деятельности и BIM-технологий в строительстве.

Импортозамещение не должно происходить на устаревшем оборудовании и отсталом технологическом процессе. Эффективность импортозамещения во многом зависит от возрождения машиностроительных заводов России, способных производить строительные материалы на современном уровне. При этом не стоит отказываться от технологического сотрудничества с зарубежными странами в тех областях, где в ближайшее время невозможно произвести замену импортным поставкам. Особое внимание следует уделить повышению качества изысканий, проектирования, производства строительных материалов, техники и оборудования.

Итак, импортозамещение - сложный и многогранный процесс, требующий как практической поддержки государства, так и предпринимательской инициативы.

Позвоните, и вам помогут



БИЗНЕС - ДЛЯ ТЕБЯ

Петербуржцам можно бесплатно зарегистрировать предприятие, получить телефонную консультацию по ведению бизнеса у юристов, экономистов, бухгалтеров. В Санкт-Петербурге работает горячая линия для начинающих предпринимателей в возрасте от 18 до 35 лет - 995-37-13.

По «горячему» телефону можно узнать о возможностях по получению государственной поддержки для своего проекта, о бесплатных бизнес-курсах, тренингах, мастер-классах, которые проходят в Санкт-Петербурге. Если вопросы требуют более тщательного изучения, по телефону 995-37-13 можно записаться на очную консультацию.

Горячая линия организована в рамках государственной программы «Бизнес - для меня!». В Санкт-Петербурге телефонная линия (812) 995-37-13 принимает звонки в будние дни с 14.00 до 17.00. По этому же телефону предпринимателям дадут первичную консультацию в области права, налогообложения, аудита. А также можно записаться на бесплатные очные консультации по консалтинговым услугам в области регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, налогообложению и другим актуальным вопросам предпринимательства.

Специалисты программы «Бизнес - для меня!» помогут будущим бизнесменам организовать юридическое лицо «под ключ», оформить заявления, бланки, собрать пакет необходимой документации и получить

документы для начала деятельности своего предприятия.

Консультации предоставляют партнеры программы «Бизнес - для меня!»: ведущие профильные петербургские предприятия, а также представители науки, образования, государственного управления, инвесторы. Всего за весеннюю сессию Программы

ФАКТЫ

Санкт-Петербург – лучший инновационный регион

В Москве на форуме «Открытые инновации» Санкт-Петербург назван лучшим в рейтинге инновационных регионов России. Второе место заняла Москва, третье – Казань.

В данный рейтинг входят 23 показателя по следующим направлениям: научные исследования и разработки, инновационная деятельность, социально-экономические условия. Санкт-Петербург ежегодно принимает участие в Форуме «Открытые инновации». В этом году на стенде нашего города представлена коллективная экспозиция петербургских предприятий, которые осуществляют свою деятельность в сферах энергетики, медицины, робототехники и информационных технологий.

«Бизнес - для меня!» в СПбГЭУ, ИТМО, ВШЭ и других ВУЗах города проведено более 100 обучающих мероприятий. Заинтересованных петербуржцев ждут интерактивные занятия и тренинги от ведущих бизнес-экспертов региона, встречи с руководителями крупнейших предприятий города, консультации специалистов, мастер-классы и семинары по самым актуальным вопросам предпринимательства. Обучение могут пройти все желающие петербуржцы, не зависимо от наличия готовой идеи для бизнеса и планов по развитию собственного дела. Общеобразовательный курс, который раскрывает практические механизмы и основные секреты развития успешного предприятия, может оказаться полезен каждому.

Те, кто приходит с готовой идеей или в процессе обучения разрабатывает бизнес-проект, могут совместно с экспертами проверить свою идею на прочность, просчитать ее эффективность, экономические риски, найти инвестора или ментора и начать ее реализацию. Участие в программе бесплатное - по предварительной регистрации на сайте <http://atawaka.com/biz4me>.

▶ Комитет по развитию предпринимательства и потребительского рынка Санкт-Петербурга предлагает петербуржцам бесплатное обучение основам финансовой грамотности и ведению собственного бизнеса.

Председатель комитета по промышленной политике и инновациям Санкт-Петербурга Максим Мейксин отметил, что в городе создана и развивается современная инфраструктура поддержки инновационной деятельности: Центр кластерного развития, фонд предпосевных инвестиций, центр прототипирования Санкт-Петербурга, ОАО «Технопарк Санкт-Петербурга» и бизнес-инкубатор «Ингрия». В Москве компании-участники форума представили свои проекты - беспилотные летательные аппараты, лабораторные роботы и многое другое.

Наука и экономика повержены политикой

ПЕРСОНА



Жорес АЛФЕРОВ

Жорес Иванович АЛФЕРОВ - единственный российский лауреат Нобелевской премии, живущий в России. В этом году ученому исполнилось 85 лет, но он продолжает трудиться, возглавляет Академический университет, созданный по его инициативе. Ведет большую общественную работу, является депутатом Госдумы, членом Компартии России. В дни юбилейных торжеств Жорес Иванович встречался с журналистами и ответил на многочисленные вопросы. Некоторые высказывания ученого записал наш корреспондент.

2013 год, когда началась реформа Академии Наук (РАН), был для Жореса Ивановича одним из самых черных периодов в жизни. По его мнению, за годы перестройки РАН не вышла на новые рубежи, ухудшалась, но сохранилась. Сейчас - нет. Я всегда буду повторять: основная проблема отечественной науки - отнюдь не низкое финансирование, а невостребованность научных результатов экономикой и обществом. И это основная проблема не только науки, но и всей страны. Будь востребована наука, найдутся и средства. Причем основной формой финансирования науки должно быть базовое финансирование научных учреждений, а не грантовое, которое может быть лишь дополнительным. США сегодня опережают нас почти на всех направлениях науки, хотя ещё недавно было иначе. Тогда наше соревнование с Америкой приносило пользу всей планете.

Самыми приоритетными направлениями для российской науки ученый называет междисциплинарное обучение и междисциплинарные исследования. Один из примеров - бионаномедицина. Одним

из способов развития новых технологий ученый назвал поддержку стартапов, которые бы воплощали в жизнь новые идеи и позволяли хорошо зарабатывать их создателям.

Сегодня положение в стране тяжелое, и главное в этой ситуации совершить прорыв - сделать востребованной науку. Но сегодня это сделать гораздо сложнее, чем после Октябрьской революции или Великой отечественной войны, т.к. прежде при наличии целенаправленной государственной политики практически не было возможности ей помешать. Сегодня же, даже при наличии такой госполитики, в условиях, когда в стране существуют большие частные компании, практически полностью захвачен внутренний рынок высоких технологий западными компаниями, это реализовать очень трудно.

Тут важно, чтобы наиболее квалифицированные люди могли предложить пути решения проблем, что могут нас вывести на современный уровень. За 25 лет страна оказалась попросту на обочине мирового технологического прогресса. А некоторые прорывные вещи, заложенные ещё в советское время, нашли применение не у нас, а за границей. Кое-что удалось сохранить, но в целом это так. Хорошо, что есть в Петербурге НПО «Ленинец», ОАО «Авангард», которые делают кое-что нужное, появились и некоторые частные компании. И всё же масштаб востребованности, конечно, не тот. Я думаю, если бы не произошло распада СССР, и была бы сохранена мощная электронная промышленность Советского Союза, мы бы много чего сделали.

▶ Востребованной наука будет только на основе собственных научных разработок, собственных высоких технологий.

▶ В СССР была огромная электронная империя: 3 тысячи предприятий, 400 КБ и институтов во всех республиках.

Революция полупроводниковой электроники началась с открытия транзистора. И затем мы вместе с американскими коллегами получили Нобелевскую премию «за базовые исследования в области современных информационных и коммуникационных технологий». Килби - за его вклад в создание кремниевых интегральных схем, а Алфёров и Крёмер - за развитие полупроводниковых гетероструктур. Эти электронные компоненты - основа всех современных электронных технологий. И тогда ведь сразу в СССР стали создаваться самые современные предприятия микроэлектронной промышленности. Но мы вдруг разделили могучую страну с таким вот высокотехнологичным сектором экономики - и не только с таким - своими руками! Сегодня микроэлектроника существует только в России и Белоруссии. Хоть масштабы финансирования недостаточные. Ничего нет уже ни в Украине, ни в Прибалтике, ни в других бывших республиках СССР. В России только одно по-настоящему современное предприятие микроэлектроники - «Микрон» в Зеленограде, принадлежащий АФК «Система». В Белоруссии сохранились знаменитые «Планар» и «Интеграл». Мы в университете решили сосредоточиться на перекрестке биологии, медицины с биоинформатикой и нанотехнологиями, из чего рождаются новые технологии. Но в России в современных условиях оказывается всё очень не просто.

Отъезд ученых за рубеж происходит повсюду в мире. А уезжают в одну сторону - в США. Причем уезжают даже из самых высокоразвитых стран - Англии, Германии, Франции... Едут туда, где условия работы лучше, интересная работа, перспектива самореализации, зарплата. В советское же время, во-первых, было интересно делать науку у себя дома, во-вторых, отъезду препятствовало государство. Те, кто сделали там карьеру, стали профессорами, их дети уже там учатся, они вряд ли вернуться. Хотят же вернуться в основном те, у кого там не получилось. Но зачем здесь таких принимать? С другой стороны, недавно мне один наш, работающий в Англии, говорит: «А после реформы РАН мне некуда возвращаться». Считаю, если интересная работа, хорошее финансирование, то большинство не будет уезжать. Я лично лучше, чем наш Академический университет, в мире и не знаю.

Развитие мировой цивилизации - это развитие на основе новых технологий, создаваемых на базе научных исследований и прочего. С другой стороны, развитие мировых цивилизаций - это война рабов и хозяев. Так было всегда... Современный французский экономист Том Пикетти написал новый «Капитал» - книгу, ставшую сенсацией «Капитал в XXI веке», посвященную экономическому неравенству в Европе и США, начиная с XVIII века и далее, в том числе в будущем. Книга вышла в 2013 г. на французском языке, и автор сразу оказался претендентом на Нобелевскую премию в 2015 г.

В период капиталистического развития всё время шёл процесс обнищания трудящихся и концентрации средств в руках небольшого количества людей. И это соотношение по мере развития капитализма всё время увеличивалось. Был лишь один период, когда в странах это соотношение стало уменьшаться, число сверхбогатых сокращаться, а большинство населения стало получать в разных вариантах дополнительные средства. Это был период существования Советского Союза. Но когда СССР прекратил своё существование, на западе разрыв снова стал увеличиваться, а капитал всё более концентрироваться в небольшом количестве рук.

У меня в США есть друг, профессор Николай Колоньяк, его отец был шахтером, эмигрировавшим из Подкарпатской руси, тогда бывшей в составе Австро-Венгрии. И он сказал: когда я приехал в США, мальчиком работал на шахте по 10-12 часов, а получали мы гроши и жили в бараках. Потом русские рабочие сделали революцию, наши буржуи испугались и изменили социальную политику. Он любил говорить: «Американские рабочие живут хорошо, благодаря... Великой Октябрьской социалистической революции».


И Пикетти в книге подтверждает это. Были в СССР ошибки, были репрессии, но это была страна социального равенства и социального развития, и она, безусловно, положительно влияла на всю планету. В том числе и в научно-техническом развитии. И то, что мы потеряли, это не просто геополитическая катастрофа. Мы сегодня пожинаем в России, на Украине и в других бывших частях СССР плоды абсолютно бездумного решения людей... Я бы даже, как представитель науки, сказал - абсолютно бездарного решения... Они со своим подходом не понимали

в принципе, как должна развиваться современная экономика. Прежде всего - с подходом монетаристским. Ну, и тут ещё добавим разделение страны на 15 независимых государств, основная характеристика независимости которых лишь в том, что от них ничего не зависит. Это ужасно!

- Что же можно сегодня предпринять?

- Могу лишь сказать, что Маркс был абсолютно прав, когда говорил что насилие - есть повивальная бабка истории.... Но я не хочу кого-то призывать к этому, а то знаете, куда меня могут увести... Это не моя сфера. Моя же сфера - это развитие науки и технологий в нашей стране, а для этого - системы образования. Для чего нужно выявлять ключевые проблемы, на которых концентрировать усилия и идти шаг за шагом. Чрезвычайно важно, чтобы решения по важнейшим вопросам принимались профессионалами. Я уж не берусь говорить за политиков, где такие решения особенно важны.

Когда решался вопрос о выборе президента РАН, было подозрение, что из-за того, что Алфёров депутат фракции КПРФ в Госдуме, он вряд ли пройдет. Теперь понятно, что с такой позицией - насчет повивальной бабки прогресса - у него шансов и не было. Что ж, а вот антикоммунистическая американская модель экономического, технологического развития своей страны, подразумевающая насилие за пределами США, бурно процветает. Так, на пороге свободы оказался просто драматический выбор: или жить в самодостаточной технологически развитой стране, или прислониться к периферии развитых стран.

 **Между свободой и развитием Россия выбрала первое.**

Слишком оказалась развитой за железным занавесом, чтобы с отменой его всё это не развалилось, и мозги, достижения не оказались в руках тех, кто нынче строит в отношении России не дружественную, а то и враждебную политику. Характерен и пример Украины, когда многие люди там ради объятий Европы отказываются от страны с развитой экономикой в пользу житья на подхвате, но под европейским протекторатом.

Павел ЯБЛОНСКИЙ.

Во власти доллара: как это случилось

**Доктор экономических наук, профессор МГИМО
Валентин КАТАСОНОВ о том, почему наша экономика
сейчас так зависит от американской валюты**

«Американцы печатают доллары, превратили национальную валюту в глобальную, хотя несколько десятилетий назад и отказались от золотого эквивалента. Но станок у них, и они явно на это работают», - заявил недавно в интервью ТАСС президент России Владимир Путин. Подробности этой метаморфозы доллара «Комсомолка» решила выяснить у доктора экономических наук, профессора МГИМО Валентина Катасонова. Он выпустил в издательстве «Кислород» книгу «Бреттон-Вудс: ключевое событие новейшей финансовой истории». - Планы создания единой глобальной валюты мировые банкиры, «хозяева денег» строили еще в эпоху наполеоновских войн. Именно так и поступили американцы в 1944-м! Представляете: еще гремят пушки Второй мировой, союзники только-только открыли долгожданный «второй фронт», высаживались на побережье Франции, а в живописном местечке Бреттон-Вудс штата Нью-Хэмпшир 1 июля открывается валютно-финансовая конференция организации Объединенных Наций (хотя самой ООН еще не было!) В отеле «Маунт Вашингтон» собралось 730 делегатов из 44 стран-участниц антигитлеровской коалиции. Кто-то очень уж спешил определить архитектуру мировой финансовой системы.

- И кто же?

- США и Великобритания.

- Пока Советский Союз воевал с Гитлером, наши доблестные союзники думали о новой валюте?

- Именно так. Любопытные факты. Решения по послевоенному политическому устройству мира принимали уже в 1945-м. Февральская встреча Сталина, Черчилля, Рузвельта в Ялте, Конференция по учреждению ООН в Сан-Франциско (апрель-июнь), Конференция по судьбе Европы и Германии в Потсдаме (июль-август). Однако решения по

организации послевоенного мирового финансового порядка принимались с большим опережением. Видимо, те, кто проектировал будущее мира, полагали, что важнее всего заложить валютно-финансовый фундамент мирового порядка. Конференция длилась три недели. Английскую делегацию возглавлял знаменитый экономист Джон Кейнс. Он предложил для расчетов между странами создать новую наднациональную валюту «банкор». Эмиссией (выпуском) банкнот и расчетами занялась бы Международная клиринговая палата.

Но победил проект американской делегации. Его представил помощник министра финансов США Гарри Уайт. Не надо придумывать новую валюту, создавать палату по ее выпуску. Есть старый добрый доллар, его печатает ФРС (Федеральная резервная система). Приравняем доллар к золоту и сделаем мировой валютой. Мы гарантируем денежным властям других стран - казначействам, центральным банкам - свободный обмен долларов на золото по фиксированной цене \$35 за тройскую унцию (признанная международная мера - 31.1 грамм - Ред.) Все дружно проголосовали. Доллар победил в Бреттон-Вудсе. Занял, наконец, монопольную позицию международной валюты, оттеснив британский фунт стерлингов. Конкуренция между баксом и фунтом велась с конца 19 века. Потребовалось две мировые войны, чтобы доллар оказался на вершине мировой финансовой системы.

- Но где янки могли взять столько золота, чтобы спокойно обменивать «баксы»?

- Вопрос интересный. Отмотаем лет десять назад от Бреттон-Вудса. Когда президент Рузвельт провозгласил свой «Новый курс» по выводу США из Великой депрессии. Основанный, кстати, на идеях того самого англичанина Кейнса, предлагавшего в Бреттон-Вудсе аб-



страктный «банкор». Такая вот ирония судьбы. В рамках Курса Рузвельт отменил в стране сухой закон и конфисковал все золото у граждан и организаций, национализировал «желтый металл». По знаменитому указу №6102 от 5 апреля 1933 г все физические и юридические лица, включая иностранных граждан и зарубежные компании, обязаны были до 1 мая обменять все имеющееся у них на территории США золотишко на бумажные доллары по цене \$20.67 за тройскую унцию. С 1 мая 1933 г частное владение золотом в США объявлялось вне закона. Наказание нарушителям - штраф в 10 тысяч долларов, 10 лет тюрьмы.

- Круто!

- Рузвельт ковал золото, пока горячо. 30 января 1934 г приняли закон о золотом резерве. Все золото страны должно храниться в Казначействе США. В слитках. (Золотые долларовые монеты граждан переплавили). Назавтра президент подписал новый указ. Подняв цену тройской унции с \$20.67 до \$35. Фактически девальвировал бакс. Это увеличило номинальную стоимость правительственных золотых запасов. Позволило выпустить 3 миллиарда новых бумажных долларов. Тогда же началось строительство знаменитого хранилища в Форт-Ноксе, одного из самых укрепленных и недоступных для граждан и даже конгрессменов зданий в США. В 1937-х туда перевезли из банков весь драгоценный металл. Сам Рузвельт так и не дал членораздельного объяснения, зачем потребовалась конфискация, национализация золота в США. Ведь в Европе ничего подобного не было, хотя там тоже в начале 30-х отменяли золотой стандарт. Полагаю, это решение подготовил кто-то могущественный за кулисами официальной власти. Подозреваю, что еще за 10 лет до Бреттон-Вудса кто-то начал готовиться к долларизации планеты. В этом и заключалась главная цель Нового кур-

са Рузвельта. Ведь без сосредоточения всего американского золота в Казначействе Вашингтону не удалось бы навязать миру золотодолларовый стандарт.

▶ В 1935-м официальные золотые резервы США оценивались в \$9 миллиардов. В 1940-м - уже \$20 миллиардов!

- Откуда такой фантастический прирост?

- В процессе подготовки ко Второй мировой страны платили за американское оружие, другие товары золотом. Из союзнической Великобритании оно поступало даже после начала войны, пока Лондон не пробил соглашение о ленд-лизе. Точно также и СССР поначалу расплачивался с Америкой золотом. Первое наше судно с 10 тоннами ушло за океан в сентябре 1941-го. Общая сумма золотых поставок СССР в США не обнародована до сих пор. С началом войны в Европе приток золота в США еще более увеличился. Опасаясь нацистского грабежа, Англия, Франция, Бельгия, Голландия, другие страны отправляли свои запасы желтого металла на хранение за океан. По оценкам экспертов, «эмигрировало» несколько тысяч тонн.

- Тоже в Форт-Нокс?

- Там находится только собственный золотой запас США. А чужеземные размещали в хранилище на острове Манхэттен в Нью-Йорке. С 1944 года за океан пошло также трофейное гитлеровское золото. Так что к Бреттон-Вудсу янки подготовились основательно. Правда, для обеспечения продвижения доллара по планете одной ФРС оказалось мало. И в Бреттон-Вудсе приняли решение создать МВФ, МБРР (Международный банк реконструкции и развития) и ГАТТ (Генеральное соглашение по тарифам и торговле, ныне - всем известное ВТО).

- Почему четыре десятка стран дружно проголосовали за доллар? Неужели не понимали, что попадают в кабалу?

- Шла война. Делегаты думали не о туманном будущем - о проблемах дня сегодняшнего. Рассчитывали в обмен на лояльность получить американские кредиты на восстановление разрушенной войной экономики. Англия ничего такого предложить не могла. А дядя Сэм щедро обещал. И кое-кому после войны действительно дал кредиты в долларах. Но.. под обеспечение их родного золота, хра-

нившегося на Манхеттене. Так что спасенные от Гитлера золотые запасы оказались заложниками дяди Сэма. Та же Германия до сих пор не может получить свой запас обратно. Недавно Голландия потребовала возврата. (Это отдельная детективная история, что стало за океаном с тем «спасенным» золотом и сохранилось ли оно вообще в чистом виде на Манхеттене или его подменили на фальшивые «вольфрамовые слитки».)

- Вопрос на засыпку. Валентин Юрьевич, советская делегация тоже была в Бреттон - Вудсе. И голосовала за доллар. Чем руководствовался мудрый товарищ Сталин? Янки обвели его вокруг пальца?

- Товарищ Сталин знал американский сценарий задолго до Конференции. Можно сказать, из первых рук. И все же принял решение об участии СССР в Бреттон-Вудсе. Руководствуясь чисто тактическими соображениями. Почему не поучаствовать, если американские союзники просят. Взамен рассчитывал на встречные любезности Рузвельта. Во-первых, на открытие давно обещанного Второго фронта. Конечно, и без Америки СССР разгромил бы Гитлера. Но война была бы более долгой и кровопролитной. (Рузвельт к началу Конференции открыл-таки второй фронт, так что Сталин не зря послал делегацию в Бреттон-Вудс). Во-вторых, по ленд-лизу из США в СССР шло оружие, продовольствие, другие товары. Сталин рассчитывал на продолжение поставок. В-третьих, он надеялся, что и после войны США помогут Союзу, поднять разрушенную экономику. Ведь в 43-м в Тегеране Рузвельт обещал ему кредит в \$6 миллиардов. В апреле 44-го Москва получает секретное сообщение из Вашингтона от агента Дональда Маклина, одного из членов легендарной «кембриджской пятерки». Маклин работал первым секретарем посольства Великобритании в США! Он сообщал, что Рузвельт готов увеличить кредит до 10 миллиардов! Нарком иностранных дел Вячеслав Молотов тут же через нашего посла Андрея Громыко проинформировал Госдеп США, что СССР готов поучаствовать в Конференции.

- Ради 10 миллиардов можно!

- И нужно! Советскую делегацию возглавлял замнаркома внешней торговли М. Степанов. Мы вели себя скромно, скорее выступали в качестве наблюдателей. Проголосовали за доллар. И хотя некоторые эксперты считают, что Советскому Союзу был выгоднее английский вариант мировой валюты, я полагаю, «хрен редьки не слаще». Проголосовать - полдела. Решения конференции все страны-участницы

обязаны были ратифицировать до конца 1945 года. Сталину не пришлось ломать голову, как поступить. Жизнь сама распорядилась. В апреле 45-го внезапно умирает Рузвельт. Его преемник Трумэн тут же повел антисоветскую политику. Летом объявил о прекращении ленд-лиза. Хотя по соглашениям в Тегеране СССР должен был воевать с Японией на стороне США и Сталин слово сдержал. Позже стал требовать от нас явно неоправданных платежей по погашению ленд-лиза. Об обещанном кредите в 6 миллиардов речь и вовсе не шла. В воздухе запахло холодной войной. Поэтому в декабре 1945 г СССР отказался от ратификации документов Бреттон-Вудской конференции. Мировые события и практическая политика МВФ и МБРР первых послевоенных лет подтвердили правильность решения Сталина.

- Мы тогда в противовес Бреттон-Вудсу создали СЭВ - Совет экономической взаимопомощи для стран соцлагеря с единой валютой - переводным рублем.

- Мало кто знает, что СЭВ был лишь началом сталинского плана по созданию экономического блока всех государств планеты, противящихся долларизации и диктату проамериканских финансовых и торговых структур. Как ныне сказали бы - англо-саксам. Нас Китай поддерживал активно. Не прочь были даже Швеция, Финляндия, Австрия, Ирландия, Исландия... В апреле 1952-го в Москве прошло международное экономическое совещание. Участвовало 49 стран (в Бреттон-Вудсе - лишь 44!) Там было выдвинуто предложение создать в противовес экономико-политической экспансии США общий рынок товаров, услуг и капиталовложений социалистических и развивающихся стран без долларовых расчетов. Фактически в Москве началось формирование общего «недолларового» рынка. Сталин активизировал эту работу. 23 февраля-4 марта 53 года в Маниле по инициативе СССР состоялось экономическое совещание для стран Азии и Дальнего Востока на эту тему. Подобные региональные конференции планировалось провести в Тегеране, Аддис-Абебе, Буэнос-Айресе и даже в Хельсинки. Но все отменила внезапная смерть Сталина.

После 5 марта 53-года про инициативы Сталина о внедолларовом блоке стран никто в Кремле не вспоминал. К власти в СССР приходили люди без стратегического мышления. А при Горбачеве мы и сами легли под доллар и СЭВ туда толкнули.

- Подробнее можно?

- Сошлюсь на болгарского экономиста Валерия Найденова, очевидца послед-

ней исторической сессии СЭВ в Софии в 1990-м. «Советскую делегацию возглавлял Николай Рыжков. Он спокойно заявил, что торговля за переводные рубли между странами СЭВ прекращается. Валютой должен служить доллар. Люди в зале были растеряны. Ошеломленная чешская делегация заявила: «Но в таком случае нам придется выйти из СЭВ?!» А Рыжков ответил: «Ну и выходите. Да, пожалуйста!» Словом, скатертью дорога. Через несколько лет после распада восточноевропейского блока Болгария лежала в руинах». Это же можно сказать и про Россию 90-х. Руины. Тогда-то доллар окончательно стал глобальной валютой.

Россияне следят за курсом доллара, но не спешат в обменники.

- Валентин Юрьевич, в августе 1971 года Штаты устами президента Никсона фактически отказались от привязки доллара к золоту, за что сами так ратовали в Бреттон-Вудсе. Кинули весь мир, получается. Доллар теперь ничем не обеспечен. Зачем отвязались, кстати? Кончились запасы желтого металла?

- Некоторые эксперты действительно считают, что золотой стандарт рухнул потому, что у Америки в начале 70-х осталось мало драгоценного металла. Это не так. Золота в Казначействе США хватало. К тому же можно было повесить его цену в 2 раза, как предлагали французы. Отвязку сделали сознательно совсем по другой причине. Золотой стандарт мешал мировым ростовщикам делать большие деньги. Ликвидация «золотого тормоза» позволила включить на полную мощность главный денежный станок-эмиссию баннот федеральными резервными банками, входящими в ФРС США. И множество маленьких станочков - эмиссия безналичных денег коммерческими банками. Вот уже четыре десятилетия деньги перестали выполнять удовлетворительно свою первую и основную функцию - меру стоимости. Стали утрачивать связь не только с отдельными «денежными товарами» (золото, серебро), но и вообще со всем физическим миром товаров. Отвязка денег от золота дала ростовщикам широкие возможности заняться конструированием «виртуального» мира. Родился новый мировой финансовый порядок, где доллар полностью занял место золота. ФРС обслуживает своим станком фактически весь мир, всячески ругая золото как «пе-

режиток варварства». Но сама Америка с этим «пережитком» расставаться почему-то не хочет. Ее золотой запас уже 40 лет остается неизменным - более 8 тысяч тонн. Первое место в мире!

- Да, влезли мы в долларовую трясины по уши! Чем это грозит стране и народу, Валентин Юрьевич?

- Значительная часть международных золотовалютных резервов РФ приходится на доллары - казначейские бумаги США, банковские депозиты в иностранных банках. В любой момент их могут «заморозить» по указке из Вашингтона.

- Неужели посмеют?

- Прецедентов достаточно - «заморозка» международных резервов Ирана, Ливии, Ирака. Для Хусейна и Каддафи это кончилось еще и гибелью. Впрочем, даже без экономических санкций факт накопления больших объемов долларов в международных резервах РФ ослабляет российскую экономику и усиливает позиции США. Фактически идет беспроцентное кредитование американского государства в ущерб Отечеству. Наши деньги работают на Америку! Доллар внутри РФ в качестве средства обращения и платежа ослабляет рубль как национальную валюту, снижает эффективность денежно-кредитной политики Центробанка РФ. Хотя формально многие сделки в базах между хозяйствующими субъектами сегодня запрещены, в «сером» секторе экономики наличный доллар продолжает широко использоваться. Издержки налично: потери бюджета в результате уклонения от уплаты налогов, возможности финансирования операций, подрывающих безопасность страны и т.д.

ФАКТЫ

Фонд содействия кредитованию малого и среднего бизнеса» информирует

В целях оказания дополнительной поддержки для производственных компаний в Санкт-Петербурге, в том числе экспортно ориентированных, на состоявшемся 21 сентября 2015 года заседании Совета Фонда, принято решение внести изменения в действующие программы Фонда.

Увеличить максимальный размер поручительств, предоставляемых Фондом за производственные, научно-технические и инновационные компании по кредитным договорам, договорам о предоставлении банковской гарантии - до 30 миллионов рублей.

Снизить ставку вознаграждения Фонда за предоставление поручительств по кредитным договорам для производственных научно-технических и инновационных компаний до 1 % годовых от размера поручительства.

Доллар как средство накопления физических и юридических лиц РФ (на банковских счетах, под матрасом) чреват для них потерями в результате широкомасштабных санкций Запада. Та же Меркель заявляет, что будут новые санкции! Плюс серьезные политические риски для самого государства. Граждане, имеющие долларовые счета за рубежом (как правило, большие чиновники, финансисты, промышленники, олигархи) попадают в сильную зависимость от Запада. Как показал пример Украины, такие граждане нередко оказываются «пятой колонной». Доллар в качестве международного платежного средства грозит дезорганизацией внешней торговли и других внешнеэкономических сделок РФ, если Вашингтон даст команду своим банкам заблокировать долларовые операции российских контрагентов. Тут Обама даже не потребуются коллективные санкции. Ведь все долларовые транзакции обязательно проходят через банковскую систему США.

- Серьезные угрозы!

- Америки я не открываю. Об этом много лет предупреждали серьезные наши экономисты. Но их не хотели слышать в эйфории от долларовой дождя с Запада. Лишь сегодня, когда наши отношения с Вашингтоном достигли максимального обострения, все граждане России, от домохозяйки до первых лиц государства, «прочувствовали», наконец, эти угрозы.

- Можно России уйти от доллара? Или поздно пить боржоми?

- Можно. Но в двух словах об этом не расскажешь.

Снизить процентную ставку по микрозаймам, выдаваемым в рамках программы микрофинансирования Фонда для производственных, научно-технических и инновационных компаний с 10 до 5 процентов годовых.

Снизить поправочные коэффициенты, применяемые при оценке имущества, принимаемого в залог по договорам микрозайма до с 40 до 30 %, без учета процентов по займам.

Познайте тайны мыслей богатых



Сильный и успешный человек всегда знает чего он хочет от жизни, он всегда идет только вперед, никогда не останавливается перед трудностями и особым образом мыслит.

1. Прежде всего, богатые люди верят: «Я создаю свою жизнь и нужный уровень моего финансового успеха». А бедные люди верят: «Жизнь - это то, что со мной происходит». Когда вы жалуетесь, вы становитесь живым магнитом, притягивающим проблемы. нужный уровень моего финансового успеха».

2. Богатые люди играют в денежные игры так, чтобы выиграть. Бедные - чтобы не проиграть. Если вашими целями изначально являются удобство и комфорт, то, скорее всего, вы никогда не сможете разбогатеть. Но если вашей целью является достижение богатства, то в итоге вы будете чувствовать себя комфортно.

3. Богатые люди стремятся быть богатыми. Бедные люди хотят быть богатыми. Чувствуете разницу? Если вы не стремитесь по-настоящему к достижению богатства, вы его и не получите.

4. Богатые люди мыслят масштабно, глобальными категориями. Бедные люди мыслят мелочами. Закон получе-

ния дохода: вам будут платить в прямой зависимости с тем, какую ценность вы предоставляете на рынке.

5. Богатые люди сосредоточены на возможностях. Бедные сосредоточены на препятствиях.

6. Богатые люди восхищаются другими богатыми и успешными людьми. Бедные люди возмущаются по поводу богатых и успешных людей.

7. Богатые взаимодействуют с позитивными и успешными людьми. Бедные люди взаимодействуют с негативными и неуспешными людьми.

8. Богатые люди готовы продвигать себя и свои ценности. Бедные люди думают негативно о продаже и продвижении. Лидеры зарабатывают намного больше денег, чем их последователи.

9. Богатые люди выше своих проблем. Бедные люди ниже своих проблем. Секрет успеха не в попытке избежать, избавиться или уклониться от проблем, а в том, что нужно заниматься своим ростом до тех пор, пока вы не станете выше любых проблем. Если в

вашей жизни есть большая проблема, то это означает, что в настоящее время вы маленький человек.

10. Богатые люди - отличные получатели. Бедные люди - плохие получатели. Если вы говорите, что вы достойны чего-то, то так и есть. Если вы говорите, что вы не достойны чего-то, то так и есть. В любом случае вы будете жить своей жизнью, которую будут определять ваши мысли. На каждого дающего должен быть получатель, и на каждого получателя должен быть свой дающий.

11. Богатые люди предпочитают получать оплату за результат. Бедные люди предпочитают получать оплату за отработанное время. Нет ничего плохого в получении стабильной зарплаты, если ее размер соответствует вашим представлениям о том, чего вы заслуживаете. Но дело в том, что этого соответствия обычно никогда не хватает. Никогда не устанавливайте максимальный уровень для своего дохода.

12. Богатые люди выбирают все целиком. Бедные люди делают выбор «или-или»: собственный капитал, а не трудовой доход.

14. Богатые люди хорошо управляют своими деньгами, а бедные люди хорошо тратят деньги. Привычка управлять деньгами намного важнее, чем их количество. Либо вы управляете деньгами, либо они управляют вами.

15. Богатые люди заставляют свои деньги работать на них. Бедные люди работают для получения денег. Богатые люди видят каждую денежную единицу как «семья», которое можно взрастить и получить в сто раз больше семян, которые в свою очередь затем можно пересадить и получить из них тысячу.

16. Богатые люди действуют, несмотря на страх. Бедные люди позволяют страху остановить себя. Если вы будете делать только то, что дается легко, то ваша жизнь будет трудной. Но если вы готовы сделать что-то трудное, то жить будет легче. Единственным условием вашего роста является выход из своей зоны комфорта.

Обучение и управление своим разумом является самым важным навыком, как с точки зрения счастья, так и с точки зрения успеха.

17. Богатые люди постоянно учатся и растут. Бедные люди думают, что они уже все знают.

Тормоз - качество управления



Статс-секретарь, заместитель министра экономического развития России Олег ФОМИЧЕВ считает, что ключевой проблемой торможения экономического роста является качество государственного регулирования.

Выступая на пленарном заседании конференции «Регуляторная политика в России: эффективность диалога бизнеса и власти как залог экономического роста» О. Фомичев сделал ряд заявлений. По его словам, по результатам 2013 года рост экономики составил 1,3%, что является наихудшим показателем за последние четыре года. Как следствие возник кризис доверия: с наступлением кризисной обстановки в российской экономике падает доверие населения к власти и принимаемым решениям. Подобная ситуация, по словам Фомичева, не удивительна, поскольку у общества сложилось представление, что основным способом реагирования государства на проблемы общественной жизни являются разработка и принятие многочисленных актов, точно закрывающих пробелы регулирования, а зачастую и просто подготавливаемых в порядке реализации неких планов и мер.

Ежегодно в России принимается порядка 20 тысяч нормативных правовых актов, из них от 4 до 6 тысяч непосредственно касаются вопросов ведения предпринимательской деятельности. Такой объем регулирования приводит к «загромождению» законодательства.

По словам заместителя министра, ключевая проблема торможения экономического роста - это проблема качества государственного регулирования. «Мы можем пытаться решать ее различными экономическими способами, введением новых инструментов, однако, пока не решим ключевую проблему, связанную с качеством государственного регулирования, драйвер экономического роста будет «буксовать».

В качестве решения преодоления кризиса доверия Олег Фомичев назвал несколько

факторов. «Первое, это максимальное вовлечение самих адресатов - бизнеса в процесс принятия нормотворческих решений. Одна из наиболее важных задач - информирование всех заинтересованных сторон о возможности сотрудничества предпринимательского сектора и органов власти в рамках регулирования. Это производится в рамках ОРВ. В ходе оценки регулирующего воздействия мы убедились, что этот инструмент максимально эффективен».

Кроме того необходимы конкретные меры, которые позволят снизить накопленный ущерб. «Мы видим логику и идеологию как можно оптимизировать действующее регулирование. В отношении

малого бизнеса необходимо радикальное сокращение регулирования. Также обсуждается создание одного окна для взаимодействия малого бизнеса со всеми контрольно-надзорными. И главное - это сокращение процедурных издержек».

Что касается крупного бизнеса, то, по словам Фомичева, необходим жесткий пересмотр исключений устаревших требований ведения производственной деятельности. «Необходимо перейти к жесткому планированию нормотворчества федеральных органов исполнительной власти. Наведение порядка в самих требованиях недостаточно для того, чтобы решить все проблемы, потому что система контроля-надзора на сегодняшний день выстроена. Оценка ее эффективности не учитывает контроль рисков и заточена на проведение огромного количества проверок, не привязанных к конечному результату данных проверок. Вся контрольно-надзорная деятельность должна быть направлена не на выявление нарушений в деятельности предприятий, а на предотвращение этих рисков, на их минимизацию».

Работы по регулированию, считает замминистра, очень много и для того, чтобы действительно начать менять ситуацию к лучшему необходимо принятие ряда радикальных решений в сфере государственного регулирования. Минэкономразвития будет прикладывать максимальные усилия для реализации соответствующих предложений», - заверил Олег Фомичев.

ФАКТЫ

Кому доверяют потребители

В комитете по инвестициям и стратегическим проектам правительства Санкт-Петербурга назвали победителей конкурса «Доверие потребителя».

Более трехсот участников боролись за пять номинаций. Выбор победителей проходил в три этапа при участии профессионалов рынка и самих покупателей недвижимости. Ярмарка недвижимости более пяти лет сотрудничает с конкурсом, и все это время именно на экспозиции выставки проходил заключительный этап интерактивного голосования. В этот раз посетители Ярмарки могли отдать свой голос за компанию, достойную их доверия. В VII конкурсе «Доверие потребителя» победили ОАО «Банк «Санкт-Петербург», строительная компания ЗАО «Северный город», риэлтерское агентство ООО «Агентство недвижимости «Итака», Космос (ООО

«Сетл-Сити») - лучший проект жилого комплекса бизнес и элит-классов, Северная долина (ООО «Главстрой СПб» - лучший реализованный проект жилого комплекса эконом и комфорт классов. «За весомый вклад в развитие социальной инфраструктуры Санкт-Петербурга» ООО «Главстрой СПб», ЗАО «Юит Санкт-Петербург», ООО «ЛСР. Недвижимость - Северо-Запад» вице-губернатор Санкт-Петербурга Марат Оганесян вручил специальные награды. Победители конкурса получили стеклянного человека, - знак прозрачности и открытости деятельности компании и символ ценности и хрупкости потребительского доверия.

Россию ждёт тяжёлый и опасный кризис



Григорий ЯВЛИНСКИЙ критикует позицию Президента Владимира ПУТИНА и прогнозирует России «тяжёлый и очень опасный кризис», после которого Россия должна будет вернуться на исторически предопределённый европейский путь развития.

Последние выступления Президента Владимира Путина в ООН, на американском и российском телевидении Явлинский назвал «плодом и выражением мировоззрения, лежащего в основе действий, в которые втягивается вся страна». Политик рассуждает, что на самом деле значат слова Президента о «навязывании» России неких «моделей развития», о суверенитете, легитимности и каковы перспективы сотрудничества с новыми союзниками - Китаем и диктаторскими режимами Ближнего Востока.

Под «моделями развития извне», от которых Россию надо защищать, Путин понимает реальное разделение властей, независимую судебную систему, права и свободы человека, неприкосновенность частной собственности. На самом деле это никакие не «модели извне», считает Явлинский, а «важнейшая составная часть современного исторического процесса, и для любой страны, которая хочет сохраниться в XXI веке, эти направления развития не вопрос выбора, а императив, неизбежность». Политик уверен, что никакого особого пути вне европейской цивилизации у России просто нет, и попытка построить «свою евразийскую модель» приведет к краху и развалу.

Цель сегодняшней российской госполитики, по его словам, - «сохранение режима персональной власти на неопределенное время». Ради её поддержания уничтожаются все современных государственных институты, таким образом в стратегическом плане страна отбрасывается назад.

Сохранение режима в неприкосновенности обосновывается необходимостью защиты суверенитета страны. В слово «суверенитет» вкладывается почти сакральный смысл, совершенно оторван-

ный от действительности. Григорий Явлинский указывает, что, во-первых, абсолютного суверенитета в мире нет, во-вторых, суверенитет страны «прямо пропорционален её экономической мощи, моральному авторитету государства, пониманию стратегических интересов народа (нации) и способности их реализовывать».

«Если курс национальной российской валюты почти на 100% зависит от торгов нефтью в Нью-Йорке и Лондоне, то какой же это «суверенитет страны?» - спрашивает автор статьи. ««Что хочу, то и ворочу», это - не суверенитет. Это даже не «подростковый бунт периода полового созревания», преодолеваемый взрослением, а истерика взрослого неудачника, винящего во всех своих неудачах других», - заключает Явлинский.

Говоря о легитимности, которую власть считает «сохранением неприкосновенности власти», автор статьи указывает, что всё ровно наоборот: «основа легитимности современного государства - законная сменяемость власти». Он призывает не забывать, что СССР был создан путём государственного переворота и большого террора, а в 1993 году «была полностью нарушена действовавшая на тот момент Конституция» и «на основе очередного антиконституционного госпереворота была как бы принята нынешняя Конституция». К тому же в прошлом году за резолюцию ООН, отрицающую законность какого бы то ни было изменения статуса Крыма, проголосовали 100 стран, а против только 11.

Во внешней политике, реализуя свою антиевропейскую доктрину, Кремль, стараясь по возможности объединить и возглавить те страны, где режимы агрессивно отрицают современную демократическую государственность и права человека, выступить в качестве защитника разнообразных диктаторских режимов, явно или косвенно использовать любую

сложную ситуацию для ослабления ЕС и особенно США, пишет Явлинский.

Однако диктатуры, за исключением загнанного в угол режима Асада, по мнению автора статьи, рассматривают Россию как цивилизационного противника: «При взгляде с исламского Востока мы - или христианский Запад или территория потенциального распространения ислама. Позиционируя себя как «неевропу», Россия проваливается в межцивилизационную щель и исчезает». Политик замечает, что «ни среди сателлитов Китая, ни в средневековой системе эмиратов и халифатов, ни, тем более, в мире Исламского государства, ей места нет».

Российская власть и «элиты» не видят этих очевидных вещей из-за «стратегической слепоты, неспособности различать перспективу и тупик», приходит к выводу Григорий Явлинский. Политик подчёркивает, что «следствием такого глубокого и серьёзного непонимания устройства современного мира, презрения ко всему непонятному и непохожему на старые советские представления о жизни, циничного отношения к человеческим судьбам, умышленной демодернизации российского сознания будет тяжёлый и очень опасный кризис».

«После грядущего кризиса и после Путина предстоит серьёзная общественная дискуссия на главную тему - российской и русской самоидентификации, - пишет в заключении Григорий Явлинский. - Именно на этой основе может быть достигнуто взаимопонимание с миром, но при одном неременном условии - ощущении цивилизационной общности».

«Вот тогда станет ясно, что Россия вместе с другими европейскими странами, в том числе и православными странами-членами НАТО, вместе с США и всеми, кто разделяет принадлежность к европейской цивилизации в самом широком смысле, идет общим историческим путем», - заключает политик.

Планируйте финансовое благополучие

Открытие новых офисов компаний финансовой сферы в России в последнее время редкость, тем более иностранных. Но в Санкт-Петербурге в бизнес-центре «Преображенский двор» британская компания Belgravia Wealth Management по случаю открытия второго российского представительства устроила торжественный прием. Вот что рассказал о планах и услугах компании старший вице-президент и управляющий директор в Санкт-Петербурге и регионах Эльдияр МУРАТОВ.

географическую сегрегацию клиентов. Платформы, на которых мы работаем, позволяют обслуживать клиентов и предоставлять им сервис одинаково высокого для качества независимо от их фактического географического местонахождения или наличия в конкретной стране офиса компании. Приоритетом является максимальное удобство для клиента.

- Кто был приглашен на церемонию открытия офиса в Санкт-Петербурге.

- Деятельность Belgravia Wealth Management уже несколько лет в России связана с Московской агломерацией, но, консультируя клиентов и из Санкт-Петербурга, в прошлом году компания приняла решение об открытии офиса здесь. Выбор был очевиден, ведь это второй по значимости мегаполис и культурный центр России. К тому же, лично мне особенно приятно открывать офис в этом городе, так как он является для меня родным.

На торжественное открытие офиса мы пригласили наших клиентов в городе, а также представителей бизнес-элиты Санкт-Петербурга. Это, в основном, состоятельные частные лица и представители руководства отдельных компаний как реального, так и финансового секторов. Атмосфера мероприятия была теплой, дружеской. Мы познакомили гостей с нашей деятельностью и деятельностью наших международных партнеров, провели презентацию предоставляемых услуг. Гости могли задать все интересующие их вопросы мне, коллегам из петербургского офиса, и британскому руководству компании Belgravia Wealth Management, впервые посетившему Санкт-Петербург.

- Как кризис и санкции отражаются на деятельности Вашей компании? Большинство банков и компаний финансо-

ЭКОНОМИКА



Эльдияр МУРАТОВ - старший вице-президент и управляющий директор в Санкт-Петербурге и регионах

- Belgravia Wealth Management на рынке международных финансовых услуг и доверительного управления отличается тем, что клиенты с ее консультативной поддержкой получают уникальный финансовый механизм, который позволяет оптимизировать личное или корпоративное налогообложение и получать надежную юридическую защиту капитала. Все это вне зависимости от того, хотел бы клиент приумножить свои сбережения, сохранить их или просто получать регулярный доход. В России этот механизм называют английским методом инвестирования, отмечая страну, где он

зародился в 80-90х гг. прошлого века. К концу 2000-х годов он добрался до России с повышением интереса россиян к долгосрочному финансовому планированию. Набор услуг, составляющий данный механизм, формирует гибридный доверительного управления капиталом инвесторов, страхования жизни, инструментов юридической защиты и, на мой взгляд, является идеальным решением для целого ряда финансовых задач, с которыми к нам обращаются.

- И кто же Ваши клиенты в России?

- Пока в России мы фокусируемся на консультировании топ-менеджмента и собственников крупных российских и западных компаний (их дочерних российских структур), причем как частных лиц вне зависимости от их гражданства, так и корпоративных клиентов. Вместе с тем спектр клиентов в России может быть, как и в западных странах, достаточно широк и включать весь средний класс, но для этого необходимо повышение уровня его финансовой грамотности, готовность изучать и использовать самые современные финансовые механизмы, а не только банковские вклады или сейфовые ячейки.

Де-факто Belgravia Wealth Management не проводит





Кент ХАЙТ - директор по маркетингу

вого сектора провели сокращения, даже закрыли ряд офисов. Наблюдаете ли вы снижение спроса на услуги?

- Отнюдь, мы фиксируем устойчивый рост спроса. Это связано, прежде всего, с тем, что в это непростое время люди как никогда заботятся о своих накоплениях и ищут наиболее надежные и эффективные инструменты, которые позволили бы не только сохранить свои сбережения, но также и приумножить их. Исторически сложилось так, что в нашей стране наиболее распространенным инструментом для сохранения сбережений являются банковские вклады или просто сейфы и иные «емкости». Однако в условиях высокой инфляции, волатильности валютных курсов и бирже-



Иан КРОМПТОН - директор по развитию бизнеса в России

вых котировок, ужесточения налогового законодательства и иных современных реалий, к сожалению, практически все российские финансовые институты не могут обеспечить достаточный уровень доходности и надежности, соответствующие потребностям клиентов.

- Какова минимальная сумма, с которой можно начать программу инвестирования?

- Минимальный порог входа в программу доверительного управления с использованием практически любых финансовых инструментов, реализуемую совместно с нашими британскими партнерами, составляет 80 000 долларов США или эквивалент в иной валюте, или имеющихся у клиента ценных бумагах. Но я отмечу, что есть и инвестиционные программы, ориентированные на другие цели, например создание финансовых резервов для детей, их образование или

опасности. Пожалуй, даже выше, чем у многих швейцарских банков, а также широкие инвестиционные возможности. Клиент может вкладывать как денежные средства, так и переводить ценные бумаги на платформу. А управлять портфелем он может самостоятельно и с помощью высококвалифицированных финансовых консультантов Belgravia Wealth Management в рамках услуги доверительного управления.

- Какие риски покрывает данный механизм, каковы его преимущества перед традиционными методами инвестирования?

- Помимо довольно очевидных рисков, которые существуют при любом вложении средств, как то банкротство финансового института, ошибки управления капиталом, существует целая категория нерыночных рисков, которые, как я считаю, обязательно



первых стартапов в их жизни, создание самостоятельно управляемых собственных пенсионных резервов, которые не будут зависеть, например, от изменчивого регулирования этой сферы в России. В таких программах порог входа значительно ниже.

- За какими из предлагаемых Вами финансовых продуктов или программ клиенты обращаются чаще всего?

- Самым востребованным финансовым продуктом является профессиональный портфель на основе механизма английского метода инвестирования, который позволяет получить доступ практически ко всем инвестиционным инструментам, торгующимся на биржах по всему миру, зачастую недоступным для приобретения в классических российских финансовых компаниях. Данная платформа совмещает в себе высокий уровень без-

нужно иметь в виду. Это могут быть, например, резкое изменение налогового режима, ограничение государством доступа к депозитам, арест активов, судебная и внесудебная конфискация и ряд других.

Если говорить о ключевых преимуществах, то, безусловно, стоит отметить ликвидность, надежную защиту капитала, налоговые преференции, адресное наследование, возможность покупки огромного количества фондов и ценных бумаг в одном окне, а также активное и непосредственное управление инвестиционным портфелем.

- Эльдияр, благодарю Вас за уделенное время. Вы предлагаете финансовые инструменты, которые пока почти не представлены на российском рынке, но, думаю, они найдут клиентов среди предпринимателей Санкт-Петербурга.

Нам есть куда расти!

Международный бизнес клуб MBA отметил пятилетие.

О клубе, его истории и мероприятиях нашему корреспонденту

рассказывают его учредители

Игорь СЕЛЕЗНЕВ

и Светлана ВИНОГРАДОВА.



Игорь: Пять лет назад выпускники одной из программ MBA объединились, чтобы продолжить общение и взаимную поддержку. Мы стали встречаться, обсуждать возникающие в бизнесе ситуации и обмениваться практическим опытом. Постепенно, к Клубу стали присоединяться и другие владельцы бизнеса и топ-менеджеры. Мы почувствовали, что общение с профессионалами, применяющими знания на практике, и с творческими людьми, постоянно отслеживающими новые идеи технологии, формирует новую уникальную среду для общения и помогает создавать новые проекты.

- В чем уникальность Клуба?

Светлана: Широкие связи в бизнес-сообществе, творческая актив-

ность учредителей, новые технологии коллективной работы позволили объединить вокруг Клуба уникальных экспертов из разных сфер бизнеса и дать участникам попробовать себя в различных формах совместной деятельности. Экспертами Клуба становятся профессионалы-практики, которые на деле применяют новые управленческие технологии и получают реальные результаты, и готовы делиться своим опытом с коллегами. Среди них такие профессионалы, как Андрей Останин, директор по привлечению инвестиций Холдинга RBI, Андрей Бурмистров, совладелец компании по проектированию бизнеса «под ключ» ЗАО «Решение», Алексей Горбунов, руководитель Санкт-Петербургского офиса

компании «Манго Телеком», Наталья Юрченко, совладелица интернет-агентства «TopForm» и другие. Экспертами Клуба являются Олег Лавров (представитель KM-Alliance России), Сергей Гевлич, создатель «Объясняшек». В Клубе выступали международные эксперты, представители международного бизнеса, такие как Gerd Diethelm (Доктор, профессор, MBA, Университет г. Трир, Германия), Robert Schuerch (CEO CSM Systems AG Uster / Швейцария).

- Кто возглавляет Международный Бизнес Клуб MBA, что это за люди, чем они живут и дышат?

Светлана: Пять лет назад начался это клубное движение Игорь Селезнев, эксперт в области нетворкинга и стратегии продаж, выпускник программы MBA. Этот человек обладает даром объединять вокруг себя людей из самых разных сфер деятельности, видеть уникальность каждого и синергетические возможности для взаимной поддержки и усиления. А в июле 2013 года соучредителем Клуба стала я, Светлана Виноградова, профессиональный коуч, эксперт по развитию лидерских качеств и творческих способностей. В результате в Клубе появились коучинговые и игровые технологии, использование которых позволяет включить дополнительные ресурсы и внести в жизнь креативность и наполненность.

- Какие идеи лежат в основе современного Международного Бизнес Клуба MBA?

Игорь: Основной идеей развития Клуба стала технология развития «Co-creation» - «Сотворчество» или искусство использования совместных ресурсов. Условие создания Co-creation определены: «Когда двое или более людей собираются вместе как эффективная команда с большим желанием создать что-то за пределами своих индивидуальных возможностей и не знают точного конечного результата, но полностью верят в его появление».



- Где происходят мероприятия Клуба?

Игорь: Клуб имеет надежного бизнес-партнера - пятизвездочный отель «Golden Garden Boutique Hotel», который предоставляет стильные и хорошо оборудованные пространства для проведения как больших мероприятий - открытых клубных встреч и конференций, так и для различных форматов - стратегических сессий, бизнес-завтраков, уникальных демонстрационных сессий с экспертами.

- Какие мероприятия по формату проводит Клуб, могли бы Вы рассказать об этом поподробнее?

Светлана: Каждый месяц мы проводим открытые и закрытые клубные встречи. На открытые встречи мы приглашаем владельцев бизнеса и специалистов, которым интересна новая информация о бизнес-технологиях и новые знакомства в бизнес-сообществе, нетворкинг. Мы организуем выступления экспертов, обмен мнениями, «круглые столы», а также знакомим людей, стараемся делать это не формально, а с душой. Ведь именно возможность узнать человека поближе создает доверие, которое позволяет в дальнейшем стать партнерами. Мы стараемся выслушать каждого, собираем по крупицам уникальный опыт друг друга, делимся планами. Многие участники отмечают, что такие встречи дают хоро-

ший заряд энергии и свежий взгляд на привычные темы.

На закрытых встречах собираются, как правило, уже знакомые между собой члены Клуба и идет более глубокая практическая работа - с помощью современных проверенных технологий участники занимаются проработкой своих бизнес-кейсов для совершенствования и развития своего бизнеса. Не секрет, что у людей бизнеса часто есть информация, которая требует обсуждения, но не всегда может быть раскрыта слишком широкому кругу людей. В Клубе мы бережно относимся к кейсам участников и уникальному контенту, которым бизнесмены делятся друг с другом для того, чтобы обогатить и развить свои идеи и предложения. Также в нашем арсенале есть рабочие сессии по разработке личной стратегии, обкатке идей, уточнению позиционированию компаний, мы любим проводить стратегические игры и бизнес-симуляции.

- А что говорят члены Клуба о нем?

Светлана: Вот, например, Ольга Мигун, начальник отдела продаж ЗАО «Техноджим» говорит: «Клуб -

это не просто Клуб, с некоторых пор это почти как семья. Помогает развиваться, помогает расти и адаптироваться к изменяющемуся миру. Я очень благодарна судьбе, что познакомилась с Клубом. Получаю много информации на семинарах, которую можно использовать повседневно. Спасибо Вам большое!».

- Каковы планы Клуба на следующие пять лет?

Игорь: Мы продолжим формирование нашего экспертного сообщества, создание новых проектов в формате «Co-creation». Деятельностью Клуба активно интересуются регионы и мы будем разрабатывать с заинтересованными партнерами взаимовыгодный формат сотрудничества. Эксперты Клуба готовы предоставить качественные консалтинговые и образовательные продукты посредством очных и on-line встреч, выставок, конференций и других мероприятий. Клуб - постоянно развивающаяся организация, к нам притягиваются новые интересные партнеры, и их ресурсы гибко включаются в нашу деятельность. Мы рады новым участникам и нам есть куда расти!

ФАКТЫ

Для смелых проектов предложат миллион

В период экономической нестабильности поиск источников финансирования для малых предприятий становится весьма актуальной проблемой. При этом, кредитные продукты, которые предлагают банки, становятся абсолютно недоступны для малого бизнеса из-за высоких ставок или требований к заемщику. Однако, кризис, в некоторых случаях один из самых благоприятных периодов для расширения бизнеса и появления новых продуктов.

Союз малых предприятий разработал программу инвестиционного софинансирования для самых смелых и активных предпринимателей. Наша команда может оказать содействие в привлечении от 1 до 10 млн. рублей (и более) на пополнение оборотных средств или приобретение необходимых активов для действующих субъектов малого предпринимательства. Данные средства будут привлечены от частных лиц и компаний, являющихся членами Союза малых предприятий. Благодаря надежным партнерам и квалифицированным специалистам, мы можем оказать со-

действие в реализации самых амбициозных проектов. Каждый запрос на инвестиционное софинансирование рассматривается экспертной группой Союза и привлеченных инвесторов индивидуально. Основное требование к заявителям (получателям финансирования) - рентабельность бизнеса, короткие сроки окупаемости и наличие способной команды, стремящейся к успехам в бизнесе. Для консультации и получения информации по программе работает горячая линия: 925-87-79.

НП «Союз малых предприятий Санкт-Петербурга»

Пусть всегда будет мир

В Таврическом дворце Санкт-Петербурга первый в истории Евразийский женский форум собрал более 750 успешных женщин из 80 стран мира. Мероприятие привлекло внимание всей планеты. Участников форума приветствовал губернатор Санкт-Петербурга Георгий Полтавченко. С докладом выступила Валентина МАТВИЕНКО.



ЖЕНЩИНЫ и УПРАВЛЕНИЕ

В Северную столицу России съехались депутаты, представители исполнительных органов власти, деловых кругов, научного сообщества и общественных организаций, авторитетные деятели международного женского движения из многих стран мира. На церемонии открытия перед участниками форума выступила председатель оргкомитета Евразийского женского форума, председатель совета Межпарламентской ассамблеи государств - участников СНГ, Председатель Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации Валентина Ивановна Матвиенко. Она напомнила, что Россия одной из первых провозгласила равноправие и уверенно движется по этому пути. Российские женщины получают хорошее образование и участвуют во всех отраслях экономики. Более того, целые сферы стали практически женскими - образование, здравоохранение, культура, лёгкая промышленность, журналистика и даже государственное управление.

форума «К миру, гармонии и социальному благополучию» созвучна растущему среди женщин запросу на то, чтобы изменения, происходящие в мире, открывали возможности достойной жизни на земле для всех стран, всех народов. «Это значит также, что женщины настроены на самое деятельное участие в такой работе, практическом решении встающих задач». Спикер СФ отметила, что дни проведения Евразийского женского форума совпали с юбилейной сессией Генеральной Ассамблеи Организации Объединенных Наций. «За семьдесят лет своего существования ООН способствовала повышению роли женщин в обществе. Но пока нельзя сказать, что коренной перелом в положении женщин произошел повсеместно в мире. На планете все еще немало стран, регионов, где женщины находятся в приниженном, угнетенном положении. Средневековье в XXI веке нетерпимо. Это прямой вызов ценностям гуманизма, среди которых равноправие женщин - одна

из основных. Пока этого нет, человечество не может считать себя в полной мере цивилизованным. Долг международного сообщества - предпринять усилия, направленные на преодоление исторического атавизма в виде угнетения женщин там, где оно еще сохраняется», - заявила Валентина Матвиенко. Она также затронула в своем докладе проблему беженцев и подчеркнула необходимость остановить эскалацию насилия на Ближнем Востоке и в Африке, прекратить попытки извне подрывать законно избранную государственную власть, сеять хаос, прямо или косвенно поддерживать террористов. Спикер СФ упомянула о процессах, которые происходят в культурной, духовной сфере и высказала убеждение, что Россия - одна из тех стран, кто противостоит разрушению традиционных ценностей, на которых зиждется вся европейская культура, цивилизация в целом. Валентина Матвиенко выразила надежду, что Евразийский женский форум



Представительницы слабого пола занимают ведущие позиции во всех сферах жизни, посты от директоров компаний до министров и глав государств. Пятая часть всех парламентариев мира - женщины.

В своем докладе Председатель Совета Федерации подчеркнула, что тема





даст старт новым акциям добра и мира. Обсуждение наиболее актуальных проблем современного мира продолжили другие выступающие на Евразийском женском форуме. Основными темами пленарных заседаний, конференций и дискуссионных площадок были международное сотрудничество, общественная безопасность и роль женщин в политике и экономике.

Сюрпризом для всех делегатов форума стало выступление Санкт-Петербургского хора мальчиков, который, сам того не подозревая, подвёл итог глубоким, продуманным и политически важным выступлениям простыми, известными всему миру словами: **«Пусть всегда будет солнце, пусть всегда будет небо,**

пусть всегда будет мама, пусть всегда буду я».

В рамках проведения форума послы, консулы, спикеры, общественные деятели из ряда стран отметили высокий уровень проведения презентации проекта «Руками Женщины», а также изъявили желание принять участие на форуме с деловыми темами в Казани.

Организационный комитет, Совет Федерации Федерального Собрания и Межпарламентская ассамблея стран СНГ под руководством Валентины Ивановны Матвиенко наградили премией «Общественное признание» члена попечительского совета и организатора международной выставки-форума «Руками Женщины» за поддержание интереса к



русской культуре в Великобритании Евгению Рольф-Смит.

По итогам форума принята Декларация, направленная на увеличение роли женщин в международных отношениях и достижении глобальных целей устойчивого развития, а также Приветствие делегатов первого Евразийского женского форума участникам встречи, посвященной 20-летию Пекинской декларации и Платформы действий, которая состоялась 27 сентября в Нью-Йорке. Следующий Форум планируется провести в 2018 году и придать ему статус постоянного.



На снимках: Участницы форума.

Стань отличником продаж!



Ольга ЯГУДИНА - организатор и руководитель школы продаж.

Исследования американского Института рекламы на местах продаж в России показывают: выручка увеличивается почти на 80% когда продавец активно работает в зале, общается с покупателем, выявляет его потребности, презентует товар. При этом не делает никаких скидок.

ШКОЛА БИЗНЕСА

Так же были выявлены факторы, которые способствуют увеличению количества продаж: Приятная внешность продавца, культура обслуживания, хорошее знание товара, профессионализм и компетентность, настроение продавца, его интеллектуальный уровень, внутренняя культура продавца, индивидуальный подход к каждому покупателю, взаимопомощь продавцов.

То есть, научно подтвержден тот факт, что современный продавец отличается от продавца советских времен. Причина проста: когда товара больше, чем потребителей, покупатель выбирает, что покупать и где покупать. Трудно найти компанию, товар или услугу, у которых нет конкурентов. Продавец как кассир и продавец-консультант сегодня мало востребован. Современный продавец - это грамотный специалист, который владеет основными навыками активных продаж.

Что это за навыки? Что должен уметь профессиональный продавец?

Уметь вступать в контакт, задавать вопросы, презентовать товар, закрывать сделку, брать рекомендации, уметь отрабатывать возражения. Какое учебное заведение этому учит? Огорчу: никакого!

Продажам учит клиент! Вся система обучения продавца строится по принципу использования жизненного и профессионального опыта. Надеяться на то, что станешь профессионалом, прочитав умные книги или посетив продуктивные тренинги, неправильно. Только использование полученных знаний на практике позволяет продавцу расти профессионально. Думаю, что любая профессия

требует постоянной практики, а не только теоретических знаний. Все обучение строится по системе: знания, навыки, опыт. Получается, чтобы научиться продажам, нужно работать. А как работать, если не научился? Замкнутый круг?

Любой профессионализм требует времени, терпения и системы.

Давайте разберем, что уже имеет потенциальный продавец, а какие знания и навыки ему следует приобретать, чему нужно учиться. Посмотрим, каких качеств характера требует профессия продавца от рождения, а какие приобретаются с опытом. Каждый может определить свою точку старта. Рассматривать возможности будем по системе шести навыков, которыми должен владеть профессионал в продажах.

1. Уметь вступать в контакт

Быть смелым, позитивным, немного авантюристом. А самое главное, любить общаться с разными людьми.

За счет чего? Данных от рождения. Воспитания. Психологических тренингов, работы с психоаналитиком, чтения специальной мотивирующей литературы. **Чему научиться?** Приемам вступления в контакт. **За счет чего?** Тренингов по продажам, отработки навыков общения, чтения книг на тему бизнес-общение, встреч с потенциальными и состоявшимися клиентами.

2. Уметь задавать вопросы

Чему научиться? Получить знания, какие бывают вопросы, как их задавать. Приобрести навык задавать открытые, закрытые, альтернативные вопросы и вопросы, побуждающие к действию.

За счет чего? Литературы о продажах. Тренингов и семинаров по продажам, постоянной тренировки навыка, системной работы с клиентами.

3. Уметь презентовать товар

Быть артистичным, ярким, хорошо владеть речью, быть уверенным в себе.

За счет чего? Данных от рождения. Эмоциональной компетентности. Воспитания. Развития. Театральных студий. Психологических тренингов, чтения хорошей литературы.

Чему научиться? Знать свой товар, его свойства, достоинства и недостатки. Уметь выделять основные свойства товара без погружения в детали. Иметь навык определять мотивы покупки клиента.

За счет чего? Тренингов по продажам, постоянной тренировки навыка публичных выступлений. Тщательного изучения товара, его свойств и функций.

4. Уметь закрывать сделки

Быть смелым и уверенным человеком. Не иметь «привычки бедного человека». Уметь говорить о деньгах. Правильно относиться к понятиям «дорого», «дешево».

За счет чего? Воспитания и развития в семье, в социуме. Психологических тренингов, работе с психоаналитиком. Самовоспитания. Чтения хорошей психологической литературы.

Чему научиться? Тренировать навык закрытия сделки, уметь пользоваться технологией завершения разговора. Научиться отделять понятие «цена» от понятия «стоимость». Тренировать разговор о деньгах.

За счет чего? Тренингов по продажам, постоянной тренировки навыка закрытия сделки. Знаний речевых модулей, позволяющих говорить о деньгах профессионально. Знаний приемов работы с клиентами при закрытии сделки.

5. Брать рекомендации для дальнейшей работы

Быть уверенным в себе человеком, уважать себя. Иметь адекватную самооценку.

За счет чего? Воспитания в семье. Психологических тренингов, работы с психоаналитиком. Чтения специальной литературы. Смены социальной среды.

Чему научиться? Хорошо знать товар, его слабые и сильные стороны. Учиться технологиям, тренировать навык брать рекомендации. Учиться анализировать свою клиентскую базу. Знать методы работы с клиентами.

За счет чего? Тренингов и семинаров по продажам. Постоянной тренировки навыка, системной работы с клиентским портфелем. Тренировки навыка общения с клиентами, уметь брать рекомендации.

6. Уметь обрабатывать возражения

Быть уверенным специалистом, позитивным человеком, уважать чужое

мнение. Уметь правильно расставлять приоритеты и не бояться сложных жизненных ситуаций. Относиться к отказам адекватно, уметь управлять эмоциями и настроением.

За счет чего? Данных от рождения. Воспитания и развития в семье. Психологических тренингов, работы с психоаналитиком. Чтения специальной литературы. Самовоспитания: постоянно контролировать себя, принимать факты и отходить от суждений.

Чему научиться? Методам и приемам работы с возражениями, учиться отличать ложные возражения, уметь отрабатывать основные возражения. Тренировать технику преодоления возражений. Выработать профессиональное отношение к любым возражениям. Выработать стиль общения, используя профессиональные навыки.

За счет чего? Семинаров и тренингов по продажам, семинаров и тренингов по работе с возражениями, постоянной тренировки навыка. Самостоятельного контроля стиля общения с людьми. Использование техники отработки возражения в любых жизненных ситуациях, не только в профессиональной деятельности.

Результатом профессионального роста продавца является рост продаж и ничто другое! Если такой рост есть (заметьте, я не указываю сроки и проценты), значит, все, чему вы учитесь и что делаете, идет на пользу вам и вашему бизнесу.

Везде нужна работа, обучение, тренировка. Благодаря умениям и навыкам появляется уверенность, благодаря уверенности легко осваивается технология. Все это вместе приводит к успеху. Я не говорю об удаче - эта особа очень капризная. Успех от неуспеха отличается только одним - постоянной, системной работой.

▶ Успешные люди привыкли делать то, что не любят делать неудачники.

А.Н. ГРЕЙ

Телефоны:

+7-911-268-13-06

+7-911-195-76-50

www.olgayagudina.com

Пять уроков от природы



От рыбы: Урок потока

Рыба всегда плывет против течения и, вопреки общему мнению, это правильно. Она это делает не для того, чтобы усложнить себе жизнь, а для того, чтобы больше воды мимо себя пропустить. Так мимо нее в потоке воды проплывает больше еды и кислорода. Так ее жизнь становится в несколько раз богаче. Мы же, в отличие от рыбы, всегда пытаемся плыть по течению в стагнирующем потоке, и в результате вместо 30 лет жизненного опыта наживаем однолетний жизненный опыт 30 раз. Мы не хотим выходить из комфортной зоны и потом удивляемся, почему в жизни было так мало возможностей. Мы хотим выиграть лотерею, даже не покупая лотерейного билета.

От львята: Запачкай морду кровью

Маленькие львята умеют учиться. Они учатся у старших, более опытных, львов. И учатся они не по учебникам и разговорам, а на деле. Они точно знают - чтобы научиться охотиться, нужно запачкать морду кровью. Мы же боимся даже руки испачкать. Мы садимся за парты и смотрим на стоящего у доски зайца, кото-

рый учит нас охотиться. Или закрываемся дома и учимся сами, а когда приходит время охоты, мы не то, что охотиться не умеем, мы боимся даже запаха крови.

От собаки: Повиляй хвостом первый

В XXI веке уже не важно, что делаешь ты, а важно, на что ты мотивируешь других. Прекрасный пример дает собака. Собака не думает: Сначала ты меня домой приведи, накорми и помой, а потом я тебе повиляю хвостом. Собака первая отдает свои чувства и лишь потом получает взамен то, что ей нужно. При этом она не заставляет вас ей ничего отдавать, она делает так, что вы сами хотите это сделать.

От змеи: Не ной

Змея не думает: У меня нет ни рук, ни ног, у меня плохое зрение, я родилась не в той стране, меня никто не любит, мои родители обо мне не заботились с момента как я вылупилась. Змея обходится тем, что у нее есть, и мы даже боимся этого «животного-инвалида». И если ей что-то не нравится, она просто меняет шкуру и ползет дальше без сожалений.

Стас КУЗОВОВ, бизнес-тренер.

От дятла: Урок реалистичной фокусировки

Дятел во многом умнее нас. Да, он бьется головой о дерево, но делает это он очень успешно. Он реалистичен - он не пытается разбить дерево пополам одним ударом, как это хотят сделать многие из нас, и он сфокусирован - он не стучит в дерево со всех сторон. Он фокусировано бьет в одну и ту же точку, медленно продвигаясь к своему червячку. Нам же нужен не червяк, а сразу змей, и найти его мы хотим не в плотном дереве, а лишь присыпанным листьями на земле.

Поздравляем юбиляров!

ЛЕННИИПРОЕКТУ 90 лет

Научно-исследовательский и проектный институт по жилищно-гражданскому строительству «ЛЕННИИПРОЕКТ» в этом году отмечает 90-летие. Губернатор Георгий Полтавченко поздравил коллектив с юбилеем.

«ЛЕННИИПРОЕКТ» - один из крупнейших проектных институтов Северо-Запада. Его сотрудники разрабатывали первые Генеральные планы нашего города, восстанавливали памятники Ленинграда и пригородов после войны, создавали архитектурные ансамбли и жилые кварталы. В 2014 году «ЛЕННИИПРОЕКТУ» был присвоен почетный статус «Предприятие года в России». «Сегодня институт продолжает работать в интересах Петербурга и нашей страны. Его проекты востребованы в регионах. Новаторский подход позволяет коллективу высоко держать планку петербургской проектной школы. Губернатор пожелал коллективу оптимизма и увеличения заказов, а также поздравил генерального директора «ЛЕННИИПРОЕКТ» Юрия Груздева с 40-ле-



тием деятельности в институте. «Во многом благодаря его энтузиазму и равнодушному отношению к делу «ЛЕННИИПРОЕКТ» достиг таких значительных успехов», - подчеркнул губернатор.

25 - Союзу промышленников и предпринимателей



Союз промышленников и предпринимателей Санкт-Петербурга объединяет более двухсот общественных организаций, юридических и физических лиц реального сектора экономики и рыночной инфраструктуры, которые производят около 80% промышленной продукции города.

При Союзе создано 20 комитетов и комиссий по основным направлениям деятельности. Особое внимание членов Союза направлено на анализ экономической ситуации и выра-

ботку действенных мер по стимулированию отечественного производства, особенно в моменты нарастания кризисных явлений. Основные цели Союза: всемерное и комплексное развитие экономики, укрепление позиций региональной промышленности и содействие ее модернизации; развитие и поддержка деловой активности, высокого социального и правового статуса предпринимателей, укрепление социальной роли и позитивной репутации отечественного бизнеса, его влияния на создание благоприятных условий труда и достойной жизни граждан; внедрение в бизнес-сообщество принципов добросовестной конкуренции, социальной ответственности, свободы предпринимательства, деловой этики и постоянное совершенствование этих принципов; развитие и укрепление связей делового сообщества с институтами гражданского общества.

Четверть века с любимым делом



Инжиниринговая и производственная фирма «Термосталь» отмечает 25-летие предпринимательской деятельности.

Все эти годы бизнес успешно развивают кандидаты технических наук, супруги Немзер. Григорий Гаврилович с первых дней возглавляет предприятие, а за производственный порядок отвечает его супруга - технический

директор Наталья Александровна. Основной состав предприятия составляют высококвалифицированные инженеры, конструкторы и исследователи в области печной и металлургической теплотехники и термообработки стали. Деятельность фирмы охватывает три основных направления: промышленные газовые печи термические и нагревательные, специализированное термическое оборудование, включающее нагревательные устройства и средства охлаждения, технологии термической обработки металла. Специалисты фирмы проектируют оборудование и технологии, выполняют проекты любого масштаба, конструирование, изготовление и монтаж, пусконаладочные работы, передачу производственного ноу-хау и обучение персонала.

Высшей банковской школе 75 лет

«Высшая банковская школа» - старейшее государственное образовательное учреждение Санкт-Петербурга. В декабре 2015 года будет отмечать 75 лет деятельности в системе подготовки специалистов финансовой сферы.

С 1985 года в вузе велась подготовка специалистов для госструдсберкасс, а с 1991 года - и для других коммерческих банков города. Высшая банковская школа и Сбербанк являются многолетними стратегическими партнерами. Открытие в стенах базовой кафедры Сбербанка позволило создать условия для передачи опыта производственной и профессиональной



деятельности и адаптировать выпускников к изменениям на рынке труда.



200 лет со дня рождения барона Александра Штиглица

Крупнейший российский финансист, промышленник, управляющий Госбанком российской империи с 1860 по 1866 гг., меценат.

Его самым важным и ценным пожертвованием в истории меценатства стало учреждение в Санкт-Петербурге Центрального технического училища рисования и создание первого в России Музея прикладного искусства с уникальной библиотекой.

Ярмарка недвижимости отпраздновала 15-летие

На современной выставочной площадке Санкт-Петербурга - КВЦ «Экспофорум» - Ярмарка недвижимости провела тридцатую выставку городской недвижимости, объединив выставки «Альтернатива городу», «Коттеджное и загородное строительство», «Салон зарубежной и курортной недвижимости».

В рамках деловой программы Ярмарки прошли 80 тематических семинаров и мастер-классов по актуальным вопросам в области городской, загородной и зарубежной недвижимости. Ведущие эксперты провели бесплатные



консультации по грамотному оформлению документов при покупке и других сделках с недвижимостью.



Ковчег отметил совершеннолетие

Социальному приюту «Детский Ковчег» исполнилось 18 лет!

18 лет - это особая дата. Дата, когда ты действительно понимаешь, что перешагнул важный для себя рубеж и стал более взрослым и самостоятельным. Вот и наш Ковчег с каждым годом становится все больше и больше похож на тот корабль, которым его мечтали видеть наши первые волонтеры и благотворители. Мы благодарны всем вам, кто поддерживал и поддерживает нас до сих пор. Только благодаря нашим совместным усилиям в нашем доме уже восемнадцать лет отогреваются детские сердца, - говорит директор детского дома «Ковчег» Лидия Шульга.

«Вместе на пути к новому политическому диалогу и инновационному взгляду на экономические отношения»

Под таким названием в Италии состоялся IV Евразийский форум, организуемый совместно Фондом «Петербургский международный экономический форум» и ассоциацией «По-знаём Евразию».

Работа Евразийского форума направлена на укрепление сотрудничества между странами Евразии путем создания комфортных условий для плодотворного диалога между представителями бизнеса, власти, общественных организаций и СМИ стран ЕАЭС. Основными направлениями дискуссий форума в этом году были экономика и финансы, энергетика, инфраструктура, инновации, альтернативные источники энергии. Среди участников форума были замечены представители государственной власти и деловых кругов России, Италии, Киргизии, Армении, Беларуси, Индии, Казахстана, Китая и Южной Кореи и других стран.



Банк Интеза открыл корреспондентский счет в китайских юанях

Клиентам Банка стали доступны как расчетные, так и конверсионные операции в китайских юанях.

«Китай – стратегический партнер России. Товарооборот между странами значительный, и есть все основания полагать, что он будет расти. Как следствие, будет увеличиваться объем

расчетов в юанях. Банк Интеза в настоящее время держит счета в основных мировых валютах: евро, долларах США, английских фунтах стерлингов, швейцарских франках и китайских юанях.



Почему Россия не может признать ДНР и ЛНР



Министр иностранных дел России разъяснил журналистам позицию Кремля в отношении отделения ДНР и ЛНР от Украины и признания независимости республик.

Глава МИД отметил, что термин «Новороссия» является весьма расплывчатым, поэтому в нынешних условиях приемлемо оперировать терминами «Луганская народная республика» и «Донецкая народная республика». Относительно темы возможного признания ДНР и ЛНР, он заявил, что Москва не приветствует этого на уровне геополитических отношений и желает видеть Донбасс в составе Украины. Сергей Лавров подчеркнул, что Россия желает, чтобы на Украине восстановился мир.

Пиво дегустировали в темноте

В рамках проекта «Пивной сомелье», организованного пивоваренной компанией «Балтика», участники в полной темноте определяли вкус и аромат различных сортов пива.

Согласно оценке учёных, с помощью зрения человек получает 80% всей информации. Оказавшись в полной темноте, не имея возможности опираться на внешний вид бутылки и этикетки, на сложившееся восприятие того или иного бренда, человек может полагаться исключительно на аромат и вкус

представленного янтарного напитка. Эксперимент образовательного проекта «Пивной сомелье» доказал, что без оглядки на стереотипы и шаблоны, оценка сортов может быть иной, нежели при свете. По итогам эксперимента выяснилось, что отсутствие света уравнило шансы – задача оказалась сложной для всех участников вне зависимости от уровня подготовки и глубины знаний в области пивоварения. Лучший результат показал Антон Ананин, редактор молодежного журнала «Москва Информ», который смог определить 8 из 9 сортов.

Скамейки и туалеты важнее кафе и Wi-Fi

ГК «Астерра» выяснила, чего не хватает городским открытым пространствам в Санкт-Петербурге.

ГК «Астерра» при поддержке IRN.RU провела онлайн-голосование на портале с целью выяснить, какие элементы люди считают обязательными для городских открытых пространств. Наиболее популярным вариантом ответа оказались зеленые насаждения, набравшие 16,4% голосов. Также в тройку лидеров вошли элементы, удовлетворяющие основные потребности в удобстве: в наибольшей степени людей беспокоит наличие скамеек - за них отдавшие 14,6% голосов и туалеты - они получили 14,3% голосов. Весьма значимыми для участников голосования оказались детские площадки, за них отдано 10% голосов. Далее в порядке убывания популярности следуют Wi-Fi (8,6%), удобства для малоподвижных групп граждан (8%), велодорожки (7,7%), мало распространенные в России места для выгула собак (7,1%), спортивные площадки

(6,9%). А вот замыкают этот список кафе - они набрали всего 5,8% голосов. Наконец, участники голосования, выбравшие вариант «Другое», указали урны, банкоматы, парковки и места для курения.



Что рассказал рисунок о Ленине

Как пишут СМИ, ко дню 145-летия Владимира Ульянова психологи расшифровали его письмо в виде рисунка ранних лет. Маленький Володя отправил изображение, выполненное красками, своему товарищу Борису Формаковскому.

Сейчас оригинал фрагмента письма хранится в Ленинском фонде государственного архива России. Доступ к изображению, созданного 12-летним мальчиком, получило издание «Комсомольская правда», они отдали его психологам, чтобы те рассказали, какая личность могла

вырасти из мальчика, который нарисовал это письмо. Автор письма не был озвучен. Психолог Елена Цедова сказала, что автор изображения неординарного склада ума. Скорее всего, он имеет непостоянный бунтарский характер, не терпит запретов и ограничений. Изображение рака означает, что мальчик чтит национальные традиции. Аист и дом говорят о символе любви к своей Родине. То, что это российский ребенок видно по нарисованному самовару. Безусловно, мальчик мог сделать карьеру в политике или в качестве военного, в принципе, что они сделал.

Мечты изобретателя трамвая Пироцкого находят отражение в Петербурге

В Санкт-Петербурге вышли на маршрут первые российские инновационные трамваи «Витязь».

Символично, что все составы вышли в регулярную эксплуатацию 3 сентября. В этот день 135 лет назад «впервые был двинут вагон электрической силою», - так писали тогда газеты об изобретении Федора Пироцкого. Он смонтировал электродвигатель в вагоне конки - это был первый в Мировом трамвай. «Витязь» в четыре раза длиннее того вагона, значительно быстрее, куда как комфортабельнее. Как заявляют создатели, новая российская техника не имеет аналогов в Мировом. Пассажиры уже оценили инновационный подвижной состав: «...впечатления от него просто потрясающие. Плавность хода и динамика разгона - отменные. Салон приятно порадовал...».



Предсказания Курцвейла



Футуролог и технический директор Google, Курцвейл является автором семи книг, обладателем двадцати почетных докторских степеней и награжден знаками отличия от трех американских президентов. Он изобретатель многих технологий, начиная с первого планшетного сканера CCD и заканчивая первой читающей машиной для слепых. Он соучредитель Singularity University и работает с Ларри Пейджем над развитием искусственного интеллекта в Google. Рэй Курцвейл довольно умен, и его прогнозы весьма интересны. Он постоянно напоминает нам, что мы живем в самое интересное время в истории человечества. Это лишь некоторые из прогнозов Курцвейла.

К концу 2020 года очки будут проецировать изображения прямо на сетчатку. Де-

Билл Гейтс назвал Курцвейла лучшим из его окружения в предсказании будущего искусственного интеллекта. Курцвейл известен и другими прогнозами. О наиболее любопытных из них на ближайшие годы.

сят терабайт вычислительной мощности (примерно столько, сколько у человеческого мозга) обойдутся в 1000 долларов. К 2020-м большинство болезней исчезнет. Нормальное человеческое питание можно будет заменить наносистемами. Самоуправляемые автомобили наводнят дороги, людям запретят самостоятельно ездить по автомагистралям. К 2030-м годам виртуальная реальность станет на 100% реальной по ощущениям. Мы сможем загружать собственный мозг/сознание к концу этого десятилетия. К 2040-м годам небиологический интеллект будет в миллиард раз более способным, чем человеческий. Нанотехнологии будут способны создавать еду и любые объекты физического мира буквально из воздуха. К 2045 году мы сможем умножить свой интеллект в мил-

лиард раз, связав кору наших полушарий беспроводным путем с искусственным неокортексом в облаке».

Но дело не в предсказаниях. Дело в том, что они представляют. Прогнозы Курцвейла - побочный процесс его (и нашего, в принципе) понимания закона Мура, закона возрастающей отдачи и экспоненциальных технологий. Эти технологии следуют по экспоненциальной кривой, основанной на принципе того, что вычислительная мощность возрастает вдвое каждые два года. Мы, люди, привыкли думать линейно. Предприниматели же обязаны думать экспоненциально. Сегодня эти технологии лежат в основе многомиллиардных компаний и влияют на жизни миллиардов людей.

110-летняя американка назвала секретом долголетия пиво и виски

Агнес Фентон, которая 3 августа отметила день рождения, на протяжении последних 70 лет каждый день выпивала по три стакана пива и стопку виски.



Как пишет интернет-издание BuzzFeed, афроамериканка не имеет никаких серьезных проблем со здоровьем, у нее хорошее зрение и слух. Несколько десятков лет назад врачи диагностировали у Фентон доброкачественную опухоль, и для ее рассасывания порекомендовали пить пиво, что она и делала до недавнего времени. Однако в последние годы жизни американки медики попросили ее завязать с алкоголем, поскольку с возрастом значительно снизилась потребность женщины в пище.

Среди любимых блюд Фентон цыплячки крылышки, зеленая фасоль и сладкий картофель. Женщина рассказала, что привыкла подолгу молиться и спать. Также она любит читать газеты, слушать радио и общаться с друзьями.

Авторобот будет видеть

Создана технология моделирующая элементы человеческого зрения. Компания Cognitive Technologies, являющаяся основным разработчиком системы искусственного интеллекта в российском проекте по созданию беспилотного транспортного средства на базе КАМАЗ разработала технологию, позволяющая автороботу видеть и понимать участников дорожной сцены по тем же принципам, как это делает человек.



Компания Cognitive Technologies и ОАО «КАМАЗ» объявили о начале совместного проекта, целью которого является создание к 2020 году на базе автомобиля КАМАЗ беспилотного транспортного средства нового поколения, призванного обеспечить безопасность грузового автомобильного транспорта и дорожного движения на дорогах междугороднего сообщения. На реализацию проекта государ-

ством, в лице Минобрнауки России, было выделено 300 млн. рублей. Беспилотный КАМАЗ завершил два этапа полигонных испытаний в Татарстане и Московской области и способен в автономном режиме совершать простейшие маневры (поворот, разворот, движение, змейкой и др.), останавливаться перед препятствиями, двигаться в организованной колонне. Важнейшей особенностью проекта является возможность реальной работы в российских условиях. В отличие от зарубежных разработчиков, ориентирующихся во многом, на идеальные условия дорожного движения, предусматривается возможность обнаружения на дороге практически любых препятствий, включая животных, в том числе и собак, что качественно выделяет российское решение от существующих сегодня зарубежных аналогов.

Счастье не имеет национальности

В Санкт-Петербурге стартовал Всемирный тур Мировых Звезд в поддержку детей-сирот «Счастье не имеет национальности».

Главная цель Всемирного тура - выявление и развитие детских талантов и обретение детьми своей новой и счастливой семьи. Идеальным вдохновителем и организатором проекта стала дива космической оперы Евгения Лагуна - актриса, певица, член Союза театральных деятелей России, советник по культуре председателя комитета поддержки реформ Президента РФ.

Евгения 13 лет помогает детям-сиротам ощутить радость и счастье через музыкальные мастер-классы, концерты и заботу о них. Произведения Лагуны, ее совместные выступления с топовыми мировыми исполнителями, Ванессой Мэй, Сарой Брайтман, Донной Саммер и другими издают мировые музыкальные фирмы. Лагуна фактически единственная певица, исполняющая знаме-

21 ноября 18:00
Сибур Арена

Мировой тур
в поддержку
детей-сирот

ДИВА КОСМИЧЕСКОЙ ОПЕРЫ
ЕВГЕНИЯ ЛАГУНА
В КОСМИЧЕСКОМ ШОУ «ПАРАЛЛЕЛЬНЫЕ МИРЫ»

Специальные гости: «**DIDIER MAROUANI & SPACE**»
и звездные дети, которые ищут себе звездных родителей...

нитую арию космической оперной дивы из фильма Люка Бессона «Пятый элемент», так как она звучит в самом фильме.

С 20 сентября по 20 ноября 2015 года для нескольких тысяч детей-сирот и детей из многодетных семей Санкт-Петербурга Евгения Лагуна проведет 25 концертов классической музыки, мастер-классы по вокалу и

актерскому мастерству. Певица подготовит 700 самых талантливых из детей к выступлению на сцене Сибур-Арена 21 ноября 2015 года в заключительном гала-концерте благотворительного марафона. Вместе с детьми и Евгенией Лагуной участие в заключительном концерте примет легендарный Didier Marouani с группой SPACE.



